

 **MFGINVEST**

Q3 2025



Портфолио



TETMET





Рисковите инвестиции през третото тримесечие достигнаха 97 милиарда долара, спрямо 70 милиарда долара през третото тримесечие на 2024 г., според данни на Crunchbase. На тримесечна база финансирането се увеличи леко от 92 милиарда долара през второто тримесечие. Капиталът отново е съсредоточен в мегарундове. 20 милиарда бяха взети от Anthropic, xAI и Mistral AI. Общо една трета от парите отиват при само 18 компании. 46% от средствата отиват в сектор изкуствен интелект.

66% ръст спрямо третото тримесечие на миналата година има при инвестициите в по-късни етапи на развитие (серия C, D и т.н.). При ранните етапи (серия A и B) ръстът е само 10%. При сийд рундовете няма особена разлика на годишна база.

Положителни новини има при броя първични публични предлагания. 16 такива на стойност над милиард се случиха в рамките на периода, включвайки имена като Chery Automotive, Figma, Klarna и Netskope.

Сливанията и придобиванията като стойност са по-малко от миналото тримесечие - 27,5 млрд. дол. спрямо 43,6 млрд. дол.

През третото тримесечие на 2025г. има ръст в нашето портфолио в размер на близо 300 хил. евро. Промяната е породена главно от повишената оценка на Hydrogenera след успешното първично публично предлагане през юни. Има и лека положителна промяна в стойността на нашето участие в Тайгър Технолоджи, след като конвертируемият заем от Матей Казийски, беше обърнат в акции. Цената на акциите на Илевън Кепитъл също се покачи леко между юни и септември.

Работихме по няколко важни проекта, част от които може да се реализират в четвъртото тримесечие или началото на 2026. Към датата на публикуване на този отчет, МФГ Инвест АД направи последваща инвестиция в ТЕТМЕТ. Компанията ще затвори нов рунд на финансиране в размер на между 6 и 10 милиона долара в края на тази или началото на следващата година.

Източници:

<https://news.crunchbase.com/venture/global-funding-climbs-q2-2025-ai-ma-data/>

Резюме

Съвет на директорите



Станмир Василев



Неделчо Спасов



Ина Илиева



НАШЕТО РАЗВИТИЕ

ДОСЕГА



Баланс

	Баланс на МФГ Инвест към 30/09/2025	Баланс на МФГ Инвест към 30/06/2025	Баланс на МФГ Инвест към 31/03/2025	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2024	Баланс на МФГ Инвест към 30/09/2024	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2023
Активи	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро
Имоти, машини и оборудване	-	-	1	1	2	4
Инвестиции в дъщерни предприятия	-	-	-	-	-	-
Инвестиции	26 976	26 683	25 125	25 159	24 574	24 017
Конвертируеми заеми	36	31	29	-	-	-
Търговски вземания	1	1	1	27	5	2
Парични средства	32	22	56	22	2	21
Общо активи	27 044	26 736	25 212	25 208	24 582	24 044
Пасиви						
Дългосрочни задължения към банки	1 500	1 480	1 411	1 192	587	103
Дългосрочни търговски задължения	7	5	-	5	-	-
Задължения към персонала	4	4	4	6	7	8
Данъчни задължения	2	2	2	1	2	1
Отложени данъци	1 680	1 680	1 680	1 680	1 670	1 670
Общо пасиви	3 191	3 169	3 096	2 883	2 266	1 782
Основен капитал	5 519	5 519	5 519	5 519	5 519	5 519
Премиен резерв	1 454	1 454	1 454	1 454	1 454	1 454
Други резерви	562	562	562	562	-	-
Финансов резултат	16 316	16 031	14 579	14 790	15 343	15 289
Общо собствен капитал	23 852	23 567	22 115	22 326	22 317	22 262
Общо пасиви и собствен капитал	27 044	26 736	25 212	25 208	24 582	24 044



	ОПР на МФГ Инвест към 30/09/2025	ОПР на МФГ Инвест към 30/06/2025	ОПР на МФГ Инвест към 31/03/2025	ОПР на МФГ Инвест към 30/12/2024	ОПР на МФГ Инвест към 30/09/2024	ОПР на МФГ Инвест към 31/12/2023
	хил. евро	хил. евро	хил. евро	хил. евро	хил. евро	хил. евро
Промяна в справедливата стойност	1 580	1 280	(206)	156	122	821
Приходи от продажби на участия	20.86	-	-	-	-	-
Приходи от дивиденди	31	25	25	5	-	3
Нетен доход	1 624	1 305	(181)	161	122	824
Приходи от лихви	14	9	7	21	-	11
Разходи за лихви	(52)	(31)	(14)	(21)	(12)	-
Нетен лихвен доход	(38)	(22)	(7)	-	(12)	10
Други финансови приходи/разходи, нето	-	-	-	(2)	(1)	(1)
Бал. ст-ст на продадени акции	(8)	-	-	-	-	-
Разходи за персонал	(47)	(32)	(14)	(57)	(41)	(18)
Административни разходи	(13)	(10)	(8)	(28)	(13)	(95)
Печалба преди данъци	1 527	1 241	(210)	73	55	720
Разходи за данъци върху печалбата	-	-	-	(10)	-	(63)
Нетна печалба за периода	1 527	1 241	(210)	63	55	657



ПОРТФОЛИО

Компания	Първоначална инвестиция	Собственост	Заявена инвестиция (евро)	Инвестирани (евро)	Справедлива стойност, MFGI (евро, дисконт)	Справедлива стойност на компанията (евро)	Възвръщаемост (пъти)	Метод за оценка
eBag	2019	11,945%	606 630	606 630	6 235 290*	58 000 000	10,28	На база оборот
LogSentinel	2019	1,660%	84 772	84 772	-	-	-	-
Payhawk	2019	1,840%	330 446	330 446	14 904 000*	900 000 000	45,10	По последен рунд
Tiger Tehnology	2019	8,320%	1 380 711	1 380 711	1 319 087	15 000 000	0,96	По последен рунд
Eleven Capital	2020	0,620%	51 129	51 129	116 130	18 710 366	2,27	Стойност на борсата 30.09.2025
Auka Norway (Settle Group)	2020	1,340%	500 246	500 246	-	-	-	-
Settle Bulgaria	2020	60,000%	901 919	901 919	-	-	-	-
Boleron	2020	14,574%	580 555	580 555	995 311	6 829 359	1,71	Стойност на BEAM 30.09.2025
Eleven FUND III	2021	1,660%	1 000 000	850 000	845 521	50 935 000	0,99	Нетна стойност на активите
Koa Tehnology	2022	1,830%	197 485	197 485	-	-	-	-
POP Greece	2022	1,190%	250 000	250 000	-	-	-	-
Vedamo	2022	3,460%	201 004	201 004	201 004	5 809 360	1,00	По последен рунд
Ondo	2022	3,200%	150 400	150 400	204 000	6 375 000	1,36	По последен рунд
Hydrogenera	2022	0,995%	182 813	182 813	468 645	47 099 952	2,56	Стойност на борсата 30.09.2025
Findmecure	2023	2,310%	249 997	250 000	249 480	10 800 000	1,00	По последен рунд
NativeSpaces***	2023	6,26%	450 200	450 200	500 707	8 000 000	1,11	По последен рунд
StarForge	2023	8,330%	100 000	100 000	-	-	-	По последен рунд
Canopy**	2023	0,250%	47 601	47 601	47 775	19 110 000	1,00	По последен рунд
Tapline	2023	1,130%	149 938	149 938	67 800	6 000 000	0,45	По последен рунд
Icanpreneur	2023	3,980%	200 000	200 000	200 000	5 030 000	1,00	По последен рунд
Native Teams	2024	0,493%	250 000	250 000	258 500	55 000 000	1,03	По последен рунд
TETMET	2024	1,810%	300 154	300 154	316 750	17 500 000	1,06	По последен рунд
Paysera	2024	0,094%	5 084	5 084	2 524	2 685 618	0,50	Стойност на BEAM 30.09.2025
Общо	-	-	8 171 083	8 021 086	26 975 737	1 210 160 365	3,19	-

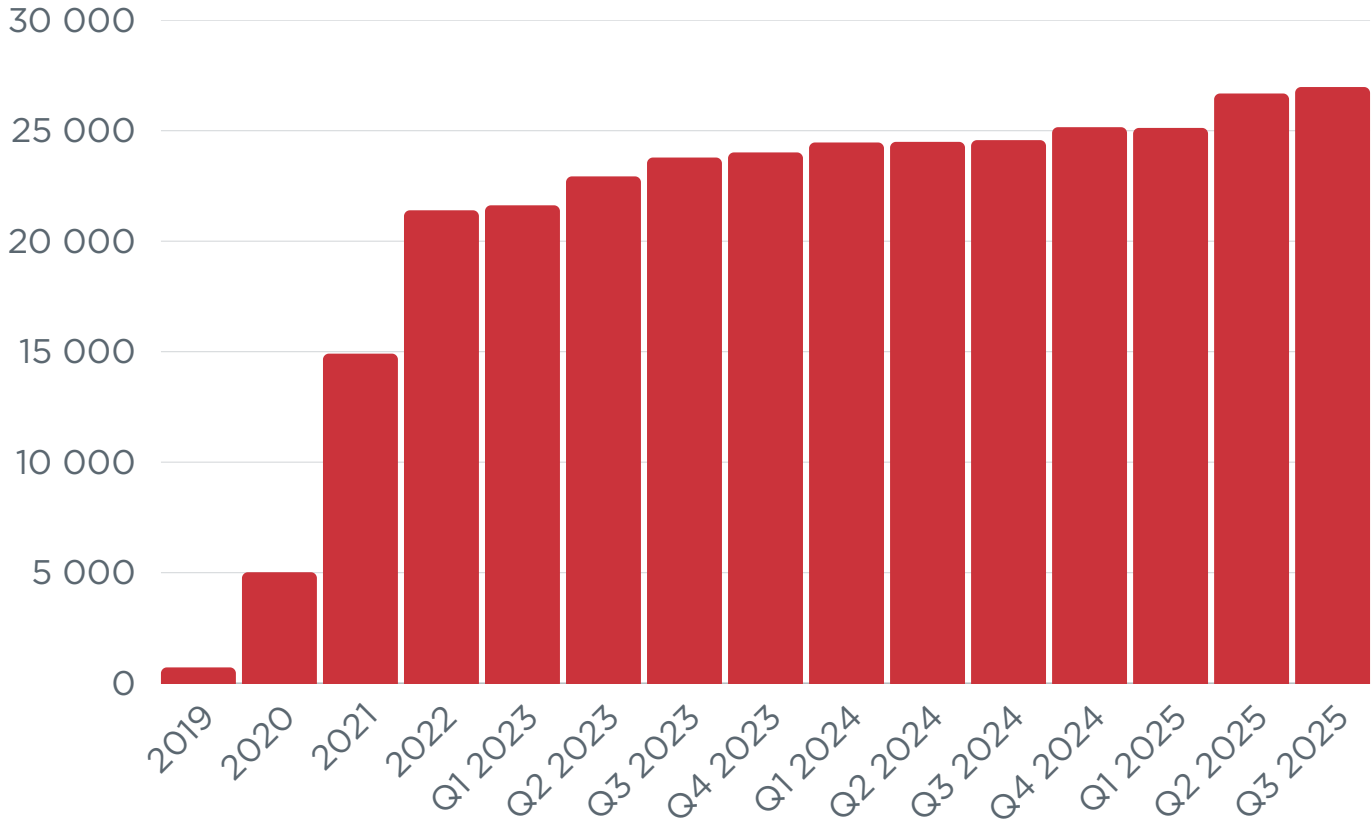
*Справедливата стойност на активите включва 10% дисконт на някои от активите, свързан с бизнес риска, както е представена в ГФО на МФГИ .

**Инвестицията е посредством SAFE инструмент, поради което процентът участие е приблизителен.

*** Планираният през декември рунд на финансиране в компанията, не беше реализиран, но компанията взе решение да събере bridge рунд в максимален размер от 3М евро, поради което запазваме оценката от 8М евро post-money.

ПОРТФОЛИО

	2019	2020	2021	2022 BEAM	2023	2024	Q1 2025	Q2 2025	Q3 2025
Справедлива стойност (хил. евро)	712,74	5 018,84	14 911,32	21 398,08	24 016,69	25 158, 55	25 125,30	26 683,25	26 975,74
Ръст спрямо 2019 (пъти)	1	7,04	20,92	30,02	33,65	35,34	35,25	37,44	37.85
Ръст спрямо 2022 (BEAM IPO)	-	-	-	1	1,12	1,18	1,17	1,25	1.26



Tiger Technology

Tiger Technology проектира и имплементира софтуерни продукти и решения за обработване на големи данни, които трябва да се достъпват от множество машини. Tiger Technology успешно имплементира решенията си в сферата на видеонаблюдението, където има работни проекти в големи обекти по целия свят (летища, фармацевтични фабрики, публичен сектор и др.), както и в сферата на дигиталната патология в партньорство с Philips и Microsoft.

Компанията вече е спечелила доверието на гиганти като AWS, Microsoft, IBM, Wasabi, Seagate, Philips, като в момента усилено работи по задълбочаване на тези стратегически важни партньорства. Пазарите, на които компанията има много добро развитие, са САЩ, Западна Европа и Близкият изток.

Третото тримесечие завърши с ръст от 32% спрямо същия период на 2024г. и 50% ръст за първите девет месеца. Ръстовете идват най-вече от Tiger Surveillance, който тепърва набира скорост. Ръстът в този вертикал спрямо третото тримесечие на 2023 е 7 пъти.

През третото тримесечие компанията назначи нов финансов директор - Евгения Кючукова. Тя има над 20 години международен финансов опит в Европа, Африка и Нова Зеландия. Тя е бивш партньор в Deloitte и старши мениджър в KPMG, с дълбока експертиза в МСФО, управление на хазна и ликвидност, управление на риска, комплайнс и стратегическо финансово планиране.





еВaг е онлайн супермаркет, който е лидер на българския пазар и държи 70% от него.

През 2020г. в компанията влезе стратегически инвеститор – чешката компания Rohlik Group, която през 2021г. получи оценка от над 1 милиард евро.

През 2021г. еВaг има 44 млн. лв. оборот, а през 2022г. оборотът достигна 60 млн. лв., което е ръст от 40%.

еВaг завършва на печалба 2023 г. за първи път от основаването си, като постига и ръст от 34% в оборота си, достигайки общ размер на годишните продажби от над 80 милиона лева и печалба от 2 милиона лева. Компанията реализира нов рунд на финансиране при оценка от 42 милиона евро.



Първото тримесечие на 2025г. завърши с ръст в оборота от 45% спрямо същия период на 2024г. Компанията продължава да бъде печеливша.

Второто тримесечие на 2025г. завърши с ръст в оборота от 48,26% спрямо същия период на 2024г. и 123% ръст в оперативната печалба.

Третото тримесечие на 2025г. завърши с ръст в оборота от 55,7% спрямо същия период на 2024г. и 84% ръст в оперативната печалба.

За 2025 г. еВaг планира инвестиции в размер на 7 млн. лева, от които 4 млн. вече са реализирани. Основната част е насочена към увеличаване на капацитета на Центъра за изпълнение на поръчки.

Компанията планира също откриване на нов, автоматизиран Център за изпълнение на поръчки през 2027 г. Очакваната инвестиция в него ще бъде около 45 млн. евро.





Payhawk

Payhawk развива софтуерен продукт за expense management, който дава възможност на компаниите както да подобрят процесите си, така и да имат по-голям контрол и прозрачност върху разходите си. Компанията е глобална и има офиси в Ню Йорк, Лондон, Амстердам, Барселона, Париж, Берлин и София. В началото на 2022г. Payhawk получи оценка от 1 милиард долара и се превърна в първия български еднорог.

През 2023 г. консолидираните приходи на Payhawk са скочили със 114% до 12.6 млн. паунда.

През третото тримесечие на 2025г. компанията пусна Издание Есен 2025, включващо:

- Четири AI-агента – за Финансов контрол, Закупки, Пътувания и Плащания – които извършват стандартните финансови процеси според ролите, политиките и одобренията

- Заявките, пътуванията, разходите и плащанията вече се извършват чрез естествен език – служителите просто описват какво им трябва, а системата автоматично насочва процеса и извършва нужните стъпки.
- Международни плащания с FX разход само 0.3% в 115 валути, чрез партньорство с J.P. Morgan Payments – всичко управлявано от един акаунт на платформата.
- По-детайлни роли и разрешения – нови роли като „Одитор“, „IT администратор“, мениджърски роли с точно определени способности, което дава по-фин контрол върху кой какво може да вижда и прави.
- За Финансов контрол: разходите (expenses) се подават 2 пъти по-бързо. За Закупки: времето от заявка до покупка (request → purchase) е редуцирано с около 60%. За Пътувания: спестяване до ~90 минути на пътуване за одобрение/отчет.



payhawk

MFGINVEST



Eleven

Eleven Capital е дялов инвеститор с фокус върху предприемачи от България и региона.

Портфолиото се състои от 34 основни компании. Някои от компаниите, в които Eleven е инвестирал до момента, са Enhancv, Dronamics, Businessmap, Coursedot, A4E и други.

Илевън Кепитъл АД взе решение да разпреди дивиденди в размер на 1 380 916,80лв (704 452,88 евро). До момента, МФГ Инвест АД е получило дивиденди от Илевън Кепитъл АД в следните размери:

- 2025г. на база печалбата през 2024г. – 9999,50лв. (5 112,88 евро)*
- 2024г. на база печалбата през 2023г. – 8571,00лв. (4 370,80 евро)
- 2023г. на база печалбата през 2022г. – 5714,00лв. (2 228,90 евро)
- 2022г. на база печалбата през 2021г. – 5714,00лв. (2 228,90 евро)

eleven

Дружеството реализира печалба за 2024г. в размер на 9 407 хил. лв. (2023 г. печалбата е в размер на 10 704 хил. лв.), в т.ч.:

- Положителни разлики от операции с финансови активи/инструменти (нето) – 9 339 хил. лв.;
- Приходи от дивиденди – 1 799 хил. лв.

Илевън Кепитъл възнамерява да направи двойно листване, като акциите ще се предлагат освен на БФБ и на Франкфуртската фондова борса. При новото публично предлагане, компанията ще търси свеж капитал, с който да изкупи портфолиото на Eleven Fund II.



MFGINVEST



Eleven Fund III

Eleven Fund III е третият фонд на компанията за рисков капитал Eleven Ventures.

Фондът е с капитал от 60 млн. евро и е регистриран в Нидерландия. Фондът осъществява pre-seed и seed инвестиции в компании от Югоизточна Европа.

МФГ Инвест е LP (limited partner) във Фонда, като общата заявка за инвестиция е в размер на 1М евро.

Към края на 2024г. инвестициите на фонда са в размер на 32 млн. евро, а компаниите в портфолиото са 36, сред които Almacena, BeMe AI, Bibe Coffee, Biopix, CoLumbo, FlatAway, Flow, Frisbo, Native Teams и други.

В края на 2024г. една от инвестициите във фонда беше продадена, от което MFG Invest получава плащане. През първото тримесечие то беше извършено и е в размер на 24 212.11 евро.

През януари направихме поредна вноска в Eleven Fund III в размер на 100 хил. евро, с което инвестицията ни нарастна до 770 хил. евро.

През юни направихме последваща вноска в размер на 80 хил. евро, с което инвестицията ни нарастна до 850 хил. евро.



eleven

 **MFGINVEST**



Boleron

Болерон е софтуерна платформа за покупка и управление на застрахователни продукти през мобилен телефон.

Платформата на компанията се базира на нови технологии, използващи big data, artificial intelligence и machine vision, и позволява на клиентите да купуват и управляват застраховките си през мобилен телефон 24/7.

Компанията предвижда да завърши годината с 4млн. лв. премиен приход. Работата по интеграция с Йетел върви, като Йетел вече е регистриран брокер. Очаква се продажбите да започнат в началото на 2026г. Наред с плановете за физически продажби, такива се предвиждат и за Йетел, във всичките им офиси.



 **Boleron**

 **MFGINVEST**



Vedamo е интерактивна платформа за обучение с много функционалности, които правят онлайн обучението ефективно. Платформата предлага и модул за управление на учебно съдържание, който е много полезен за учителите при подготовка на учебното съдържание.

Компанията разчита на ключови партньорства в САЩ, Мексико и Латинска Америка, в редица източноафрикански държави, както и в държави от Близкия изток. През 2022г. Vedamo набра рунд на финансиране в размер на 1,1 млн. евро.

Към септември 2025г. компанията работи на печалба и наблюдава лек ръст в продажбите. Позицията на компанията във Великобритания е силна, като повечето нови клиенти идват по препоръка на настоящите.



VEDAMO

 **MFGINVEST**



ONDO Solutions

ONDO е решение от ново поколение, което автоматизира напояването, прецизното торене и климат контрола на открити площи и оранжерии. Системата включва в себе си хардуерно оборудване и специализирана софтуерна платформа за управление, контрол и мониторинг на земеделските процеси 24/7. Технологията е уеб-базирана, което позволява управление на контролера от всяко устройство по всяко време и навсякъде.

През третото тримесечие на 2025г. ONDO сключи договор с 2 нови клиенти, единият от които в Румъния, което бележи началото на новото партньорство с Metzerplas EU. Екипът завърши 5 инсталации, а 13 са в процес на изграждане. Ръстът в приходите за първите девет месеца спрямо същия период миналата година е 105%.

Компанията проведе демонстрации и консултации в две демо точки по проекта AgroDigiRise - органична ферма в близост до Самоков и Петрич Солар. Организирано бе съвместно събитие с Националната служба за съвети в земеделието във Фермата за боровинки, един от клиентите на ONDO.

В Южна африка беше организиран ден на отворените врати от The Irrigation Company, тамошния партньор на ONDO.

Обявено бе ново партньорство с Plantex UK, първият риселър на ONDO в Обединеното кралство. През юли Plantex и ONDO заедно взеха участие в събитието Fruit Focus.



Hydrogenera

Грийн Иновейшън АД (Hydrogenera) е дружество, специализирано в разработването и внедряването на иновативни технологии за производство на водород и намирането на различни негови приложения в енергийната система.

Компанията има успешно реализирани 92 проекта в четири държави - България, Полша, Италия и Турция. Местни представители-интегратори има във Великобритания, Германия, Турция и Полша.

На 24.06.2025г. компанията реализира успешно първично публично предлагане на Българската фондова борса, пласирайки 400 000 акции на цена 19,90лв. на акция или почти 8 млн. лв. (4,07 млн. евро) набрани средства. Екипът подготвя участия в търгове за сделки на стойност почти 300 млн. евро. На база досегашната успеваемост, реалистичната прогноза на компанията включва продажби на стойност около 29 млн. евро до края на 2027г.

През третото тримесечие МФГ Инвест продаде 2 000 акции, което е отразено в ОПР за периода.

За период от 01.01.2025г. до 30.09.2025г. компанията отчита приходи на стойност 6,67млн. лв., което е ръст от 73% спрямо същия период миналата година (3,39млн. лв.). Нетната печалба е нарастнала от 335 хил.лв. на 1,12млн. лв. или с 233%.





FindMeCure

FindMeCure е платформа, която помага на пациентите в тяхното търсене на новаторски лечения и лекарства, които не са масово достъпни. Тя е напълно безплатна за тях. До момента компанията е подпомогнала над 2 млн. пациенти.

Другият софтуер на компанията е TrialHub. Той подпомага организациите, занимаващи се с клинични проучвания. Чрез него получават достъп до структурирана и пълна информация при планиране на изпитванията.

До момента чрез платформата са планирани близо 6 000 изследвания. TrialHub се използва от средни и големи компании, включително ICON, Medpace, Novartis и Premier Research. Предлага се в 70 страни, като 50% от бизнесите са базирани в САЩ, а останалите най-вече в Западна Европа.

През третото тримесечие компанията успя да пусне на пазара нов софтуерен продукт, който изключително ще засили предимството на компанията на пазара - Dynamic Patient Journey. Това е автоматизация на ръчен процес по проучване, който обикновено отнема между половин и една година и струва между 50 и 100 хил. долара. В същото време е жизнено важен за клиентите. С него екипът успя да грабне наградата DPharm Idol



FindMeCure

MFGINVEST

NativeSpaces

Native Spaces е основана в Ница, Франция от българката Таня Бенчева. Представява платформа, която променя изцяло начина, по който запазваме и организираме събития. Фокусът към момента са фирмените събития, а първият пазар - Френската Ривиера - предпочитана дестинация за провеждане на събития от висока класа. Екипът може да се похвали с клиенти като YouTube, Adidas, Twitch, Amazon, Dior, WSJ, BBC и LinkedIn.

Native Spaces предлага уникални по рода си места, които се проверяват от екипа, за да се гарантира качеството им. Native Spaces открива нови пространства като галерии, музеи, лодки, частни къщи, които са празни през част от годината или преди това не са използвани с подобна цел. Така домакините получават допълнителен доход, а клиентите - забележително преживяване.

През третото тримесечие компанията отбеляза ръст от 77% на приходите на платформата, като същевременно успя да увеличи своята комисионна. В същото време взе важно решение да се фокусира само върху големи бизнес клиенти. В момента се работи върху план за стъпване в различни градове извън Франция чрез сделки с настоящите клиенти на компанията. Добавянето на интересни места за събития в някои от градовете вече тече.





Canopy

Canopy е платформа за управление на процеси от фондове и за извършване на инвестиции.

Компанията зад платформата е регистрирана в Делауеър като Canopy Investment Funds II SPV LLC. Нашата инвестиция в компанията е 50 хил. долара.

Екипът, който седи зад Canopy, започва работа през 2021 г., като си поставя за цел да улесни максимално процеса по инвестиране в startup компании. Чрез платформата Canopy компанията успява да изгради централизирана система и да постигне автоматизация на процесите, съпровождащи извършването на инвестиции в startup компании.

Към момента Canopy се популяризира и използва основно от фондовете за частни инвестиции при организиране на рундове за финансиране, както и за последващото управление на инвестициите.

Целта на компанията е да разработи съвременна версия на SS&C (NASDAQ: SSNC, пазарна капитализация от 14 милиарда долара), която ще позволи на фондовете да управляват всичките си частни инвестиции.

Частните капиталови инвестиции са индустрия с обем от 10 трилиона долара.

Очаква се частният инвестиционен капитал да нарасне поне с 50% до над 15 трилиона долара в следващите 5 години. Автоматизацията на работните процеси и отчетността, които са във фокуса на Canopy, ще бъдат от съществено значение за индустрията.





Tapline

Tapline UG, базирана в Германия е платформа за намиране на дългово финансиране на SaaS компании.

Клиентите са компании, които имат доказуеми приходи чрез онлайн продажби и търсят средства за ускорен растеж. Дълговото финансиране през платформата често се явява заместител или допълнение към дялова инвестиция.

Компанията оперира основно в Германия, Австрия и Швейцария, като в последните месеци навлиза в Чехия, Полша и Естония.

След завършения рунд с включен нов дългов инструмент в края на миналата година, компанията се съсредоточи в реструктуриране на сделките с клиенти и тепърва предстои да отключи потенциални сделки, които са били на изчакване и наблегна на пазарна стратегия, която се очаква да даде силен ръст в идните месеци. През последните два месеца, компанията предприе мерки по намаляване на разходите и ограничаване на търговската си дейност. Мениджмънтът търси възможности за придобиване, но към момента нямаме конкретна информация дали това ще се случи.



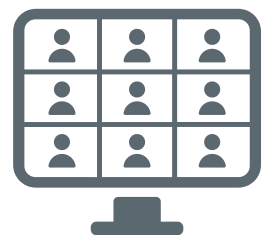
Icanpreneur е първият ускорител чрез софтуер (Accelerator-as-a-Software). Платформата насочва стартиращи технологични компании, както и продуктови мениджъри по техния предприемачески път чрез доказали се в практиката процеси. Помага им да достигнат от идея до пазарно успешен продукт, отново и отново.

С помощта на този софтуер се извършва ефективно пазарно валидиране на първоначалните идеи и развитието им до такива, които отговарят на конкретни пазарни нужди.

През третото тримесечие компанията има около 30 партньорства с различни организации и се зае с участие в множество уебинари, уъркшопи и лекции на тема създаване на продукти. Очаква се през следващите няколко месеца тези инициативи да доведат до ръстове в продажбите. Компанията взе решение да набере мостово финансиране в максимален размер на 400 000 евро до края на година. Към 24.09.2025 г. има потвърдени инвестиции в размер на 230 000 евро. Финансирането ще позволи на компанията да ускори растежа си и да се подготви за следващ рунд на финансиране през следващите две години

В следващите няколко месеца инвестицията на МФГ Инвест ще бъде обвърната в капитал.





Native Teams

Native Teams е глобална платформа за наемане и разплащане със служители, проектирана за отдалечена и гъвкава работа.

Тя помага на хора на свободна практика, отдалечени работници и работодатели да управляват разплащанията помежду си и да управляват служебния си статут.

Компанията оперира в 60 държави.

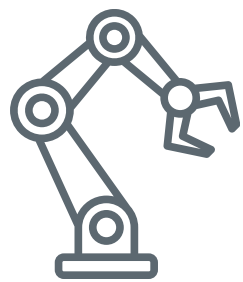
Чрез платформата работниците могат освен заплащане, да получат достъп до същите привилегии, каквито има един служител на трудов договор - осигуровки, придобивки, достъп до банково финансиране и др.

Бизнес моделът на компанията включва периодични месечни плащания (абонамент) от работодателите, работниците, както и допълнителни приходи от транзакционни такси, превалутиране и др.

В края на третото тримесечие на 2025г. периодичните плащания към компанията са 2,7 пъти по-високи спрямо същия период миналата година.

Екипът внедрява редица автоматизации на процесите в компанията. В резултат на това приходите спрямо декември са се увеличили два пъти, а същевременно броят служители е останал същият - 304 души.





TETMET

Френската компания е разработила технологията ASLM (Adaptive Spatial Lattice Manufacturing) или адаптивно производство на пространствени решетки.

- 40-70% по-малко материал и 99% по-малко енергия спрямо конв. метод.
- Технологията намира място в производството на автомобили, самолети, космически апарати, мебели, колела, строителство

Бизнес моделът представлява софтуерен лиценз, при който клиентът плаща за изработени работочасове. Огромно предимство на компанията е, че клиентите ползват роботи, които или вече притежават, или могат да купят свободно на пазара.

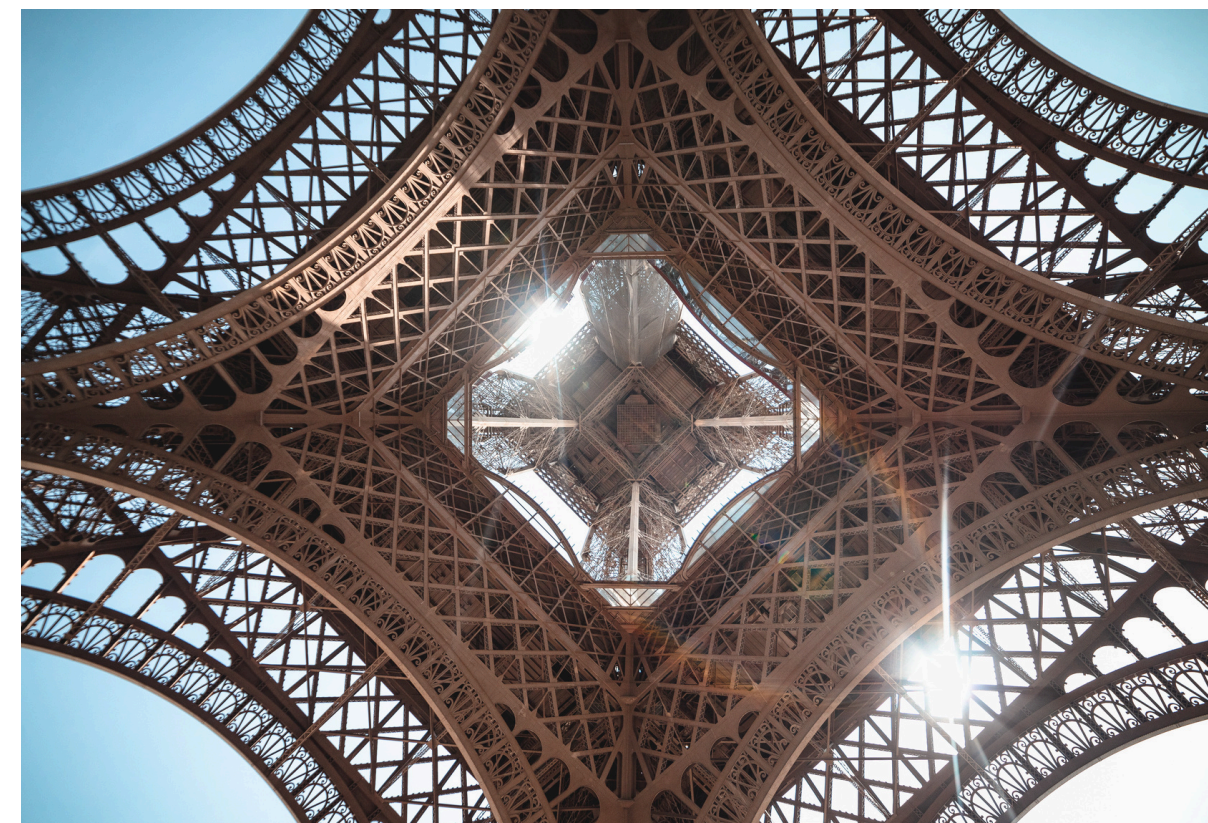


TETMET

Има силен интерес от компании в автомобилостроенето и самолетостроенето, които в момента плащат за пробни конструкции.

След редица директни елиминации, през април компанията спечели първа награда на Grand Prix ACF AutoTech 2025, организиран от ESSEC Automobile Club. Уникалната технология се открие сред редица други стартапи в автомобилната сфера, които бяха не по-малко интересни или подготвени. Последва награда от Airbus по време на International Paris Air Show.

През третото тримесечие компанията започна набиране на нов рунд, което продължава и в четвъртото тримесечие. Очакваната стойност на рунда е между 6 и 10 милиона долара с оценка около 38 млн. долара. Към датата на публикуване на този отчет, МФГ Инвест направи последваща инвестиция на стойност 100 хил. евро, която ще бъде отразена в отчета ни към края на годината.



 **MFGINVEST**

Акциите на MFG Invest се търгуват на beam пазара на
Българската фондова борса под борсов код MFG.



бул. Джавахарлал Неру 28, София



 **MFGINVEST**