

 **MFG INVEST**

The logo for MFG Invest features a stylized icon on the left consisting of a dark grey square with a white diagonal line and a red triangle below it. To the right of the icon, the text 'MFG INVEST' is displayed in a bold, sans-serif font. 'MFG' is in dark grey, and 'INVEST' is in red.

Q4 2024



Портфолио



TETMET



VEDAMO



HYDROGENERA



Според данни на Crunchbase, глобалното финансиране на стартапи през 2024 г. беше доминирано от изкуствения интелект, като AI стартапите получиха 100 милиарда долара – ръст от 80% спрямо 2023 г., което тласна общото рисково финансиране до почти 314 милиарда долара. Северна Америка отбеляза най-голям ръст, като инвестициите се увеличиха с 21% до над 184 милиарда долара, основно заради масивните инвестиции в AI, докато Азия достигна 10-годишно дъно, а финансирането на китайски стартапи спадна с 32% на годишна база. Финансирането в Европа остана стабилно – 51 милиарда долара, което е с 5% по-малко от 2023 г., като водещи бяха инвестициите в Обединеното кралство, Франция и Германия, особено в здравеопазването, финансовите услуги и AI. Някои европейски стартапи, които се преместват в САЩ, може би леко изкривяват данните, тъй като запазват операциите си в Европа, но се отчитат в статистиките за Северна Америка. Виждаме подобно желание за преместване и сред предприемачите, с които контактуваме. Латинска Америка отчете 27% ръст във финансирането, но като цяло глобалните венчър инвестиции все още не са се възстановили до рекордните нива от 2021 и началото на 2022 г.

Източници:

<https://news.crunchbase.com/venture/global-funding-data-analysis-ai-eoy-2024>

<https://sifted.eu/intelligence/reports/q3-2024-review>

<https://news.crunchbase.com/venture/europe-startup-funding-eoy-2024/>

За нас 2024г. стартира успешно, с първоначалното публично предлагане на Болерон на BEAM пазара на БФБ, което и ние подкрепихме. Компанията набра 3,17 млн.лв. допълнителен капитал. През първата половина от годината направихме и още няколко сделки – довършихме инвестицията си в Icanpreneur, влязохме в Native Teams, TETMET и с малък пакет акции подкрепихме публичното предлагане на Paysera.

През втората половина на годината взехме решение отново да подкрепим TETMET при затваряне на Seed рунд, както и Native Teams във бридж рунд. Подкрепихме и Native Spaces, която е в процес на затваряне на нов рунд на финансиране. Tapline също затвори нов рунд на финансиране, който освен капиталова инвестиция, включва и 20 милиона евро дългов инструмент. Очакваме през 2025 г. да споделим още позитивни новини за компаниите от портфолиото ни.

През 2025г. ще продължим да търсим добри сделки и страхотни предприемачи, които да подкрепим – било то нови за нас или такива, които вече са в портфолиото на MFG Invest.

Резюме

Съвет на директорите



Станмир Василев



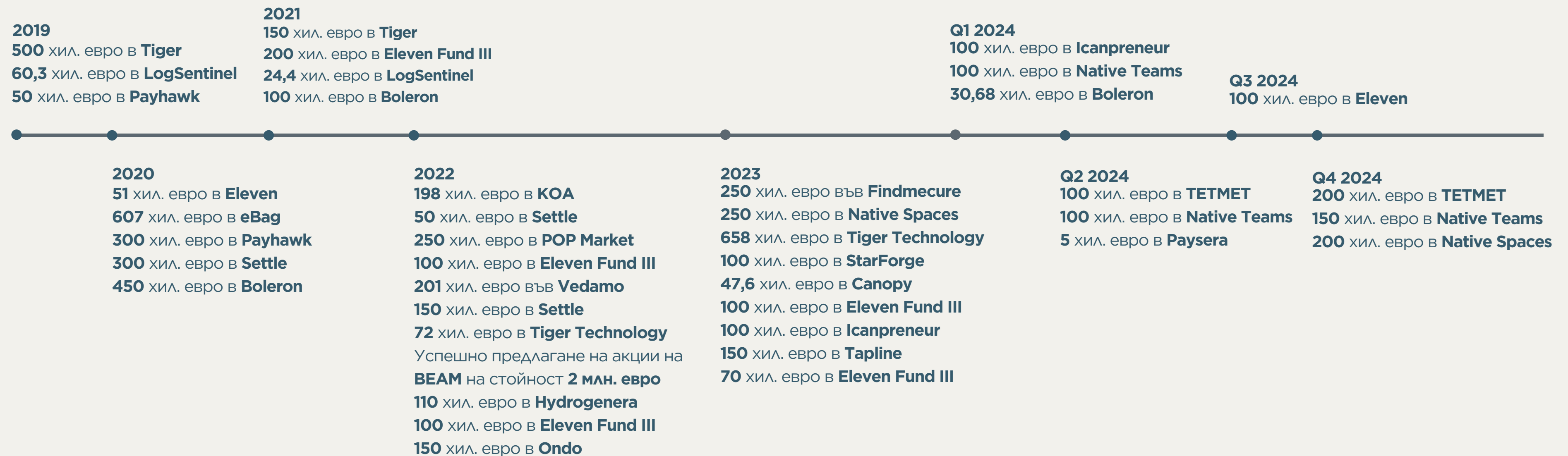
Неделчо Спасов



Петър Дамянов



НАШЕТО РАЗВИТИЕ
ДОСЕГА



Баланс

	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2024	Баланс на МФГ Инвест към 30/09/2024	Баланс на МФГ Инвест към 30/06/2024	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2023
	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро
Активи				
Имоти, машини и оборудване	1	2	3	4
Инвестиции в дъщерни предприятия	-	-	-	-
Инвестиции	25 159	24 574	24 494	24 017
Конвертируеми заеми	-	-	-	-
Търговски вземания	27	5	1	2
Парични средства	22	2	5	21
Общо активи	25 208	24 582	24 500	24 044
Пасиви				
Дългосрочни задължения към банки	1 192	587	468	103
Дългосрочни търговски задължения	5	-	-	-
Задължения към персонала	6	7	7	8
Данъчни задължения	1	2	3	1
Отложени данъци	1 680	1 670	1 670	1 670
Общо пасиви	2 883	2 266	2 147	1 782
Основен капитал	5 519	5 519	5 519	5 519
Премиен резерв	1 454	1 454	1 454	1 454
Други резерви	562	-	-	-
Финансов резултат	14 790	15 343	15 379	15 289
Общо собствен капитал	22 326	22 317	22 353	22 262
Общо пасиви и собствен капитал	25 208	24 582	24 500	24 044



	ОПР на МФГ Инвест към 30/12/2024	ОПР на МФГ Инвест към 30/09/2024	ОПР на МФГ Инвест към 30/06/2024	ОПР на МФГ Инвест към 31/12/2023
	хил. евро	хил. евро	хил. евро	хил. евро
Промяна в справедливата стойност	156	122	142	821
Приходи от продажби на участия	-	-	-	-
Приходи от дивиденди	5	-	-	3
Нетен доход	161	122	142	824
Приходи от лихви	21	-	-	11
Разходи за лихви	(21)	(12)	(8)	-
Нетен лихвен доход	-	(12)	(8)	10
Други финансови приходи/разходи, нето	(2)	(1)	(1)	(1)
Бал. ст-ст на продадени акции	-	-	-	-
Разходи за персонал	(57)	(41)	(32)	(18)
Административни разходи	(28)	(13)	(12)	(95)
Печалба преди данъци	73	55	90	720
Разходи за данъци върху печалбата	(10)	-	-	(63)
Нетна печалба за периода	63	55	90	657



ПОРТФОЛИО

Компания	Първоначална инвестиция	Собственост	Заявена инвестиция (евро)	Инвестирани (евро)	Справедлива стойност, MFGI (евро, дисконт)	Справедлива стойност на компанията (евро)	Възвръщаемост (пъти)	Метод за оценка
eBag	2019	11,945%	606 630	606 630	4 593 356*	42 726 903	7,57	По последен рунд
LogSentinel	2019	1,660%	84 772	84 772	-	-	-	-
Payhawk	2019	1,840%	330 446	330 446	14 904 000*	900 000 000	45,10	По последен рунд
Tiger Tehnology	2019	8,320%	1 380 124	1 380 124	1 248 000	15 000 000	0,90	По последен рунд
Eleven Capital	2020	0,620%	51 129	51 129	113 086	18 239 665	2,21	Стойност на борсата 31.12.2024
Auka Norway (Settle Group)	2020	1,340%	500 246	500 246	-	-	-	-
Settle Bulgaria	2020	60,000%	901 919	901 919	-	-	-	-
Boleron	2020	14,574%	580 555	580 555	1 216 491	8 346 994	2,10	Стойност на BEAM 31.12.2024
Eleven FUND III	2021	1,660%	1 000 000	670 000	751 681	45 282 000	1,12	Нетна стойност на активите
Koa Tehnology	2022	1,830%	197 485	197 485	-	-	-	-
POP Greece	2022	1,190%	250 000	250 000	-	-	-	-
Vedamo	2022	3,460%	201 004	201 004	201 004	5 809 360	1,00	По последен рунд
Ondo	2022	3,200%	150 400	150 400	204 154	6 379 800	1,36	По последен рунд
Hydrogenera****	2022	0,896%	182 813	109 895	219 749	24 538 177	2,00	По последен рунд
Findmecure	2023	2,310%	249 997	250 000	249 480	10 800 000	1,00	По последен рунд
NativeSpaces	2023	6,26%	450 200	450 200	500 800	8 000 000	1,11	По последен рунд
StarForge	2023	8,330%	100 000	100 000	-	-	-	По последен рунд
Canopy**	2023	0,250%	47 601	47 601	47 775	19 110 000	1,00	По последен рунд
Tapline	2023	1,130%	149 938	149 938	67 800	6 000 000	0,45	По последен рунд
Icanpreneur	2023	3,980%	200 000	200 000	200 000	5 030 000	1,00	По последен рунд
Native Teams***	2024	0,586%	250 000	250 000	322 300	55 000 000	1,29	По последен рунд
TETMET	2024	1,810%	300 154	300 154	316 750	17 500 000	1,06	По последен рунд
Paysera	2024	0,094%	5 084	5 084	2 462	2 619 579	0,48	Стойност на борсата 31.12.2024
Общо	-	-	8 170 496	7 767 581	25 158 545	1 190 382 478	3,08	-

*Справедливата стойност на активите включва 10% дисконт на някои от активите, свързан с бизнес риска, както е представена в ГФО на МФГИ .

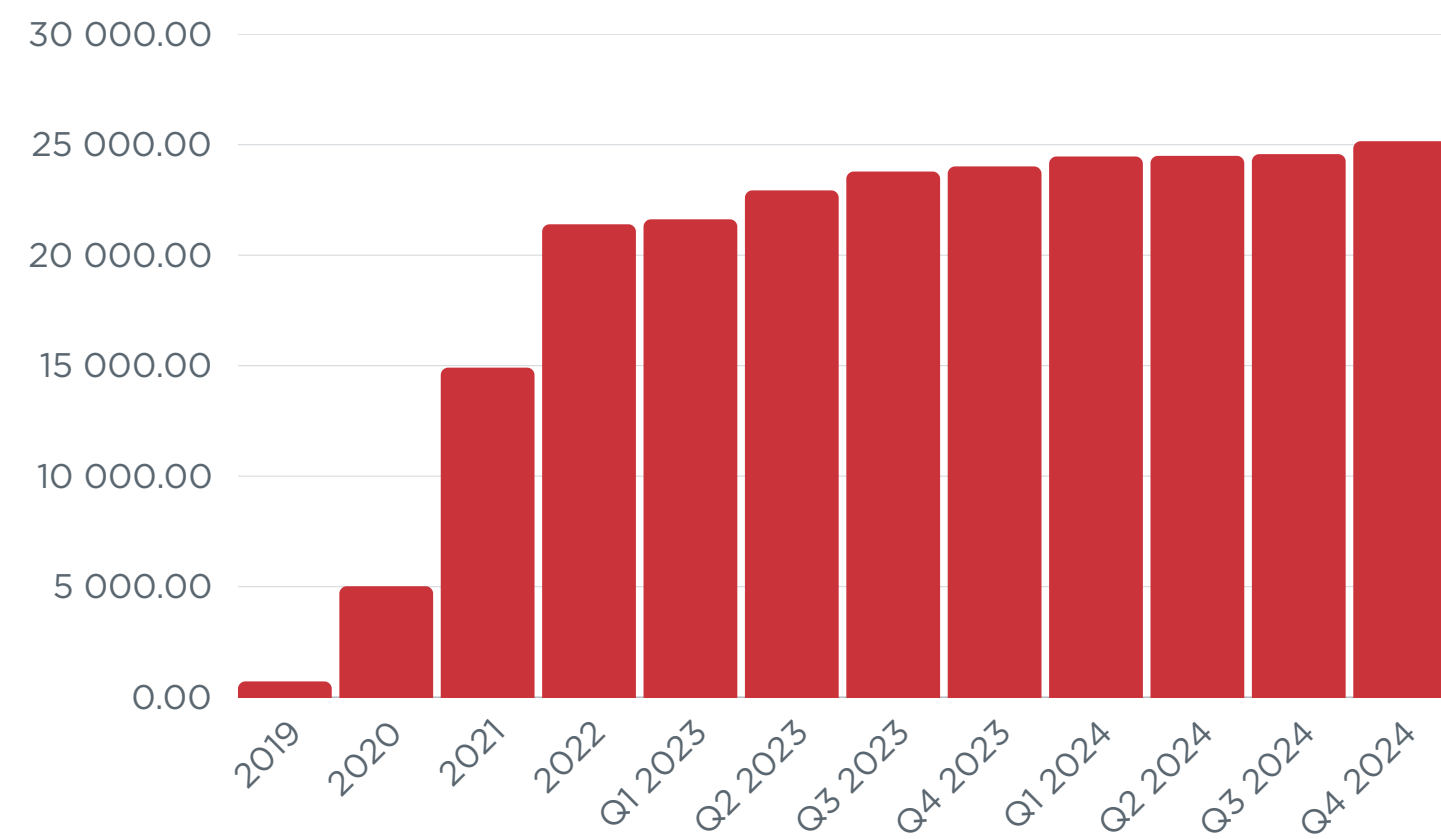
**Инвестицията е посредством SAFE инструмент, поради което процентът участие е приблизителен.

***Инвестицията е посредством SAFE инструмент, поради което процентът е приблизителен, а оценката е максималната, на която МФГ Инвест ще обърне инвестицията си в акции.

****Новите акции ще бъдат отразени през януари, тъй като сделката приключи в началото на годината.

ПОРТФОЛИО

	2019	2020	2021	2022 BEAM	2023	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024	Q4 2024
Справедлива стойност (хил. евро)	712,74	5 018,84	14 911,32	21 398,08	24 016,69	24 466,47	24 494,55	24 572,94	25 158, 55
Ръст спрямо 2019 (пъти)	1	7,04	20,92	30,02	33,65	34,33	34,20	34,48	35,34
Ръст спрямо 2022 (BEAM IPO)	-	-	-	1	1,12	1,14	1,15	1,15	1,18



Tiger Technology

Tiger Technology проектира и имплементира софтуерни продукти и решения за обработване на големи данни, които трябва да се достъпват от множество машини. Tiger Technology успешно имплементира решенията си в сферата на видеонаблюдението, където има работни проекти в големи обекти по целия свят (летища, фармацевтични фабрики, публичен сектор и др.), както и в сферата на дигиталната патология в партньорство с Philips и Microsoft.

Компанията вече е спечелила доверието на гиганти като AWS, Microsoft, IBM, Wasabi, Seagate, Philips, като в момента усилено работи по задълбочаване на тези стратегически важни партньорства. Пазарите, на които компанията има много добро развитие, са САЩ, Западна Европа и Близкият изток.



През първото тримесечие на 2024г. компанията разшири управленския екип. Новият CEO на компанията е Ираван Хира, който е с дългогодишен управленски опит в компании като Financial Times и HP.

Компанията завърши четвъртото тримесечие с 65% ръст в приходите спрямо същия период на 2023г., а годината със 73%. Tiger Surveillance отчете ръст от 225% на годишна база. Част от новите клиенти включва LA Lakers, King Abdullah Financial District (KAJD), Saudi Arabia, Grifols Biologicals LLC, Washington DC Forensic Health Lab Fingerprinting Unit.





eBag е онлайн супермаркет, който е лидер на българския пазар и държи 70% от него.

През 2020г. в компанията влезе стратегически инвеститор – чешката компания Rohlik Group, която през 2021г. получи оценка от над 1 милиард евро.

През 2021г. eBag има 44 млн. лв. оборот, а през 2022г. оборотът достигна 60 млн. лв., което е ръст от 40%.

eBag завършва на печалба 2023 г. за първи път от основаването си, като постига и ръст от 34% в оборота си, достигайки общ размер на годишните продажби от над 80 милиона лева и печалба от 2 милиона лева. Компанията реализира нов рунд на финансиране при оценка от 42 милиона евро.



eBag завърши полугодieto на печалба и с оборот, надхвърлящ 50 млн.лв. и ръст над 40% спрямо същия период миналата година.

Екипът успя да изгради нова поточна линия, която да увеличи скоростта на изпълнение и съответно възможните дневни обеми. Предварителната оценка е много позитивна. Предстои постепенна и постоянна оптимизация на различните звена, която да подsigури устойчив ръст.

През третото тримесечие eBag продължи да работи на печалба, увеличи оборота си с над 40% спрямо миналата година и така достигна 100млн. лв. оборот за последните 12 месеца до август включително.

eBag завърши 2024г. със 115 млн.лв. оборот, което е 43% ръст. Оперативната печалба за периода е близо 3 млн. лв.





Payhawk

Payhawk развива софтуерен продукт за expense management, който дава възможност на компаниите както да подобрят процесите си, така и да имат по-голям контрол и прозрачност върху разходите си. Компанията е глобална и има офиси в Ню Йорк, Лондон, Амстердам, Барселона, Париж, Берлин и София. В началото на 2022г. Payhawk получи оценка от 1 милиард долара и се превърна в първия български еднорог.

През 2023 г. консолидираните приходи на Payhawk са скочили със 114% до 12.6 млн. паунда.

През четвъртото тримесечие на 2024г. компанията пусна Издание Зима 2024, включващо:

- Измерение “Дружество”, чрез което вече могат да се следят централизирани бюджети на цели групи от дружества.

- Периодични поръчки за покупка - служителите вече могат да подават множество заявки за повтарящи се поръчки наведнъж. С периодичните поръчки за покупка могат лесно да се следят повтарящите се фирмени разходи, да се елиминират грешки при въвеждане на данни и да се пести време от излишни одобрения.
- Трипосочно засичане. регледът на поръчките за покупка става още по-бърз с автоматичното откриване на несъответствия на ниво артикул. Payhawk засича детайлите на поръчката, фактурата и приемо-предавателния проткол за всеки артикул
- Електронни фактури - вече се поддържат електронните формати, използвани в Германия, а скоро и тези във Франция, Испания и останалите европейски държави.



payhawk

MFGINVEST



Eleven

Eleven Capital е дялов инвеститор с фокус върху предприемачи от България и региона.

Екипът на дружеството е един от пионерите в инвестирането на най-ранен етап в Източна Европа и се състои от успешни предприемачи и професионалисти с богат опит в инвестициите чрез дялово участие.

Портфолиото се състои от 34 основни компании, включително и 11 ключови инвестиции с висок потенциал, много от които отбелязват печалба и/или растат бързо.

Някои от компаниите, в които Eleven е инвестирал до момента, са Enhancv, Dronamics, Businessmap, Coursedot, A4E и други.

Някои по-значими събития през 2024г.:

- Енхенсив (enhancv.com) изплати дивидент на Илевън Кепитъл в размер на 1 327 928 лв. (678 767,41 евро).
- Бизнесмап (Kanbanize) изплати дивидент на Илевън Кепитъл в размер на 240 829,64 евро.
- Дронамикс взе 10 млн. евро дялово финансиране от Европейския съвет по иновациите, след като през 2022г. взе безвъзмезден грант на стойност 2,5 млн. евро от същата институция.

Илевън Кепитъл АД взе решение да разпредели дивиденди в размер на 1 380 916,80лв (704 452,88 евро). До момента, МФГ Инвест АД е получило дивиденди от Илевън Кепитъл АД в следните размери:

- 2024г. на база печалбата през 2023г. – 8571,00лв. (4 370,80 евро)
- 2023г. на база печалбата през 2022г. – 5714,00лв. (2 228,90 евро)
- 2022г. на база печалбата през 2021г. – 5714,00лв. (2 228,90 евро)



eleven

 **MFGINVEST**



Eleven Fund III

Eleven Fund III е третият фонд на компанията за рисков капитал Eleven Ventures.

Фондът е с капитал от 60 млн. евро и е регистриран в Нидерландия. Фондът осъществява pre-seed и seed инвестиции в компании от Югоизточна Европа.

МФГ Инвест е LP (limited partner) във Фонда, като общата заявка за инвестиция е в размер на 1M евро. Към 31.12.2024 г., сме платили общо 670 хил. евро от общата заявена сума.

Към датата на излизане на отчета имаме направено още едно плащане в размер на 100 хил. евро, което ще се отрази в отчета за първото тримесечие на 2025г.

През 2022г. фондът е инвестирал общо 15,7 млн. евро в 17 компании.

Към края на 2023г. инвестициите в компанията наброяват 27, а общата стойност на вложените в тях средства е 26,7 млн.

Към края на 2024г. инвестициите на фонда са в размер на 32 млн. евро, а компаниите в портфолиото са 36, сред които Almacena, BeMe AI, Bibe Coffee, Biopix, CoLumbo, FlatAway, Flow, Frisbo, Native Teams и други.

В края на 2024г. една от инвестициите във фонда беше продадена, от което MFG Invest получава плащане. Към момента на изготвяне на отчета, то вече е извършено и е в размер на 24 212.11 евро. Ще бъде отразено и във финансовите данни към първото тримесечие на 2025г.



eleven

MFGINVEST



Boleron

Болерон е софтуерна платформа за покупка и управление на застрахователни продукти през мобилен телефон.

Платформата на компанията се базира на нови технологии, използващи big data, artificial intelligence и machine vision, и позволява на клиентите да купуват и управляват застраховките си през мобилен телефон 24/7.

На 15.02.2024 г. Болерон реализира успешна емисия на пазар БЕАМ към БФБ, като успя да набере средства в размер на 3 170 769 лева, при оценка на компанията от 16 млн. лева. Средставата ще се използват за експанзия на дейността в Румъния и Гърция.

За първите девет месеца на годината компанията направи 12543бр. продажби, което е 115% ръст спрямо същия период на 2023г. Премийният приход достигна 2 422 531лв. или 127% повече.

През третото тримесечие екипът успя да пусне международна здравна застраховка с покритие до 1 млн. евро. Също така, навлиза в сегмента МСП с допълнително здравно осигуряване с 1 готов продукт. През следващата година компанията ще увеличава броят продукти за МСП. Този сегмент е много обещаващ, тъй като застрахователите не са наблягали на него досега за сметка на корпорациите.

Пуснат бе и първия застрахователен продукт в Румъния с Алианц. Водят се преговори с най-големия телеком там за съвместно партньорство.





Koa (Lotus)

КОА е компания, регистрирана в САЩ, която чрез свое дъщерно дружество развива дейност в Кения.

През 2023 г., компанията стартира успешен пивот на бизнеса като се насочи към бизнес клиенти. За съжаление нивото на развитие на компанията и бизнес показателите, се оказаха недостатъчни, за да привлече допълнително финансиране.

Компанията водеше разговори за придобиване, но след 30.09.2024. получихме информация, че сделката няма да бъде затворена. Компанията беше ликвидирана през ноември 2024 г., а към края на годината, МФГИ взе решение да обезцени изцяло инвестицията си.



Vedamo

Vedamo е интерактивна платформа за обучение с много функционалности, които правят онлайн обучението ефективно. Платформата предлага и модул за управление на учебно съдържание, който е много полезен за учителите при подготовка на учебното съдържание.

Компанията разчита на ключови партньорства в САЩ, Мексико и Латинска Америка, в редица източноафрикански държави, както и в държави от Близкия изток. През 2022г. Vedamo набра рунд на финансиране в размер на 1,1 млн. евро.

През 2024г. екипът разработи следните функционалности за НПО: интеграция със Salesforce; преработка на управление на групи в уроците; гъвкав график за уроците. За доставчиците на образователно съдържание беше разработен CoBrowser - съвместно ползване на виртуален браузър от учителя и учениците. Тези доставчици са потенциален канал за продажби чрез съвместни пакети.



VEDAMO

MFGINVEST



ONDO Solutions

ONDO е решение от ново поколение, което автоматизира напояването, прецизното торене и климат контрола на открити площи и оранжерии. Системата включва в себе си хардуерно оборудване и специализирана софтуерна платформа за управление, контрол и мониторинг на земеделските процеси 24/7. Технологията е уеб-базирана, което позволява управление на контролера от всяко устройство по всяко време и навсякъде.

През последното тримесечие на 2024г. Ондо сключи договор за 3 нови инсталации, завърши 2, а 11 са в процес на изграждане. Стойността на издадените фактури за тримесечието е 5,13 пъти по-висока спрямо същия период миналата година. Оборътът за 2024г. нарасна с 283% спрямо този през 2023г., а към ноември 2024г. компанията има положителна EBITDA от 6,4%.



Екипът взе участие като изложител на EIMA International 2024 през ноември в Болоня, Италия, в резултат на което 15 компании от различни държави проявиха интерес за партньорство.

Открита бе осмата демонстрационна точка по проекта AgroDigiRise във фермата за биологични малини „Стойчев“ край Самоков.

Компанията стартира процес на търсене на локален представител в Румъния, чиито основни отговорности ще бъдат идентифициране и реализиране на нови възможности за навлизане в страната - изграждане на партньорска мрежа, развиване на пилотни програми, комуникация с клиенти.

Ондо очаква да задълбочи своето партньорство с Metzer през 2025г. Metzer е водещ доставчик на решения в сферата на напояването.



Hydrogenera

Грийн Иновейшън АД (Hydrogenera) е дружество, специализирано в разработването и внедряването на иновативни технологии за производство на водород и намирането на различни негови приложения в енергийната система.

Компанията има успешно реализирани 92 проекта в четири държави - България, Полша, Италия и Турция.

Компанията приключи годината с 60% увеличение на оперативните приходи и отново с нетна печалба.

Изпълнени бяха редица проекти, а екипът взе участие в множество форуми и конференции.

Ключово събитие за годината е поръчката и производството на електролизьор с мощност 1MW.

В последните дни на 2024 г., закупихме нови акции в Хидрогенера, като сделката беше част от вътрешна продажба между акционери.



HYDROGENERA

MFGINVEST



FindMeCure

FindMeCure е платформа, която помага на пациентите в тяхното търсене на новаторски лечения и лекарства, които не са масово достъпни. Тя е напълно безплатна за тях. До момента компанията е подпомогнала над 2 млн. пациенти.

Другият софтуер на компанията е TrialHub. Той подпомага организациите, занимаващи се с клинични проучвания. Чрез него получават достъп до структурирана и пълна информация при планиране на изпитванията.

До момента чрез платформата са планирани близо 6 000 изследвания. TrialHub се използва от средни и големи компании, включително ICON, Medpace, Novartis и Premier Research. Предлага се в 70 страни, като 50% от бизнесите са базирани в САЩ, а останалите най-вече в Западна Европа.

През 2024 г. компанията увеличи приходите си с 80% спрямо 2023 г. и пусна продукта TrialHub for Standard of Care, който трансформира индустрията на клиничните проучвания, като предоставя бърз и точен достъп до данни за пациенти, демография, регулаторно съответствие и набиране на участници.

Екипът успя да привлече големи имена във фармацевтичната индустрия и в момента прави пилотни проекти с още няколко.

Непрестанните усилия в посока позициониране на бранда носят успехи и на TrialHub се гледа като на авторитет в индустрията.

Екипът създаде първата си научна публикация в водещия медицински журнал Frontiers, като може да се намери и в PubMed.

В края на годината компанията спечели Whale Tank Study Feasibility Award.



FindMeCure

MFGINVEST

NativeSpaces

Native Spaces е основана в Ница, Франция от българката Таня Бенчева. Представява платформа, която променя изцяло начина, по който запазваме и организираме събития. Фокусът към момента са фирмените събития, а първият пазар - Френската Ривиера - предпочитана дестинация за провеждане на събития от висока класа. Екипът може да се похвали с клиенти като YouTube, Adidas, Twitch, Amazon, Dior, WSJ, BBC и LinkedIn.

Native Spaces предлага уникални по рода си места, които се проверяват от екипа, за да се гарантира качеството им. Native Spaces открива нови пространства като галерии, музеи, лодки, частни къщи, които са празни през част от годината или преди това не са използвани с подобна цел. Така домакините получават допълнителен доход, а клиентите - забележително преживяване.

 Native Spaces

През 2024г. компанията успя да постигне 70% ръст в оборота на платформата и 90% в приходите. Средновите клиенти се нареждат Walmart, Oliver Wyman, Equativ, Handisport; Transunion, Organon, Reddit, Adobe и Target. Наблюдава се силно задържане на клиентите - 70% от запазилите през 2023г. се връщат през 2024г. и то с по-високи бюджети. Екипът успя да пусне версия две на платформата, като тя ще позволи много по-бърз ръст на продукта, но и повече органичен трафик. Тя разполага с по-добър дизайн, възможности за създаване на подпространства в пространствата, което е огромно предимство при мащабни или паралелни събития. Платформата вече дава и приблизителна оценка на бюджета за дадено събитие на база набор от зададени критерии.

В края на годината подкрепихме компанията с 200 хил. евро под формата на конвертируем заем. Към момента компанията е в процес на затваряне на нов рунд на финансиране.



 MFG INVEST

StarForge

През 2023 г. StarForge успя да реализира първия сезон на реалити формат, който проследява развитието на играчи на е League of Legends. Сезонът беше успешен и успя да привлече сериозни партньори и спонсори.

През 2024 г. компанията планираше да организира голям международен турнир в София, но за съжаление не успя да постигне тази цел и да привлече необходимите партньори и спонсори. Компанията минимизира разходите си и ще търси възможности за продажба на софтуер и ноу - хау в бъдеще.

Към 31.12.2024г. инвестицията е изцяло обезценена.





Сапору

Сапору е платформа за управление на процеси от фондове и за извършване на инвестиции.

Компанията зад платформата е регистрирана в Делауеър като Canopy Investment Funds II SPV LLC. Нашата инвестиция в компанията е 50 хил. долара.

Екипът, който седи зад Сапору, започва работа през 2021 г., като си поставя за цел да улесни максимално процеса по инвестиране в startup компании. Чрез платформата Сапору компанията успява да изгради централизирана система и да постигне автоматизация на процесите, съпровождащи извършването на инвестиции в startup компании.

Към момента Сапору се популяризира и използва основно от фондовете за частни инвестиции при организиране на рундове за финансиране, както и за последващото управление на инвестициите.

Целта на компанията е да разработи съвременна версия на SS&C (NASDAQ: SSNC, пазарна капитализация от 14 милиарда долара), която ще позволи на фондовете да управляват всичките си частни инвестиции.

Частните капиталови инвестиции са индустрия с обем от 10 трилиона долара.

Очаква се частният инвестиционен капитал да нарасне поне с 50% до над 15 трилиона долара в следващите 5 години. Автоматизацията на работните процеси и отчетността, които са във фокуса на Сапору, ще бъдат от съществено значение за индустрията.





Tapline

Tapline UG, базирана в Германия е платформа за намиране на дългово финансиране на SaaS компании.

Клиентите са компании, които имат доказуеми приходи чрез онлайн продажби и търсят средства за ускорен растеж. Дълговото финансиране през платформата често се явява заместител или допълнение към дялова инвестиция.

Компанията оперира основно в Германия, Австрия и Швейцария, като в последните месеци навлиза в Чехия, Полша и Естония.

В края на 2024г. компанията набра нов рунд на финансиране, който комбинира дялово финансиране на стойност 1,06 млн. евро, както и дългов инструмент на стойност 20 млн. евро, с по-добри условия от досегашния дългов инструмент. Рундът беше воден от Карим Бешара, партньор в 15 Venture Capital и Accelero Capital. В този кръг се включиха Antler, бизнес ангели, както и инвеститори на платформата Seedblink.

Капиталовата инвестиция беше извършена на по - ниска оценка, поради което ние сме отразили това в отчета си към 31.12.2024 г. Въпреки това очакванията ни са позитивни, тъй като новият дългов инструмент ще позволи на компанията да увеличи приходите си през 2025 г.

Дяловото финансиране ще се използва за развитие на платформата, маркетинг и оперативни разходи, докато дълговата част ще се използва за финансиране на клиенти. Целевата група бизнеси разполага с поне 15 хил. евро месечни периодични плащания и може да се възползва с финансиране до 2 млн. евро.



Icanpreneur

Icanpreneur е първият ускорител чрез софтуер (Accelerator-as-a-Software). Платформата насочва стартиращи технологични компании, както и продуктови мениджъри по техния предприемачески път чрез доказали се в практиката процеси. Помага им да достигнат от идея до пазарно успешен продукт, отново и отново.

С помощта на този софтуер се извършва ефективно пазарно валидиране на първоначалните идеи и развитието им до такива, които отговарят на конкретни пазарни нужди.

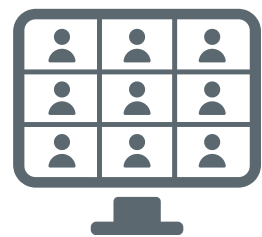
През ноември компанията си осигури финансиране на стойност 830 хил. евро в pre-seed рунд, в който ние вземаме участие с 200 хил. евро, половината от които са изплатени през 2023г., а другата половина - през януари 2024г.

Финансирането ще помогне на компанията да разшири екипа, подобри продукта и увеличи пазарното си присъствие.

През третото тримесечие фокус беше трансформацията от софтуерна компания към AI компания. Беше пусната първа версия на Generative AI асистента IVA (Icanpreneur Virtual Assistant), който ще помага в най-трудните, скучните или времеемки моменти.

Към края на годината екипът пусна в действие нови функционалности на IVA, така че колаборацията с ИИ започва още преди клиентът да има избистрена идея за продукта или бизнеса, който иска да стартира.





Native Teams

Native Teams е глобална платформа за наемане и разплащане със служители, проектирана за отдалечена и гъвкава работа.

Тя помага на хора на свободна практика, отдалечени работници и работодатели да управляват разплащанията помежду си и да управляват служебния си статут.

Компанията оперира в 60 държави.

Чрез платформата работниците могат освен заплащане, да получат достъп до същите привилегии, каквито има един служител на трудов договор - осигуровки, придобивки, достъп до банково финансиране и др.

Бизнес моделът на компанията включва периодични месечни плащания (абонамент) от работодателите, работниците, както и допълнителни приходи от транзакционни такси, превалутиране и др.

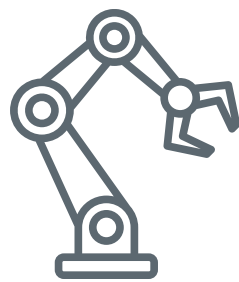
През февруари 2024г. инвестирахме 100 000 евро в Native Teams чрез инструмент тип SAFE.

През ноември подкрепихме компанията с още 150 000 евро под формата на SAFE, като част от вътрешен бридж рунд. Очаква се компанията да направи нов рунд, Series A.

Компанията завършва годината със 185% ръст в периодичните плащания спрямо миналата година. Към декември екипът наброява 304 души.

Чрез Native Pay и Native Money клиентите вече могат да спестяват, както и да инвестират в акции, облигации, индексни фондове, деривати.





TETMET

Френската компания е разработила технологията ASLM (Adaptive Spatial Lattice Manufacturing) или адаптивно производство на пространствени решетки.

- 40-70% по-малко материал и 99% по-малко енергия спрямо конв. метод.
- автомобили, самолети, космически апарати, мебели, колела, строителство

Бизнес моделът представлява софтуерен лиценз, при който клиентът плаща за изработени работочасове. Огромно предимство на компанията е, че клиентите ползват работи, които или вече притежават, или могат да купят свободно на пазара.

Има силен интерес от компании в автомобилостроенето и самолетостроенето, които в момента плащат за пробни конструкции.

Към края на годината инвестицията ни нарастна от 100 хил. евро на 200 хил. евро. , тъй като компанията успешно завърши кръг на финансиране Seed. Първата ни инвестиция беше чрез дялов инструмент SAFE. Тя беше конвертирана при оценка на компанията от 15 млн. евро. Втората ни инвестиция е директна, при оценка 17,5 млн. евро, каквато е оценката на компанията след затваряне на рунда. Водещият инвеститор е ID4 Ventures. Екипът успя да издаде рецензиран научен доклад за технологията ASML. Паралелно датски професор по архитектура издаде доклад, подкрепящ ASML в насока устойчивост.



TETMET

 **MFGINVEST**

MFG INVEST

Акциите на MFG Invest се търгуват на beam пазара на Българската фондова борса под борсов код MFG.

 бул. Джавахарлал Неру 28, София

