



MFG INVEST

Q4 2025



Портфолио



TETMET



VEDAMO



HYDROGENERA



Изминалата 2025 г. се нареди като третата най-силна година в историята на рисковите инвестиции след рекордните 2021 и 2022 г., според данни на Crunchbase. Освен високия обем капитал, годината постави и нови исторически рекорди: най-големият рунд на финансиране – 40 млрд. дол. за OpenAI, най-високата оценка на частна компания – 800 млрд. дол. за SpaceX, както и най-голямото придобиване – Wiz за 32 млрд. дол. от Google. Общият обем на инвестициите нарасна с 30% спрямо 2024 г., като 20% от капитала бе концентриран в едва пет компании. 50% от всички инвестиции бяха насочени към компании, свързани с изкуствения интелект – ръст от 85% на годишна база. Годината завърши силно, като четвъртото тримесечие отбеляза 14% ръст спрямо същия период на предходната година.

В Европа все по-ясно се оформя нов индустриален цикъл, фокусиран върху наука, производство и енергийна трансформация. Капиталът постепенно се пренасочва към компании с реална технологична дълбочина и индустриално приложение – включително роботика, автоматизация, нови материали, енергийни технологии и космически решения.

Източници:

<https://news.crunchbase.com/venture/global-funding-climbs-q2-2025-ai-ma-data/>

Това са сектори с по-дълги цикли на развитие, но с потенциал за структурно въздействие и устойчиво конкурентно предимство. Ние вече имаме експозиция към deep tech сегмента и систематично разширяваме присъствието си там. Смятаме, че позиционирането ни е в синхрон с дългосрочната трансформация на индустрията и капитала в Европа.

За нас годината беше положителна с близо 1,7 млн. евро ръст в стойността на портфолиото. Направихме последващи инвестиции в Eleven Fund III, Hydrogenera и TETMET.

ONDO, Native Spaces и Icanpreneur успяха да привлекат ново финансиране. Hydrogenera извърши успешно първично публично предлагане на БФБ. Очакваме трендът да продължи и поне три от компанията ни да привлекат ново финансиране през 2026г.

Подписахме предварителен договор за продажба на част от нашия дял в eBag във вътрешна сделка с друг инвеститор, HR Capital. Към датата на публикуване на този отчет, сделката вече е финализирана, като МФГ Инвест получи приход от 4.8 милиона евро. В края на февруари 2026 г. също така обявихме намерението си да разпределеим шестмесечен дивидент към акционерите и очакванията ни за печалба към 30.06.2026 г.

Резюме

Съвет на директорите



Станимир Василев



Неделчо Спасов



Ина Илиева



НАШЕТО РАЗВИТИЕ
ДОСЕГА

2019
500 хил. евро в **Tiger**
60,3 хил. евро в **LogSentinel**
50 хил. евро в **Payhawk**

2020
51 хил. евро в **Eleven Capital**
607 хил. евро в **eBag**
300 хил. евро в **Payhawk**
300 хил. евро в **Settle**
450 хил. евро в **Boleron**

2021
150 хил. евро в **Tiger**
200 хил. евро в **Eleven Fund III**
24,4 хил. евро в **LogSentinel**
100 хил. евро в **Boleron**

2022
198 хил. евро в **KOA**
50 хил. евро в **Settle**
250 хил. евро в **POP Market**
200 хил. евро в **Eleven Fund III**
201 хил. евро във **Vedamo**
150 хил. евро в **Settle**
72 хил. евро в **Tiger Technology**
Успешно предлагане на акции на **BEAM** на стойност **2 млн. евро**
110 хил. евро в **Hydrogenera**
150 хил. евро в **Ondo**

2023
250 хил. евро във **Findmecure**
250 хил. евро в **Native Spaces**
658 хил. евро в **Tiger Technology**
100 хил. евро в **StarForge**
47,6 хил. евро в **Canopy**
170 хил. евро в **Eleven Fund III**
100 хил. евро в **Icanpreneur**
150 хил. евро в **Tapline**

2024
100 хил. евро в **Icanpreneur**
250 хил. евро в **Native Teams**
30,68 хил. евро в **Boleron**
300 хил. евро в **TETMET**
5 хил. евро в **Paysera**
100 хил. евро в **Eleven Fund III**
200 хил. евро в **Native Spaces**

Q1 2025
73 хил. евро в **Hydrogenera**
100 хил. евро в **Eleven Fund III**

Q2 2025
80 хил. евро в **Eleven Fund III**

Q4 2025
60 хил. евро в **Eleven Fund III**
100 хил. евро в **TETMET**

Баланс

	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2025	Баланс на МФГ Инвест към 30/09/2025	Баланс на МФГ Инвест към 30/06/2025	Баланс на МФГ Инвест към 31/03/2025	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2024	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2023
	в хил. евро					
Активи						
Имоти, машини и оборудване	-	-	-	1	1	4
Инвестиции	26 857	26 976	26 683	25 125	25 159	24 017
Конвертируеми заеми	38	36	31	29	-	-
Търговски вземания	4	1	1	1	27	2
Парични средства	13	32	22	56	22	21
Общо активи	26 912	27 044	26 736	25 212	25 208	24 044
Пасиви						
Дългосрочни задължения към банки	1 590	1 500	1 480	1 411	1 192	103
Дългосрочни търговски задължения	8	7	5	-	5	-
Задължения към персонала	5	4	4	4	6	8
Данъчни задължения	2	2	2	2	1	1
Отложени данъци	1 729	1 680	1 680	1 680	1 680	1 670
Общо пасиви	3 333	3 191	3 169	3 096	2 883	1 782
Основен капитал	5 519	5 519	5 519	5 519	5 519	5 519
Премиен резерв	1 454	1 454	1 454	1 454	1 454	1 454
Други резерви	562	562	562	562	562	-
Финансов резултат	16 044	16 316	16 031	14 579	14 790	15 289
Общо собствен капитал	23 580	23 852	23 567	22 115	22 326	22 262
Общо пасиви и собствен капитал	26 912	27 044	26 736	25 212	25 208	24 044



	ОПР на МФГ Инвест към 31/12/2025	ОПР на МФГ Инвест към 30/09/2025	ОПР на МФГ Инвест към 30/06/2025	ОПР на МФГ Инвест към 31/03/2025	ОПР на МФГ Инвест към 31/12/2024	ОПР на МФГ Инвест към 31/12/2023
	хил. евро					
Промяна в справедливата стойност	1 327	1 580	1 280	(206)	156	821
Приходи от продажби на участия	114	20.86	-	-	-	-
Бал. ст-ст на продадени акции	(42)	(8)	-	-	-	-
Приходи от дивиденди	41	31	25	25	5	3
Нетен доход	1 440	1 624	1 305	(181)	161	824
Приходи от лихви	16	14	9	7	21	11
Разходи за лихви	(71)	(52)	(31)	(14)	(21)	-
Нетен лихвен доход	(54)	(38)	(22)	(7)	-	10
Други финансови приходи/ разходи, нето	-	-	-	-	(2)	(1)
Разходи за персонал	(62)	(47)	(32)	(14)	(57)	(18)
Административни разходи	(39)	(13)	(10)	(8)	(28)	(95)
Печалба преди данъци	1 304	1 527	1 241	(210)	73	720
Разходи за данъци върху печалбата	(97)	-	-	-	(10)	(63)
Нетна печалба за периода	1 254	1 527	1 241	(210)	63	657



ПОРТФОЛИО

Компания	Първоначална инвестиция	Собственост	Заявена инвестиция (евро)	Инвестирани (евро)	Справедлива стойност, MFGI (евро, дисконт)	Справедлива стойност на компанията (евро)	Възвръщаемост (пъти)	Метод за оценка
eBag	2019	11,945%	606 630	606 630	6 235 290*	58 000 000	10,28	На база оборот
LogSentinel	2019	1,660%	84 772	84 772	-	-	-	-
Payhawk	2019	1,840%	330 446	330 446	14 904 000*	900 000 000	45,10	По последен рунд
Tiger Tehnology	2019	8,320%	1 380 711	1 380 711	1 319 087	15 000 000	0,96	По последен рунд
Eleven Capital	2020	0,620%	51 129	51 129	121 841	19 651 827	2,66	Стойност на борсата 31.12.2025
Auka Norway (Settle Group)	2020	1,340%	500 246	500 246	-	-	-	-
Settle Bulgaria	2020	60,000%	901 919	901 919	-	-	-	-
Boleron	2020	14,574%	580 555	580 555	1 054 080	7 232 603	1,82	Стойност на BEAM 31.12.2025
Eleven FUND III	2021	1,660%	1 000 000	910 000	905 812	54 567 000	0,99	Нетна стойност на активите
Koa Tehnology	2022	1,830%	197 485	197 485	-	-	-	-
POP Greece	2022	1,190%	250 000	250 000	-	-	-	-
Vedamo	2022	3,460%	201 004	201 004	201 004	5 809 360	1,00	По последен рунд
Ondo	2022	3,200%	150 400	150 400	204 000	6 375 000	1,36	По последен рунд
Hydrogenera	2022	0,995%	182 813	182 813	355 755	44 483 483	2,57	Стойност на борсата 31.12.2025
Findmecure	2023	2,310%	249 997	250 000	249 480	10 800 000	1,00	По последен рунд
NativeSpaces***	2023	6,26%	450 200	450 200	438 200	7 000 000	0,97	По последен рунд
StarForge	2023	8,330%	100 000	100 000	-	-	-	По последен рунд
Canopy**	2023	0,250%	47 601	47 601	47 775	19 110 000	1,00	По последен рунд
Tapline	2023	1,130%	149 938	149 938	-	-	-	-
Icanpreneur	2023	3,980%	200 000	200 000	159 006	4 000 000	0,80	По последен рунд
Native Teams	2024	0,493%	250 000	250 000	258 500	55 000 000	1,03	По последен рунд
TETMET****	2024	1,810%	400 154	400 154	400 154	17 500 000	1,00	По последен рунд
Paysera	2024	0,094%	5 084	5 084	3 145	3 346 172	0,62	Стойност на BEAM 31.12.2025
Общо	-	-	8 271 083	8 181 086	26 857 037	1 210 160 365	3,30	-

*Справедливата стойност на активите включва 10% дисконт на някои от активите, свързан с бизнес риска, както е представена в ГФО на МФГИ .

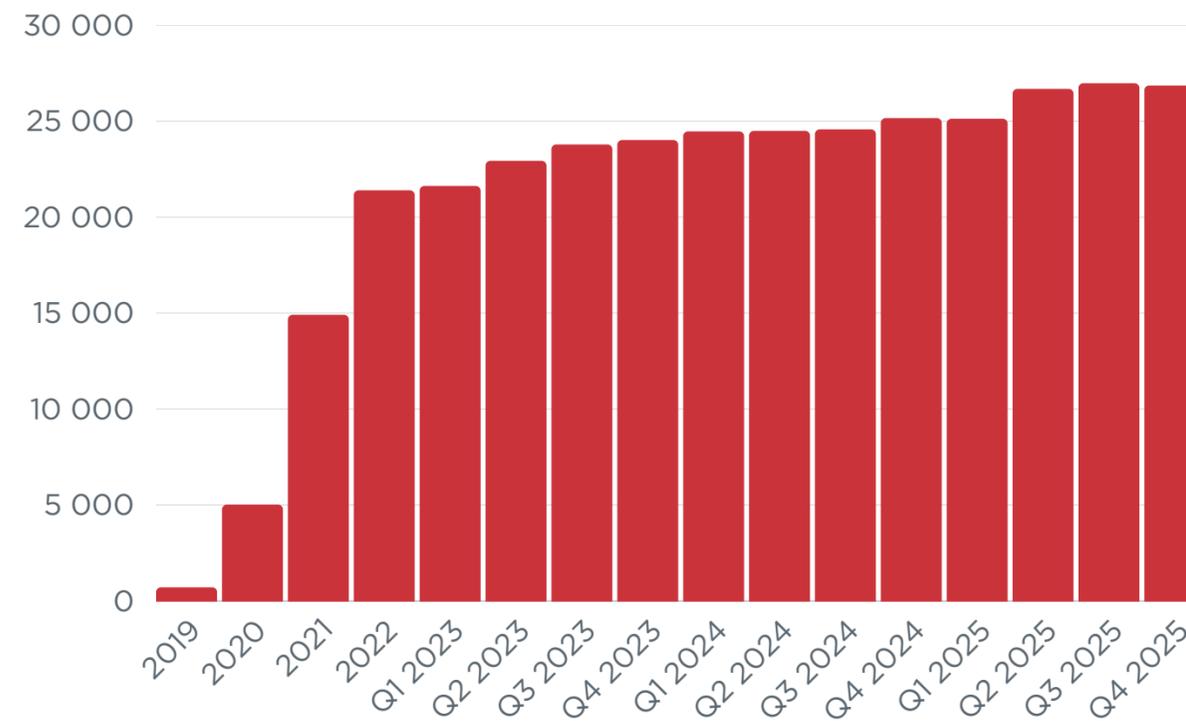
**Инвестицията е посредством SAFE инструмент, поради което процентът участие е приблизителен.

*** Коригираме оценката от 8М на 7М евро, тъй като тази сума отговаря на събрания размер на bridge рунда, който компанията затвори към 31.12.2025 г

**** Последната ни инвестиция от 100К евро през ноември 2025 г. е част от нов рунд, който ще бъде при оценка около 38-40М долара. Тъй като рундът още не е затворен, не сме обновили оценката към 31.12.2025 г., но сме добавили новата инвестиция. Информацията ще бъде ъпдейтната през Q1 2026 г

ПОРТФОЛИО

	2019	2020	2021	2022 BEAM	2023	2024	Q1 2025	Q2 2025	Q3 2025	Q4 2025
Справедлива стойност (хил. евро)	712,74	5 018,84	14 911,32	21 398,08	24 016,69	25 158, 55	25 125,30	26 683,25	26 975,74	26 857,04
Ръст спрямо 2019 (пъти)	1	7,04	20,92	30,02	33,65	35,34	35,25	37,44	37.85	37,68
Ръст спрямо 2022 (BEAM IPO)	-	-	-	1	1,12	1,18	1,17	1,25	1.26	1.26



Tiger Technology

Tiger Technology проектира и имплементира софтуерни продукти и решения за обработване на големи данни, които трябва да се достъпват от множество машини. Tiger Technology успешно имплементира решенията си в сферата на видеонаблюдението, където има работни проекти в големи обекти по целия свят (летища, фармацевтични фабрики, публичен сектор и др.), както и в сферата на дигиталната патология в партньорство с Philips и Microsoft.

Компанията вече е спечелила доверието на гиганти като AWS, Microsoft, IBM, Wasabi, Seagate, Philips, като в момента усилено работи по задълбочаване на тези стратегически важни партньорства. Пазарите, на които компанията има много добро развитие, са САЩ, Западна Европа и Близкият изток.



2025г. завърши с 50% ръст в приходите спрямо 2024г. През цялата година Tiger Surveillance е най-силният вертикал, като от него идват 65% от приходите. Финансовото състояние на компанията е стабилно и тя е в състояние да се самоиздържа, като завърши годината с позитивна EBITDA. Компанията се сдоби с много нови клиенти, сред които са British Transport Police (UK), University of Bolzano (Italy), York Regional Police (Canada), Infosys (India).

Tiger прибра наградата “AWS Rising Star Technology Partner of the Year (CEE) 2025” от Амазон.

Компанията подготвя рунд на финансиране, който очакваме да стане факт до края на Q1 2026 г. МФГ Инвест АД планира да подкрепи рунда с допълнителна инвестиция.





eBag е онлайн супермаркет, който е лидер на българския пазар и държи 70% от него.

През 2020г. в компанията влезе стратегически инвеститор – чешката компания Rohlik Group, която през 2021г. получи оценка от над 1 милиард евро.

През 2021г. eBag има 44 млн. лв. оборот, а през 2022г. оборотът достигна 60 млн. лв., което е ръст от 40%.

eBag завършва на печалба 2023 г. за първи път от основаването си, като постига и ръст от 34% в оборота си, достигайки общ размер на годишните продажби от над 80 милиона лева и печалба от 2 милиона лева. Компанията реализира нов рунд на финансиране при оценка от 42 милиона евро.



Четвъртото тримесечие приключи с 51,09% ръст в оборота спрямо същия период на 2024г. и 13,83% ръст в оперативната печалба.

За цялата 2025г. ръстът в оборота е 50,67%, а печалбата се е увеличила с 59,05%.

В края на годината сключихме предварителен договор за продажба на част от нашите акции в Кънвиниънс АД на Ейч Ар Капитал АД, настоящ инвеститор в компанията. За целта трябваше да получим одобрение съгласно Устава на Кънвиниънс АД, а Ейч Ар АД успешно пласира облигационна емисия на пазар ВЕАМ. Към момента на излизане на отчета са изпълнени и двете условия и подписахме окончателен договор за продажбата на 5 074 бр. акции на цена от 951 евро за акция.





Payhawk

Payhawk развива софтуерен продукт за expense management, който дава възможност на компаниите както да подобрят процесите си, така и да имат по-голям контрол и прозрачност върху разходите си. Компанията е глобална и има офиси в Ню Йорк, Лондон, Амстердам, Барселона, Париж, Берлин и София. В началото на 2022г. Payhawk получи оценка от 1 милиард долара и се превърна в първия български еднорог.

През 2024 г. нетните приходи на Payhawk са скочили със 85% до 23.4 млн. евро. ARR - 78% увеличение на 39 млн. евро.

През четвъртото тримесечие на 2025 г. Payhawk представи Издание Зима 2025 - „Управлението на разходи се превръща в разговор“, с което AI агентите преминаха към пълна продуктова наличност и бяха интегрирани в уеб и мобилната платформа.

payhawk

- Докато Издание Есен въведе четирите агента за избрани клиенти - Финансов контрол, Покупки, Пътувания и Плащания - зимното издание направи естественя разговор основен интерфейс за всички потребители.
- AI агентите функционират директно в платформата, като събират контекст, прилагат фирмени политики, задействат одобрения и изпълняват плащания в единен процес. Бяха добавени AI-базирани функционалности за управление на бизнес пътувания и снабдяване, както и персонализирани роли и права на достъп с по-гъвкави структури на контрол.
- Компанията продължи развитието на платежната инфраструктура чрез виртуални IBAN сметки, обезпечени от JPMorgan Chase, както и въведе електронно фактуриране в целия ЕС. Платформата включва и подобрени проверки на бенефициенти, обновени SEPA стандарти и засилен контрол на достъпа.



MFGINVEST



Eleven

Eleven Capital е дялов инвеститор с фокус върху предприемачи от България и региона.

Портфолиото се състои от 34 основни компании. Някои от компаниите, в които Eleven е инвестирал до момента, са Enhancev, Dronamics, Businessmap, Coursedot, A4E и други.

Илевън Кепитъл АД взе решение да разпредели дивиденди в размер на 1 380 916,80лв (704 452,88 евро). До момента, МФГ Инвест АД е получило дивиденди от Илевън Кепитъл АД в следните размери:

- 2025г. на база печалбата през 2024г. – 9999,50лв. (5 112,88 евро)*
- 2024г. на база печалбата през 2023г. – 8571,00лв. (4 370,80 евро)
- 2023г. на база печалбата през 2022г. – 5714,00лв. (2 228,90 евро)
- 2022г. на база печалбата през 2021г. – 5714,00лв. (2 228,90 евро)

eleven

Дружеството реализира печалба за 2025г. в размер на 2,47 млн. лв.(2024 г. печалбата е в размер на 9,4 млн.

лв.), в т.ч.:

- Положителни разлики от операции с финансови активи/инструменти (нето) - 624 хил. лв.;
- Приходи от дивиденди - 2,72 млн. лв.



MFG INVEST



Eleven Fund III

Eleven Fund III е третият фонд на компанията за рисков капитал Eleven Ventures.

Фондът е с капитал от 60 млн. евро и е регистриран в Нидерландия. Фондът осъществява pre-seed и seed инвестиции в компании от Югоизточна Европа.

МФГ Инвест е LP (limited partner) във Фонда, като общата заявка за инвестиция е в размер на 1М евро.

Към края на 2024г. инвестициите на фонда са в размер на 32 млн. евро, а компаниите в портфолиото са 36, сред които Almacena, BeMe AI, Bibe Coffee, Biopix, CoLumbo, FlatAway, Flow, Frisbo, Native Teams и други.

В края на 2024г. една от инвестициите във фонда беше продадена, от което MFG Invest получава плащане. През първото тримесечие то беше извършено и е в размер на 24 212.11 евро.

През 2025г. направихме три вноски на обща стойност 240 хил. евро - 100 през януари, 80 през юни и 60 през декември. Инвестицията ни нарастна до 910 хил. евро.



eleven

MFGINVEST



Boleron

Болерон е софтуерна платформа за покупка и управление на застрахователни продукти през мобилен телефон.

Платформата на компанията се базира на нови технологии, използващи big data, artificial intelligence и machine vision, и позволява на клиентите да купуват и управляват застраховките си през мобилен телефон 24/7.

Болерон завърши 2025 г. с 4,4 млн. лв. премиен приход, което представлява 54% ръст спрямо 2024 г. Компанията продължава да изгражда позицията си на дигитален застрахователен брокер, разчитайки основно на собствени канали за продажби, въпреки очакванията за по-агресивен маркетинг от страна на Йетел.

През април 2026 г. Болерон планира пласиране на облигационна емисия на пазар BEAM на стойност до 4,95 млн. евро. При успешна реализация средствата ще бъдат използвани за рефинансиране на заем от 2 млн. евро и за осигуряване на допълнителен ресурс за ускоряване на растежа.

През 2026 г. стратегическият фокус е върху интеграцията на изкуствен интелект и позиционирането на Boleron в големите чат базирани платформи, включително ChatGPT App Store, с цел разширяване на каналите за дистрибуция и достъп до нови потребителски сегменти.



Vedamo

Vedamo е интерактивна платформа за обучение с много функционалности, които правят онлайн обучението ефективно. Платформата предлага и модул за управление на учебно съдържание, който е много полезен за учителите при подготовка на учебното съдържание.

Компанията разчита на ключови партньорства в САЩ, Мексико и Латинска Америка, в редица източноафрикански държави, както и в държави от Близкия изток. През 2022г. Vedamo набра рунд на финансиране в размер на 1,1 млн. евро.

Към края на 2025г. компанията работи на печалба и наблюдава лек ръст в продажбите. Позицията на компанията във Великобритания е силна, като повечето нови клиенти идват по препоръка на настоящите. В края на годината Светлана Савова, дългогодишен служител, поема управлението на компанията от основателя Михаил Баликов.



VEDAMO

MFGINVEST



ONDO Solutions

ONDO е решение от ново поколение, което автоматизира напояването, прецизното торене и климат контрола на открити площи и оранжерии. Системата включва в себе си хардуерно оборудване и специализирана софтуерна платформа за управление, контрол и мониторинг на земеделските процеси 24/7. Технологията е уеб-базирана, което позволява управление на контролера от всяко устройство по всяко време и навсякъде.

През четвъртото тримесечие на 2025г. ONDO затвори 3 сделки чрез партньори - две с AGROFORTA-M в Молдова и една с The Irrigation Company в Южна Африка. Екипът завърши 11 инсталации, а 4 са в процес на изграждане. За цялата 2025 г. приходите отбелязват ръст от 105% спрямо предходната година.

Компанията проведе демонстрации и консултации в четири демо точки по проекта AgroDigiRise - Центъра по растителна и системна биология и биотехнологии (ЦРСББ) в Пловдив, Агро Нестум край Гоце Делчев, Хепи Фрутс в Ново село и Националния демо център на АгроХъб в Пловдив - Институт по зеленчукови култури „Марица“. Организиран бяха три съвместни събития с Националната служба за съвети в земеделието в стопанства в Русенско, Петричко и Пазарджик.

Екипът взе участие на изложението INDAGRA в Букурещ, Румъния.

Компанията разшири международната си мрежа с нов партньор за Финландия - Jarvenkyla Oy.



Hydrogenera

Грийн Иновейшън АД (Hydrogenera) е дружество, специализирано в разработването и внедряването на иновативни технологии за производство на водород и намирането на различни негови приложения в енергийната система.

Компанията има успешно реализирани 92 проекта в четири държави - България, Полша, Италия и Турция. Местни представители-интегратори има във Великобритания, Германия, Турция и Полша.

На 24.06.2025г. компанията реализира успешно първично публично предлагане на Българската фондова борса, пласирайки 400 000 акции на цена 19,90лв. на акция или почти 8 млн. лв. (4,07 млн. евро) набрани средства.

За 2025 г. Хидрогенера отчита приходи от договори с клиенти в размер на 8,62 млн. лв., спрямо 7,26 млн. лв. година по-рано. Положителното изменение на запасите от продукция и незавършено производство в размер на 2,96 млн. лв. допринася за подобряване на финансовия резултат през периода.

Нетната печалба за годината достига 1,51 млн. лв., спрямо 745 хил. лв. през 2024 г., което представлява над двукратно увеличение.

Компанията спечели много силни клиенти Фолксваген, Бруно Кеслер, Сент-Гобен, Сафран и потенциалът за по-големи проекти в бъдеще е огромен.

През втората половина на годината МФГ Инвест продаде акции на обща стойност 225 000лв. което е отразено в ОПР за периода.



HYDROGENERA

MFGINVEST



FindMeCure

FindMeCure е платформа, която помага на пациентите в тяхното търсене на новаторски лечения и лекарства, които не са масово достъпни. Тя е напълно безплатна за тях. До момента компанията е подпомогнала над 2 млн. пациенти.

Другият софтуер на компанията е TrialHub. Той подпомага организациите, занимаващи се с клинични проучвания. Чрез него получават достъп до структурирана и пълна информация при планиране на изпитванията.

До момента чрез платформата са планирани близо 6 000 изследвания. TrialHub се използва от средни и големи компании, включително ICON, Medpace, Novartis и Premier Research. Предлага се в 70 страни, като 50% от бизнесите са базирани в САЩ, а останалите най-вече в Западна Европа.

През третото тримесечие компанията успя да пусне на пазара нов софтуерен продукт, който изключително ще засили предимството на ѝ на пазара - Dynamic Patient Journey. Това е автоматизация на ръчен процес по проучване, който обикновено отнема между половин и една година и струва между 50 и 100 хил. долара. В същото време е жизнено важен за клиентите. С него екипът успя да грабне наградата DPharm Idol



FindMeCure

MFGINVEST

Native Spaces

Native Spaces е основана в Ница, Франция от българката Таня Бенчева. Представява платформа, която променя изцяло начина, по който запазваме и организираме събития. Фокусът към момента са фирмените събития, а първият пазар - Френската Ривиера - предпочитана дестинация за провеждане на събития от висока класа. Екипът може да се похвали с клиенти като YouTube, Adidas, Twitch, Amazon, Dior, WSJ, BBC и LinkedIn.

Native Spaces предлага уникални по рода си места, които се проверяват от екипа, за да се гарантира качеството им. Native Spaces открива нови пространства като галерии, музеи, лодки, частни къщи, които са празни през част от годината или преди това не са използвани с подобна цел. Така домакините получават допълнителен доход, а клиентите - забележително преживяване.

Компанията завърши годината с 30% ръст в приходите на платформата и 40% ръст в нетните приходи, подпомогнат от увеличена комисионна. В същото време взе важно решение да се фокусира само върху големи бизнес клиенти. В момента тества различни градове извън Франция чрез сделки с настоящите клиенти на компанията. Добавянето на интересни места за събития в някои от градовете вече тече.





Сапору

Сапору е платформа за управление на процеси от фондове и за извършване на инвестиции.

Компанията зад платформата е регистрирана в Делауеър като Canopy Investment Funds II SPV LLC. Нашата инвестиция в компанията е 50 хил. долара.

Екипът, който седи зад Сапору, започва работа през 2021 г., като си поставя за цел да улесни максимално процеса по инвестиране в startup компании. Чрез платформата Сапору компанията успява да изгради централизирана система и да постигне автоматизация на процесите, съпровождащи извършването на инвестиции в startup компании.

Към момента Сапору се популяризира и използва основно от фондовете за частни инвестиции при организиране на рундове за финансиране, както и за последващото управление на инвестициите.

Целта на компанията е да разработи съвременна версия на SS&C (NASDAQ: SSNC, пазарна капитализация от 14 милиарда долара), която ще позволи на фондовете да управляват всичките си частни инвестиции.

Частните капиталови инвестиции са индустрия с обем от 10 трилиона долара.

Очаква се частният инвестиционен капитал да нарасне поне с 50% до над 15 трилиона долара в следващите 5 години. Автоматизацията на работните процеси и отчетността, които са във фокуса на Сапору, ще бъдат от съществено значение за индустрията.





Tapline

Tapline UG, базирана в Германия е платформа за намиране на дългово финансиране на SaaS компании.

Клиентите са компании, които имат доказуеми приходи чрез онлайн продажби и търсят средства за ускорен растеж. Дълговото финансиране през платформата често се явява заместител или допълнение към дялова инвестиция.

Компанията оперира основно в Германия, Австрия и Швейцария, като в последните месеци навлиза в Чехия, Полша и Естония.

В началото на тази година Tapline събра нов рунд на финансиране при понижена оценка на компанията и сключи ново партньорство с доставчик на дългово финансиране. Въпреки това, компанията не успя да открие успешна стратегия за придобиване на нови клиенти, а заедно с това се случиха резки неблагоприятни промени в SaaS индустрията. Към момента компанията е минимизирала своите разходи, като предстои да сключи договор за продажба на активите със заинтересован купувач. Дори сделката да приключи успешно, няма очаквания, тя да върне инвестиците в компанията.

По тази причина, обезценяваме напълно инвестицията в нашия отчет.



Icanpreneur

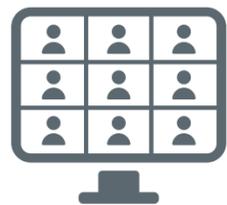
Icanpreneur е първият ускорител чрез софтуер (Accelerator-as-a-Software). Платформата насочва стартиращи технологични компании, както и продуктови мениджъри по техния предприемачески път чрез доказали се в практиката процеси. Помага им да достигнат от идея до пазарно успешен продукт, отново и отново.

С помощта на този софтуер се извършва ефективно пазарно валидиране на първоначалните идеи и развитието им до такива, които отговарят на конкретни пазарни нужди.

През третото тримесечие компанията има около 30 партньорства с различни организации и се зае с участие в множество уебинари, уъркшопи и лекции на тема създаване на продукти. Очаква се през следващите няколко месеца тези инициативи да доведат до ръстове в продажбите. Компанията взе решение да набере мостово финансиране в максимален размер на 400 000 евро до края на година. Към 24.09.2025 г. има потвърдени инвестиции в размер на 230 000 евро. Финансирането ще позволи на компанията да ускори растежа си и да се подготви за следващ рунд на финансиране през следващите две години

Макар че мостовото финансиране е на по-висока оценка, ние решихме да постъпим максимално консервативно и в нашия отчет оценяваме компанията на тази оценка, на която ние ще обърнем нашия заем в капитал.





Native Teams

Native Teams е глобална платформа за наемане и заплащане със служители, проектирана за отдалечена и гъвкава работа.

Тя помага на хора на свободна практика, отдалечени работници и работодатели да управляват заплащанията помежду си и да управляват служебния си статут. Компанията оперира в 60 държави.

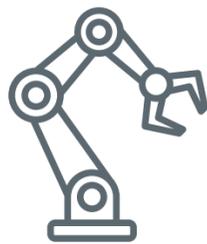
Чрез платформата работниците могат освен заплащане, да получат достъп до същите привилегии, каквито има един служител на трудов договор - осигуровки, придобивки, достъп до банково финансиране и др.

Бизнес моделът на компанията включва периодични месечни плащания (абонамент) от работодателите, работниците, както и допълнителни приходи от транзакционни такси, превалутиране и др.

През изминалата 2025г. периодичните плащания към компанията достигнаха ръст от 2,26 пъти спрямо миналата година.

Екипът внедрява редица автоматизации на процесите в компанията. В резултат на това приходите спрямо декември 2024г. са се увеличили над два пъти, а същевременно броят служители почти не се е увеличил - от 304 на 318 служители.





TETMET

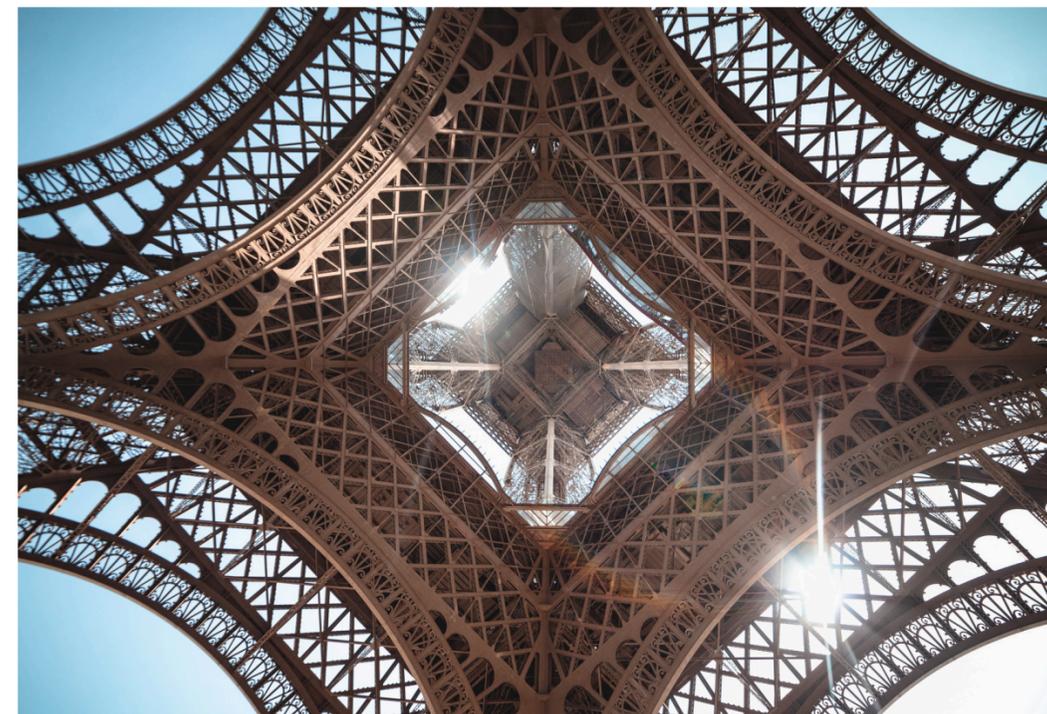
Френската компания е разработила технологията ASLM (Adaptive Spatial Lattice Manufacturing) или адаптивно производство на пространствени решетки.

- 40-70% по-малко материал и 99% по-малко енергия спрямо конв. метод.
- Технологията намира място в производството на автомобили, самолети, космически апарати, мебели, колела, строителство

Бизнес моделът представлява софтуерен лиценз, при който клиентът плаща за изработени работочасове. Огромно предимство на компанията е, че клиентите ползват роботи, които или вече притежават, или могат да купят свободно на пазара.

През третото тримесечие компанията започна набиране на нов рунд, което продължава и през 2026г. Очакваната стойност на рунда е между 6 и 10 милиона долара с оценка около 38 млн. долара. Голяма част от средствата вече са заявени. МФГ Инвест участва в рунда със 100 000 евро.

Стратегията за 2026г. включва 3 дружества - TETMET Inc. в Делауеър, която ще играе ролята на централа и достъп до американския пазар, TETMET BV в Нидерландия, която ще е фабриката и TETMET SAS, която остава лабораторията. Нашите дялове във френското дружество се преобразуваха в дялове в американското.



TETMET

 **MFGINVEST**

Акциите на MFG Invest се търгуват на beam пазара на
Българската фондова борса под борсов код MFG.



бул. Джавахарлал Неру 28, София



 **MFG INVEST**