



**MFG INVEST**

Q1 2026



# Портфолио



TETMET



VEDAMO



HYDROGENERA



Първото тримесечие на 2026г. счупи всички предишни рекорди в дяловите инвестиции. След изключително силната 2025г., отново изкуственият интелект е движещ. 150% увеличение спрямо миналата година - 300 млрд. дол. бяха инвестирани в 6000 стартапа, но 65% от капитала отиде в 4 компании - OpenAI, Anthropic, xAI, Waymo. 80% от инвестираните средства бяха в AI, 83% - в САЩ. По-голямата част от инвестициите са в по-късните етапи на финансиране, макар че и при ранните етапи се наблюдава ръст от 40%. Пазарът изглежда силно концентриран. Има раздвижване при сделките за придобиване през тримесечието, като общата им стойност достигна 56,6 млрд. дол. в глобален мащаб.

В Европа продължаваме да наблюдаваме изместване на капитала в посока индустриализация, нови материали, роботика и енергия.

Нашите собствени усилия в тази посока дават резултати и през март успяхме да направим инвестиция в швейцарската компания 8inks, която предоставя на производителите на батерии нова технология, чрез която да увеличат своята производителност, както и свойствата на батериите.

Източници:

<https://news.crunchbase.com/venture/record-breaking-funding-ai-global-q1-2026/>

През януари направихме допълнителна вноска в Eleven Fund III в размер на 60 хил. евро.

Подписахме окончателен договор за продажба на част от нашия дял в eBag във вътрешна сделка с друг инвеститор, HR Capital. През февруари сделката бе финализирана, като МФГ Инвест получи приход от 4.8 милиона евро. Използвахме част от средствата, 1,62 милиона евро да погасим задълженията си към мажоритарния собственик МФГ АД и в същото време му предоставихме заем в размер на 2,97 милиона евро. В края на февруари 2026 г. също така обявихме намерението си да разпределим шестмесечен дивидент към акционерите и очакванията ни за печалба към 30.06.2026 г.

Към момента на публикуване на този отчет се случиха още няколко финансови събития. Предоставихме заем в размер на 200 хиляди евро на Тайгър Технолоджи, който очакваме да обърнем в капитал или да бъде погасен до края на юли. Извършихме инвестиция чрез SAFE в Paupercut, финтех инфраструктурна платформа.

# Резюме

# Съвет на директорите



**Станимир Василев**



**Неделчо Спасов**



**Ина Илиева**



НАШЕТО РАЗВИТИЕ  
**ДОСЕГА**

**2019**  
500 хил. евро в **Tiger**  
60,3 хил. евро в **LogSentinel**  
50 хил. евро в **Payhawk**

**2020**  
51 хил. евро в **Eleven Capital**  
607 хил. евро в **eBag**  
300 хил. евро в **Payhawk**  
300 хил. евро в **Settle**  
450 хил. евро в **Boleron**

**2021**  
150 хил. евро в **Tiger**  
200 хил. евро в **Eleven Fund III**  
24,4 хил. евро в **LogSentinel**  
100 хил. евро в **Boleron**

**2022**  
198 хил. евро в **KOA**  
50 хил. евро в **Settle**  
250 хил. евро в **POP Market**  
200 хил. евро в **Eleven Fund III**  
201 хил. евро във **Vedamo**  
150 хил. евро в **Settle**  
72 хил. евро в **Tiger Technology**  
Успешно предлагане на акции на  
**BEAM** на стойност **2 млн. евро**  
110 хил. евро в **Hydrogenera**  
150 хил. евро в **Ondo**

**2023**  
250 хил. евро във **Findmecure**  
250 хил. евро в **Native Spaces**  
658 хил. евро в **Tiger Technology**  
100 хил. евро в **StarForge**  
47,6 хил. евро в **Canopy**  
170 хил. евро в **Eleven Fund III**  
100 хил. евро в **Icanpreneur**  
150 хил. евро в **Tapline**

**2024**  
100 хил. евро в **Icanpreneur**  
250 хил. евро в **Native Teams**  
30,68 хил. евро в **Boleron**  
300 хил. евро в **TETMET**  
5 хил. евро в **Paysera**  
100 хил. евро в **Eleven Fund III**  
200 хил. евро в **Native Spaces**

**2025**  
73 хил. евро в **Hydrogenera**  
240 хил. евро в **Eleven Fund III**  
100 хил. евро в **TETMET**

**Q1 2026**  
60 хил. евро в **Eleven Fund III**  
220 хил. евро в **8inks**  
4825 хил. евро приход продажба  
**eBag**

# Баланс

	Баланс на МФГ Инвест към 31/03/2026	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2025	Баланс на МФГ Инвест към 31/03/2025	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2024	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2023
Активи	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро
Имоти, машини и оборудване	-	-	1	1	4
Инвестиции	24 797	26 857	25 125	25 159	24 017
Конвертируеми заеми	3 023	38	29	-	-
Търговски вземания	2	4	1	27	2
Парични средства	6	13	56	22	21
Общо активи	27 828	26 912	25 212	25 208	24 044
Пасиви					
Дългосрочни задължения към банки	-	1 590	1 411	1 192	103
Дългосрочни търговски задължения	6	8	-	5	-
Задължения към персонала	5	5	4	6	8
Данъчни задължения	2	2	2	1	1
Отложени данъци	1 729	1 729	1 680	1 680	1 670
Общо пасиви	1 742	3 333	3 096	2 883	1 782
Основен капитал	5 519	5 519	5 519	5 519	5 519
Премиен резерв	1 454	1 454	1 454	1 454	1 454
Други резерви	562	562	562	562	-
Финансов резултат	18 551	16 044	14 579	14 790	15 289
Общо собствен капитал	26 086	23 580	22 115	22 326	22 262
Общо пасиви и собствен капитал	27 828	26 912	25 212	25 208	24 044



	ОПР на МФГ Инвест към 31/03/2026	ОПР на МФГ Инвест към 31/12/2025	ОПР на МФГ Инвест към 31/03/2025	ОПР на МФГ Инвест към 31/12/2024	ОПР на МФГ Инвест към 31/12/2023
	хил. евро	хил. евро	хил. евро	хил. евро	хил. евро
Промяна в справедливата стойност	(1 978)	1 327	(206)	156	821
Приходи от продажби на участия	4 825	114	-	-	-
Бал. ст-ст на продадени акции	(302)	(42)	-	-	-
Приходи от дивиденди	-	41	25	5	3
Нетен доход	2 545	1 440	(181)	161	824
Приходи от лихви	16	16	7	21	11
Разходи за лихви	(11)	(71)	(14)	(21)	-
Нетен лихвен доход	5	(54)	(7)	-	10
Други финансови приходи/ разходи, нето	(6)	-	-	(2)	(1)
Разходи за персонал	(17)	(62)	(14)	(57)	(18)
Административни разходи	(20)	(39)	(8)	(28)	(95)
Печалба преди данъци	2 507	1 304	(210)	73	720
Разходи за данъци върху печалбата	-	(97)	-	(10)	(63)
Нетна печалба за периода	2 507	1 254	(210)	63	657



# ПОРТФОЛИО

Компания	Първоначална инвестиция	Собственост	Заявена инвестиция (евро)	Инвестирани (евро)	Справедлива стойност, MFGI (евро, дисконт)	Постъпления	Възвръщаемост (пъти)	Справедлива стойност на компанията (евро)	Метод за оценка
eBag	2019	5,994%	606 630	606 630	4 860 754	4 825 374	15,17	81 093 672	Продажба на акции
LogSentinel	2019	1,660%	84 772	84 772	-	-	-	-	-
Payhawk	2019	1,840%	330 446	330 446	14 904 000*	1 000 005	48,13	900 000 000	По последен рунд
Tiger Tehnology	2019	8,320%	1 380 711	1 380 711	1 319 087	-	0,96	15 000 000	По последен рунд
Eleven Capital	2020	0,620%	51 129	51 129	108 448	13 948	2,39	17 491 612	Стойност на борсата 31.03.2026
Auka Norway (Settle Group)	2020	1,340%	500 246	500 246	-	-	-	-	-
Settle Bulgaria	2020	60,000%	901 919	901 919	-	-	-	-	-
Boleron	2020	14,574%	580 555	580 555	1 054 080	-	1,12	4 452 355	Стойност на BEAM 31.03.2025
Eleven FUND III	2021	1,660%	1 000 000	910 000	905 812	27 263	1,03	71 901 000	Нетна стойност на активите
Koa Tehnology	2022	1,830%	197 485	197 485	-	-	-	-	-
POP Greece	2022	1,190%	250 000	250 000	-	10 267	0,04	-	-
Vedamo	2022	3,460%	201 004	201 004	201 004	-	1,00	5 809 360	По последен рунд
Ondo	2022	3,200%	150 400	150 400	204 000	-	1,36	6 375 000	По последен рунд
Hydrogenera	2022	0,995%	182 813	182 813	355 338	114 000	2,57	44 431 375	Стойност на борсата 31.03.2026
Findmecure	2023	2,310%	249 997	250 000	249 480	-	1,00	10 800 000	По последен рунд
NativeSpaces***	2023	6,26%	450 200	450 200	438 200	-	0,97	7 000 000	По последен рунд
StarForge	2023	8,330%	100 000	100 000	-	-	-	-	По последен рунд
Canopy	2023	0,250%	47 601	47 601	47 775	-	1,00	19 110 000	По последен рунд
Tapline	2023	1,130%	149 938	149 938	-	-	-	-	-
Icanpreneur	2023	3,980%	200 000	200 000	159 006	-	0,80	4 000 000	По последен рунд
Native Teams	2024	0,493%	250 000	250 000	258 500	-	1,03	55 000 000	По последен рунд
TETMET****	2024	1,810%	400 154	400 154	400 154	-	1,00	17 500 000	По последен рунд
Paysera	2024	0,094%	5 084	5 084	2 509	-	0,49	-	Стойност на BEAM 31.12.2025
8inks	2026	-	220 000	220 000	220 000	-	1,00	-	-
Общо	-	-	8 491 393	8 401 306	24 797 006	5 990 858	3,66	1 262 008 134	-

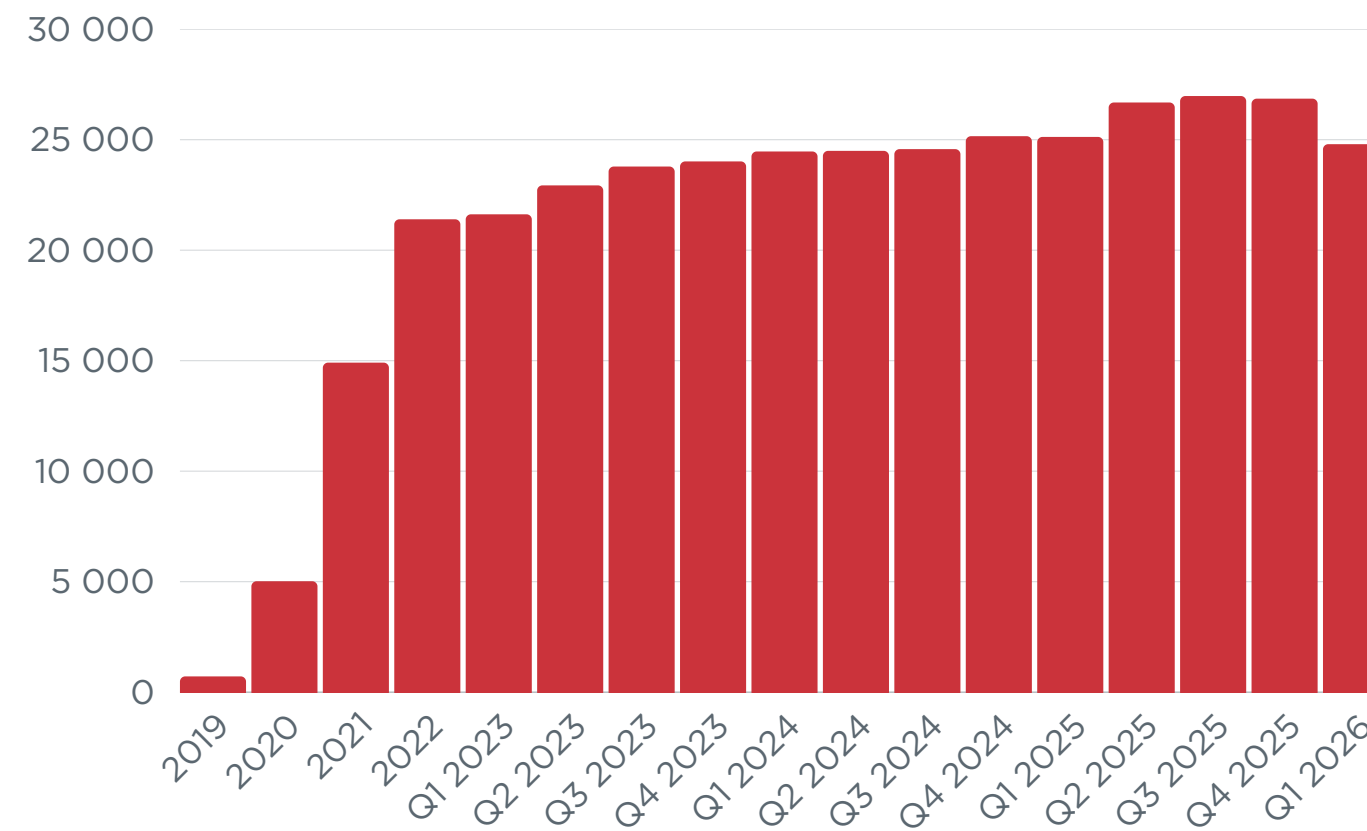
\*Справедливата стойност на активите включва 10% дисконт на някои от активите, свързан с бизнес риска, както е представена в ГФО на МФГИ .

\*\*\* Последната ни инвестиция от 100К евро през ноември 2025 г. е част от нов рунд, който ще бъде при оценка около 38-40М долара. Тъй като рундът още не е затворен, не сме обновили оценката към 31.12.2025 г., но сме добавили новата инвестиция.

Към 31.03.2026г. конвертируемият заем не е обърнат в капитал.

# ПОРТФОЛИО

	2019	2020	2021	2022 BEAM	2023	2024	Q1 2025	Q2 2025	Q3 2025	Q4 2025	Q1 2026
Справедлива стойност (хил. евро)	712,74	5 018,84	14 911,32	21 398,08	24 016,69	25 158, 55	25 125,30	26 683,25	26 975,74	26 857,04	24 797
Ръст спрямо 2019 (пъти)	1	7,04	20,92	30,02	33,65	35,34	35,25	37,44	37,85	37,68	34,82
Ръст спрямо 2022 (BEAM IPO)	-	-	-	1	1,12	1,18	1,17	1,25	1,26	1,26	1,16



# Tiger Technology

Tiger Technology проектира и имплементира софтуерни продукти и решения за обработване на големи данни, които трябва да се достъпват от множество машини. Tiger Technology успешно имплементира решенията си в сферата на видеонаблюдението, където има работни проекти в големи обекти по целия свят (летища, фармацевтични фабрики, публичен сектор и др.), както и в сферата на дигиталната патология в партньорство с Philips и Microsoft.

Компанията вече е спечелила доверието на гиганти като AWS, Microsoft, IBM, Wasabi, Seagate, Philips, като в момента усилено работи по задълбочаване на тези стратегически важни партньорства. Пазарите, на които компанията има много добро развитие, са САЩ, Западна Европа и Близкият изток.



През първото тримесечие на 2026г. Tiger Surveillance отново допринася най-много към приходите с 50% ръст спрямо първото тримесечие на 2025г. Компанията все по-силно се позиционира като лидер в управлението на данни при видеонаблюдението.

Някои от новите клиенти на компанията са Департаментът за обществена безопасност на Юта, Община Лас Вегас, пристанището на Лонг Бийч, Грифолс - компания за лекарства и медицински изделия, Петролна компания Абу Даби, офисът на окръжния прокурор на Денвър. Надграждане има при редица клиенти, сред които Лос Анджелис Лейкърс, БоргВагнер и МакКан.





eBag водеща българска платформа за онлайн поръчка и доставка на хранителни стоки и продукти от първа необходимост. Създадена с фокус върху иновациите, тя е пионер и лидер в сектора за бързи доставки в България.

Предлага изобилие от пресни плодове и зеленчуци, месо, млечни продукти, био храни, козметика, домашни потреби и дори готова храна от ресторанти.

Извършва се със собствен хладилен транспорт, за да се гарантира перфектният температурен режим и свежест на продуктите. Предлага гъвкави интервали за доставка, често в рамките на същия ден, съобразено с нуждите на клиентите. Компанията залага на силно технологично развитие и автоматизация на логистиката и складовите си процеси.

Компанията завърши първото тримесечие на 2026г. с 50,4% ръст в оборота спрямо същия период на 2024г. и 36,67% ръст в оперативната печалба.

След като в края на 2025г. сключихме предварителен договор за продажба на част от нашите акции в Кънвиниънс АД на Ейч Ар Капитал АД, настоящ инвеститор в компанията и условията по договора бяха изпълнени, през февруари подписахме окончателен договор за продажбата на 5 074 бр. акции на цена от 951 евро за акция или общо 4 825 374 евро. В наше притежание остават 5112 акции. Промяната е отбелязана във финансовите ни отчети за първото тримесечие.





# Payhawk

Payhawk развива софтуерен продукт за expense management, който дава възможност на компаниите както да подобрят процесите си, така и да имат по-голям контрол и прозрачност върху разходите си. Компанията е глобална и има офиси в Ню Йорк, Лондон, Амстердам, Барселона, Париж, Берлин и София. В началото на 2022г. Payhawk получи оценка от 1 милиард долара и се превърна в първия български еднорог.

През 2024 г. нетните приходи на Payhawk са скочили със 85% до 23.4 млн. евро. ARR - 78% увеличение на 39 млн. евро.

През Q1 2026 Payhawk представи продуктовото издание „Пролет 2026“, с което продължи да надгражда платформата си за управление на бизнес разходите чрез AI агенти. Основният фокус е върху Агента за финансов контрол, който автоматично извлича фактури и касови бележки от портали на доставчици, включително от сайтове, защитени чрез Cloudflare. По този начин Payhawk цели да премахне една от най-рутинните задачи във финансовите екипи - ръчното търсене, сваляне и качване на разходни документи. Компанията обяви, че новата функционалност може да спести на клиентите еквивалента на около четири години ръчна обработка през 2026 г. Допълнително изданието включва подобрения в Агента за бизнес пътувания и ERP интеграциите, като затвърждава позиционирането на Payhawk около AI екипа на финансовия директор.



payhawk

MFGINVEST



# Eleven

Eleven Capital е дялов инвеститор с фокус върху предприемачи от България и региона.

Портфолиото се състои от 34 основни компании. Някои от компаниите, в които Eleven е инвестирал до момента, са Enhancev, Dronamics, Businessmap, Coursedot, A4E и други.

Илевън Кепитъл АД взе решение да разпредели дивиденди в размер на 1 380 916,80лв (704 452,88 евро). До момента, МФГ Инвест АД е получило дивиденди от Илевън Кепитъл АД в следните размери:

- 2025г. на база печалбата през 2024г. – 9999,50лв. (5 112,88 евро)\*
- 2024г. на база печалбата през 2023г. – 8571,00лв. (4 370,80 евро)
- 2023г. на база печалбата през 2022г. – 5714,00лв. (2 228,90 евро)
- 2022г. на база печалбата през 2021г. – 5714,00лв. (2 228,90 евро)

**eleven**

Дружеството реализира печалба за 2025г. в размер на 2,47 млн. лв.(2024 г. печалбата е в размер на 9,4 млн.

лв.), в т.ч.:

- Положителни разлики от операции с финансови активи/инструменти (нето) - 624 хил. лв.;
- Приходи от дивиденди - 2,72 млн. лв.

През юни компанията ще проведе ОСА, на което очакваме да одобри разпределение на дивидент. Очакваме за МФГ Инвест размерът на дивидента да е около 4 000 евро.



**MFG INVEST**



# Eleven Fund III

Eleven Fund III е третият фонд на компанията за рисков капитал Eleven Ventures.

Фондът е с капитал от 60 млн. евро и е регистриран в Нидерландия. Фондът осъществява pre-seed и seed инвестиции в компании от Югоизточна Европа.

МФГ Инвест е LP (limited partner) във Фонда, като общата заявка за инвестиция е в размер на 1М евро.

През 2025г. направихме три вноски на обща стойност 240 хил. евро - 100 през януари, 80 през юни и 60 през декември. Инвестицията ни нарастна до 910 хил. евро.

През януари 2026г. направихме последващо плащане на стойност 60 хиляди евро.



**eleven**

**MFGINVEST**



# Boleron

Болерон е софтуерна платформа за покупка и управление на застрахователни продукти през мобилен телефон.

Платформата на компанията се базира на нови технологии, използващи big data, artificial intelligence и machine vision, и позволява на клиентите да купуват и управляват застраховките си през мобилен телефон 24/7.

Болерон завърши 2025 г. с 4,4 млн. лв. премиен приход, което представлява 54% ръст спрямо 2024 г. Компанията продължава да изгражда позицията си на дигитален застрахователен брокер, разчитайки основно на собствени канали за продажби, въпреки очакванията за по-агресивен маркетинг от страна на Йетел.

През април 2026 г. Болерон планира пласиране на облигационна емисия на пазар BEAM на стойност до 4,95 млн. евро. При успешна реализация средствата ще бъдат използвани за рефинансиране на заем от 2 млн. евро и за осигуряване на допълнителен ресурс за ускоряване на растежа. През 2026 г. стратегическият фокус е върху интеграцията на изкуствен интелект и позиционирането на Boleron в големите чат базирани платформи, включително ChatGPT App Store, с цел разширяване на каналите за дистрибуция и достъп до нови потребителски сегменти.

Към момента на публикуване на отчета, Болерон проведе успешна емисия на облигации на обща стойност 4,031 млн. евро.



# Vedamo

Vedamo е интерактивна платформа за обучение с много функционалности, които правят онлайн обучението ефективно. Платформата предлага и модул за управление на учебно съдържание, който е много полезен за учителите при подготовка на учебното съдържание.

Компанията разчита на ключови партньорства в САЩ, Мексико и Латинска Америка, в редица източноафрикански държави, както и в държави от Близкия изток. През 2022г. Vedamo набра рунд на финансиране в размер на 1,1 млн. евро.

Към края на 2025г. компанията работи на печалба и наблюдава лек ръст в продажбите. Позицията на компанията във Великобритания е силна, като повечето нови клиенти идват по препоръка на настоящите. В края на годината Светлана Савова, дългогодишен служител, поема управлението на компанията от основателя Михаил Баликов.



**VEDAMO**

**MFGINVEST**



# ONDO Solutions

ONDO е решение от ново поколение, което автоматизира напояването, прецизното торене и климат контрола на открити площи и оранжерии. Системата включва в себе си хардуерно оборудване и специализирана софтуерна платформа за управление, контрол и мониторинг на земеделските процеси 24/7. Технологията е уеб-базирана, което позволява управление на контролера от всяко устройство по всяко време и навсякъде.

През първото тримесечие на 2026г. екипът затвори 3 нови сделки. Завършени бяха 4 инсталации и 4 други са в процес на изграждане. Компанията е на печалба за периода. Проведен бе уебинар, организиран от AgroHub.BG на тема “Биологично отглеждане на лешници - системен подход”. Илия Йорданов представи ONDO на събитие в Кентърбъри, Англия, организирано от партньора на компанията Plantex UK. Екипът се представи и на изложението Агротика Експо в Солун и взе участие в събитието AgriVentures Connect 2.0. За международните партньори на компанията бе организиран технически уебинар. В същото време, компанията преговаря с нови потенциални партньори.



# Hydrogenera

Грийн Иновейшън АД (Hydrogenera) е дружество, специализирано в разработването и внедряването на иновативни технологии за производство на водород и намирането на различни негови приложения в енергийната система.

Компанията има успешно реализирани 92 проекта в четири държави - България, Полша, Италия и Турция. Местни представители-интегратори има във Великобритания, Германия, Турция и Полша.

На 24.06.2025г. компанията реализира успешно първично публично предлагане на Българската фондова борса, пласирайки 400 000 акции на цена 19,90лв. на акция или почти 8 млн. лв. (4,07 млн. евро) набрани средства.

През първото тримесечие на 2026г. компанията има 13 хил. евро приходи, което е типично за този период от годината и 655 хил. евро незавършена продукция, която ще влезе като приход в следващите месеци.

Постигнати бяха редица научни разработки, сред които:

- металхидриден компресор за водород, базиран на термохимични процеси
- интегрирана система за вакуумна мембранна дестилация, използваща отпадната топлина от алкалните електролизьори за пречистване на входната вода;
- разработка на металхидридни решения за мобилни приложения



**HYDROGENERA**

**MFGINVEST**



# FindMeCure

FindMeCure е платформа, която помага на пациентите в тяхното търсене на новаторски лечения и лекарства, които не са масово достъпни. Тя е напълно безплатна за тях. До момента компанията е подпомогнала над 2 млн. пациенти.

Другият софтуер на компанията е TrialHub. Той подпомага организациите, занимаващи се с клинични проучвания. Чрез него получават достъп до структурирана и пълна информация при планиране на изпитванията.

До момента чрез платформата са планирани близо 6 000 изследвания. TrialHub се използва от средни и големи компании, включително ICON, Medpace, Novartis и Premier Research. Предлага се в 70 страни, като 50% от бизнесите са базирани в САЩ, а останалите най-вече в Западна Европа.

През първото тримесечие на 2026г. TrialHub пушна кампания под надслов "Unicorn Award", с която набира номинации за хора, които планират клинични изпитания с мисъл към пациента. Това са хора от бранша, но и активни пациенти. Кампанията цели да подкрепи мисията на платформата и да засили разпознаваемостта на бранда.

Компанията е една от 50-те поканени да представят европейския бизнес на World Health Expo в Япония през юли.



FindMeCure

**MFGINVEST**

# NativeSpaces

Native Spaces е основана в Ница, Франция от българката Таня Бенчева. Представява платформа, която променя изцяло начина, по който запазваме и организираме събития. Фокусът към момента са фирмените събития, а първият пазар - Френската Ривиера - предпочитана дестинация за провеждане на събития от висока класа. Екипът може да се похвали с клиенти като YouTube, Adidas, Twitch, Amazon, Dior, WSJ, BBC и LinkedIn.

Native Spaces предлага уникални по рода си места, които се проверяват от екипа, за да се гарантира качеството им. Native Spaces открива нови пространства като галерии, музеи, лодки, частни къщи, които са празни през част от годината или преди това не са използвани с подобна цел. Така домакините получават допълнителен доход, а клиентите - забележително преживяване.

През първото тримесечие на 2026г. приходите на компанията се увеличиха с 67% спрямо същия период на миналата година, а в същото време разходите паднаха с 30% в следствие на редица оптимизации. Екипът работи усилено по добавяне на нови места в Давос и Барселона. Сред новите клиенти се нареждат Netflix, Media Ocean и Meltwater.





# Сапору

Сапору е платформа за управление на процеси от фондове и за извършване на инвестиции.

Компанията зад платформата е регистрирана в Делауеър като Canopy Investment Funds II SPV LLC. Нашата инвестиция в компанията е 50 хил. долара.

Екипът, който седи зад Сапору, започва работа през 2021 г., като си поставя за цел да улесни максимално процеса по инвестиране в startup компании. Чрез платформата Сапору компанията успява да изгради централизирана система и да постигне автоматизация на процесите, съпровождащи извършването на инвестиции в startup компании.

Към момента Сапору се популяризира и използва основно от фондовете за частни инвестиции при организиране на рундове за финансиране, както и за последващото управление на инвестициите.

Целта на компанията е да разработи съвременна версия на SS&C (NASDAQ: SSNC, пазарна капитализация от 14 милиарда долара), която ще позволи на фондовете да управляват всичките си частни инвестиции.

Частните капиталови инвестиции са индустрия с обем от 10 трилиона долара.

Очаква се частният инвестиционен капитал да нарасне поне с 50% до над 15 трилиона долара в следващите 5 години. Автоматизацията на работните процеси и отчетността, които са във фокуса на Сапору, ще бъдат от съществено значение за индустрията.



# Icanpreneur

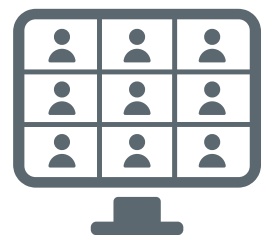
Icanpreneur е първият ускорител чрез софтуер (Accelerator-as-a-Software). Платформата насочва стартиращи технологични компании, както и продуктови мениджъри по техния предприемачески път чрез доказали се в практиката процеси. Помага им да достигнат от идея до пазарно успешен продукт, отново и отново.

С помощта на този софтуер се извършва ефективно пазарно валидиране на първоначалните идеи и развитието им до такива, които отговарят на конкретни пазарни нужди.

През първото тримесечие екипът реши да вложи всички усилия в кампания чрез платформата AppSumo. Последната предоставя възможност на млади компании да популяризират продукта си, предлагайки доживотни сделки. В същото време купувачите успяват да тестват иновативни приложения и в същото време намаляват бъдещите си разходи.

До момента кампанията върви успешно, с над 350 платени покупки от 40 държави на стойност над 50 хиляди долара. В следствие на множество коментари и разговори с клиенти, компанията успя да изкристализира очакванията към продукта да добави много нови функционалности. В процеса на кампанията стана ясно, че освен от основатели на компании, има голям интерес и от консултанти и агенции. За такива клиенти Icanpreneur подготвя функционалности, които да отговорят на големите изисквания и обем на работа.





# Native Teams

Native Teams е глобална платформа за наемане и разплащане със служителите, проектирана за отдалечена и гъвкава работа.

Тя помага на хора на свободна практика, отдалечени работници и работодатели да управляват разплащанията помежду си и да управляват служебния си статут.

Компанията оперира в 60 държави.

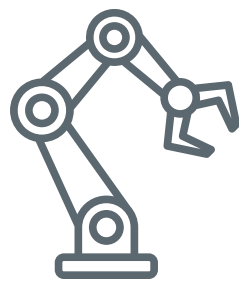
Чрез платформата работниците могат освен заплащане, да получат достъп до същите привилегии, каквито има един служител на трудов договор - осигуровки, придобивки, достъп до банково финансиране и др.

Бизнес моделът на компанията включва периодични месечни плащания (абонамент) от работодателите, работниците, както и допълнителни приходи от транзакционни такси, превалутиране и др.

Към края на март 2026г. периодичните плащания към компанията достигнаха ръст от 2,16 пъти спрямо март 2025г.

Компанията извърши ключови назначения, включително Head of Sales US в новия офис на компанията в Маями и екип в Меделин, Колумбия.





# TETMET

Френската компания е разработила технологията ASLM (Adaptive Spatial Lattice Manufacturing) или адаптивно производство на пространствени решетки.

- 40-70% по-малко материал и 99% по-малко енергия спрямо конв. метод.
- Технологията намира място в производството на автомобили, самолети, космически апарати, мебели, колела, строителство

Бизнес моделът представлява софтуерен лиценз, при който клиентът плаща за изработени работочасове. Огромно предимство на компанията е, че клиентите ползват работи, които или вече притежават, или могат да купят свободно на пазара.



TETMET

През първото тримесечие на 2026г. се случи реорганизация на собствеността и структурата на компанията, включваща 3 дружества - TETMET Inc. в Делауеър, която ще играе ролята на централа и достъп до американския пазар, TETMET BV в Нидерландия, която ще е фабриката и TETMET SAS, която остава лабораторията. Нашите дялове във френското дружество се преобразуваха в дялове в американското.

Част от стратегията на компанията е вертикална интеграция - фабриката в Нидерландия вече има поръчки, които ще започне да изпълнява щом бъде готова. По този начин клиентите могат да се възползват от напълно готов продукт първоначално и после да закупят машини и лиценз за собствено производство.

Компанията влезе в топ 10 иновации на VivaTech, сред финалистите на Hello Tomorrow Robotics & Manufacturing и беше поканена от Amsterdam Deeptech Showcase.



 **MFGINVEST**

Акциите на MFG Invest се търгуват на beam пазара на  
Българската фондова борса под борсов код MFG.



бул. Джавахарлал Неру 28, София



 **MFG INVEST**