

 **MFG INVEST**

The logo for MFG Invest features a stylized icon on the left consisting of a dark grey square with a white diagonal line and a red triangle at the bottom left. To the right of the icon, the word "MFG" is in dark grey and "INVEST" is in red, both in a bold, sans-serif font.

Q3 2024



Портфолио





Третото тримесечие на 2024г. беше най-тихото откъм сделки на рискови инвестиции от много време насам. Европейският пазар не беше виждал такова от 2020г. Според изследване на KPMG през третото тримесечие на 2024 г. общата стойност на VC инвестициите в Европа достигна \$12.5 милиарда, което е най-ниското ниво за последните четири години. По данни на Сифтед, общата сума на инвестициите спадна с 48% спрямо предното тримесечие, а броят - с 19%. При инвестициите в компании на растежа понижението е 70%. Сумата за август е най-ниската от 2017г. насам, а бройката - от 2014г. насам. Според Крънчбейс, пазарът в Северна Америка е малко по-оживен, като спадът на общата инвестирана сума спрямо предното тримесечие е 10%, но все пак се наблюдава подем от 14% спрямо третото тримесечие на 2023г. Също така, там се наблюдава силно тримесечие за компаниите в етап на растеж. Продължават да се инвестират огромни суми в сферата на изкуствения интелект.

Портфолиото на МФГ Инвест няма съществени изменения през третото тримесечие. В отчета към края на 2024 г. планираме да отпишем изцяло две от инвестициите ни, което ще обявим допълнително. Това няма да се отрази съществено на общата стойност на портфейла. От позитивна гледна точка, няколко от компаниите в нашето портфолио подготвят следващ рунд на финансиране, като очакваме тези потенциални сделки да се реализират към края на годината или началото на следващата. Имаме намерение да вземем участие в част от тях, тъй като перспективите са позитивни.

Източници:

<https://kpmg.com/xx/en/our-insights/operations/q3-24-venture-pulse-report-europe.html>

<https://sifted.eu/intelligence/reports/q3-2024-review>

<https://news.crunchbase.com/venture/global-startup-funding-recap-q3-2024/>

Резюме

Съвет на директорите



Станимир Василев



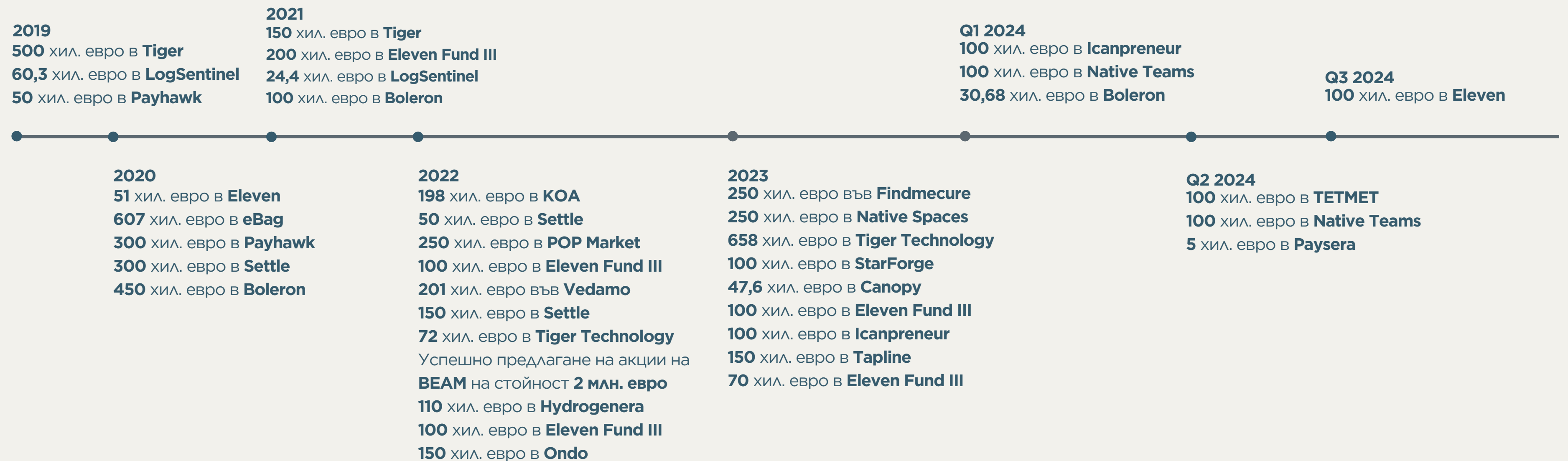
Неделчо Спасов



Петър Дамянов



НАШЕТО РАЗВИТИЕ
ДОСЕГА



Баланс

	Баланс на МФГ Инвест към 30/09/2024	Баланс на МФГ Инвест към 30/06/2024	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2023	Баланс на МФГ Инвест към 30/09/2023
	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро
Активи				
Имоти, машини и оборудване	2	3	4	5
Инвестиции в дъщерни предприятия	-	-	-	-
Инвестиции	24 574	24 494	24 017	23 786
Конвертируеми заеми	-	-	-	-
Търговски вземания	5	1	2	-
Парични средства	2	5	21	257
Общо активи	24 582	24 500	24 044	24 048
Пасиви				
Дългосрочни задължения към банки	587	468	103	-
Дългосрочни търговски задължения	-	-	-	-
Задължения към персонала	7	7	8	-
Данъчни задължения	2	3	1	-
Отложени данъци	1 670	1 670	1 670	1 606
Общо пасиви	2 266	2 147	1 782	1 606
Основен капитал	5 519	5 519	5 519	5 519
Премиен резерв	1 454	1 454	1 454	1 454
Финансов резултат	15 343	15 379	15 289	15 468
Общо собствен капитал	22 317	22 353	22 262	22 442
Общо пасиви и собствен капитал	24 582	24 500	24 044	24 048



	ОПР на МФГ Инвест към 30/09/2024	ОПР на МФГ Инвест към 30/06/2024	ОПР на МФГ Инвест към 30/12/2023	ОПР на МФГ Инвест към 30/09/2023
	хил. евро	хил. евро	хил. евро	хил. евро
Промяна в справедливата стойност	122	142	821	910
Приходи от продажби на участия	-	-	-	-
Приходи от дивиденди	-	-	3	910
Нетен доход	122	142	824	10
Приходи от лихви	-	-	11	-
Разходи за лихви	(12)	(8)	-	10
Нетен лихвен доход	(12)	(8)	10	10
Други финансови приходи/разходи, нето	(1)	(1)	(1)	(1)
Бал. ст-ст на продадени акции	-	-	-	-
Разходи за персонал	(41)	(32)	(18)	-
Административни разходи	(13)	(12)	(95)	(82)
Печалба преди данъци	55	90	720	836
Разходи за данъци върху печалбата	-	-	(63)	-
Нетна печалба за периода	55	90	657	836



ПОРТФОЛИО

Компания	Първоначална инвестиция	Собственост	Заявена инвестиция (евро)	Инвестирани (евро)	Справедлива стойност, MFGI (евро, дисконт)	Справедлива стойност на компанията (евро)	Възвръщаемост (пъти)	Метод за оценка
eBag	2019	11,945%	606 630	606 630	4 593 356*	42 726 903	7,57	По последен рунд
LogSentinel	2019	1,660%	84 772	84 772	-	-	-	-
Payhawk	2019	1,840%	330 446	330 446	14 904 000*	900 000 000	45,10	По последен рунд
Tiger Tehnology	2019	8,320%	1 380 124	1 380 124	1 248 000	15 000 000	0,90	По последен рунд
Eleven Capital	2020	0,620%	51 129	51 129	134 974	21 769 923	2,64	Стойност на борсата 30.09.2024
Auka Norway (Settle Group)	2020	1,340%	500 246	500 246	-	-	-	-
Settle Bulgaria	2020	60,000%	901 919	901 919	-	-	-	-
Boleron	2020	14,574%	580 555	580 555	1 194 373	8 195 231	2,06	Стойност на BEAM 30.09.2024
Eleven FUND III	2021	1,660%	1 000 000	670 000	609 303	36 705 000	0,91	Нетна стойност на активите
Koa Tehnology	2022	1,830%	197 485	197 485	197 485	12 074 000	1,00	По последен рунд
POP Greece	2022	1,190%	250 000	250 000	-	-	-	-
Vedamo	2022	3,460%	201 004	201 004	201 004	5 809 360	1,00	По последен рунд
Ondo	2022	3,200%	150 400	150 400	204 154	6 379 800	1,36	По последен рунд
Hydrogenera	2022	0,896%	109 895	109 407	109 407	12 210 560	1,00	По последен рунд
Findmecure	2023	2,310%	249 997	250 000	249 480	10 800 000	1,00	По последен рунд
NativeSpaces	2023	3,760%	250 000	250 200	225 600	6 000 000	0,90	По последен рунд
StarForge	2023	8,330%	100 000	100 000	99 960	1 200 000	1,00	По последен рунд
Canopy**	2023	0,250%	47 601	47 601	47 775	19 110 000	1,00	По последен рунд
Tapline	2023	1,590%	149 938	149 938	149 937	9 430 000	1,00	По последен рунд
Icanpreneur	2023	3,980%	200 000	200 000	200 000	5 030 000	1,00	По последен рунд
Native Teams***	2024	0,313%	100 000	100 000	100 000	32 000 000	1,00	По последен рунд
TETMET***	2024	0,667%	100 000	100 000	100 000	15 000 000	1,00	По последен рунд
Paysera	2024	0,094%	5 084	5 084	4 138	4 402 653	0,81	Стойност на борсата 30.09.2024
Общо	-	-	7 547 208	7 217 427	24 572 944	1 163 843	3,14	-

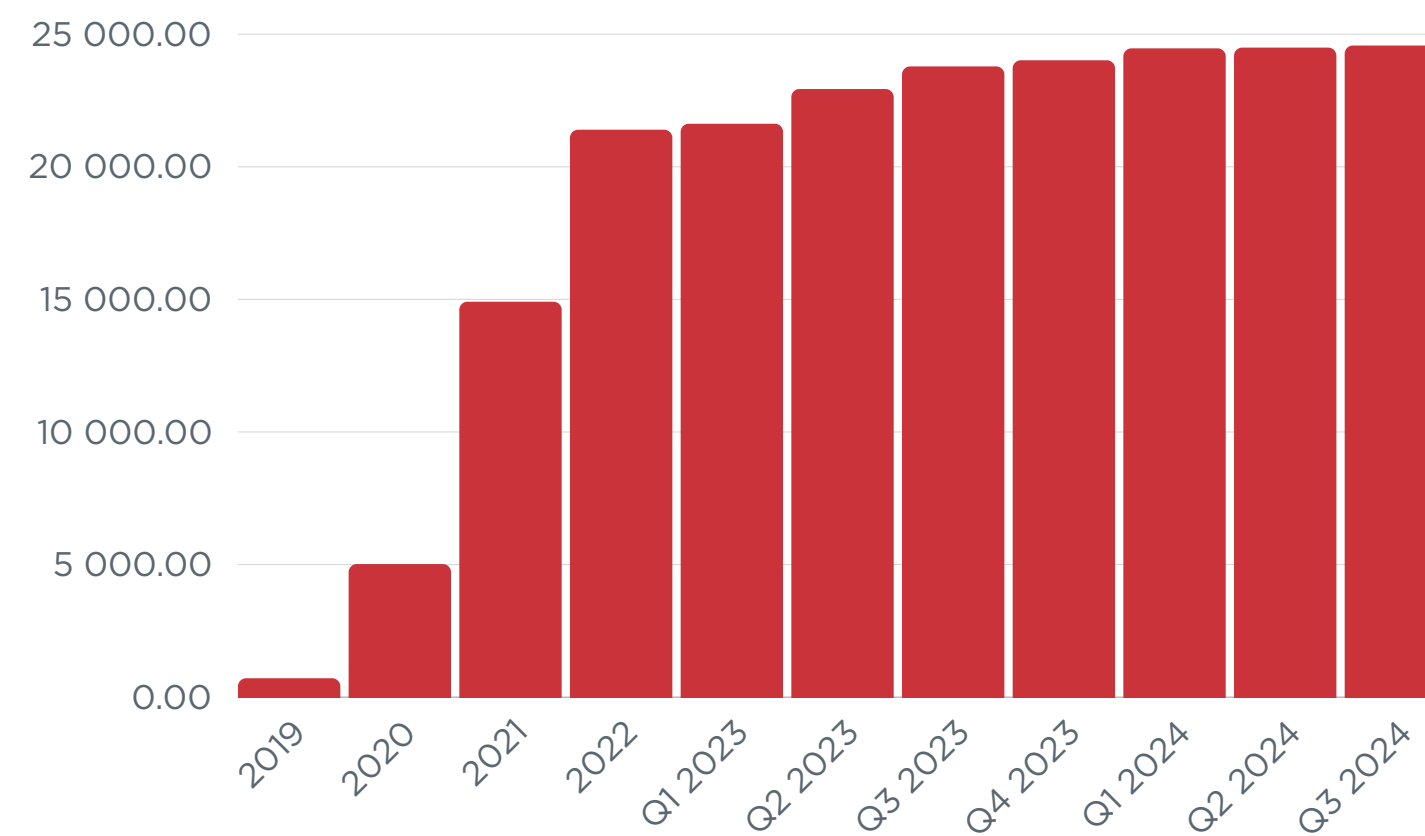
*Справедливата стойност на активите включва 10% дисконт на някои от активите, свързан с бизнес риска, както е представена в ГФО на МФГИ .

**Инвестицията е посредством SAFE инструмент, поради което процентът участие е приблизителен.

***Инвестицията е посредством SAFE инструмент, поради което процентът е приблизителен, а оценката е максималната, на която МФГ Инвест ще обърне инвестицията си в акции.

ПОРТФОЛИО

	2019	2020	2021	2022 BEAM	2023	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024
Справедлива стойност (хил. евро)	712,74	5 018,84	14 911,32	21 398,08	24 016,69	24 466,47	24 494,55	24 572,94
Ръст спрямо 2019 (пъти)	1	7,04	20,92	30,02	33,65	34,33	34,20	34,48
Ръст спрямо 2022 (BEAM IPO)	-	-	-	1	1,12	1,14	1,15	1,15



Tiger Technology

Tiger Technology проектира и имплементира софтуерни продукти и решения за обработване на големи данни, които трябва да се достъпват от множество машини. Tiger Technology успешно имплементира решенията си в сферата на видеонаблюдението, където има работни проекти в големи обекти по целия свят (летища, фармацевтични фабрики, публичен сектор и др.), както и в сферата на дигиталната патология в партньорство с Philips и Microsoft.

Компанията вече е спечелила доверието на гиганти като AWS, Microsoft, IBM, Wasabi, Seagate, Philips, като в момента усилено работи по задълбочаване на тези стратегически важни партньорства. Пазарите, на които компанията има много добро развитие, са САЩ, Западна Европа и Близкият изток.



Клиенти, с които компанията може да се похвали са BorgWarner, Monaco Telecom, Gulf Bank of Kuwait, LGT Bank Liechtenstein, The Trump Organization. През първото тримесечие компанията разшири управленския екип. Новият CEO на компанията е Ираван Хира, който е с дългогодишен управленски опит в компании като Financial Times и HP.

Приходите през третото тримесечие на 2024г. са с 84% повече от същия период миналата година. Ръстът на приходите за първите девет месеца от годината спрямо миналата е 64%. Част от новите клиенти, с които компанията може да се похвали включва Университета на Невада, Novva Data Center, Disney Cruise Ships AmerisourceBergen, Idexx Laboratories.





еВаg е онлайн супермаркет, който е лидер на българския пазар и държи 70% от него.

През 2020г. в компанията влезе стратегически инвеститор – чешката компания Rohlik Group, която през 2021г. получи оценка от над 1 милиард евро.

През 2021г. еВаg има 44 млн. лв. оборот, а през 2022г. оборотът достигна 60 млн. лв., което е ръст от 40%.

еВаg завършва на печалба 2023 г. за първи път от основаването си, като постига и ръст от 34% в оборота си, достигайки общ размер на годишните продажби от над 80 милиона лева и печалба от 2 милиона лева. Компанията реализира нов рунд на финансиране при оценка от 42 милиона евро.



еВаg завърши полугодieto на печалба и с оборот, надхвърлящ 50 млн.лв. и ръст над 40% спрямо същия период миналата година.

Екипът успя да изгради нова поточна линия, която да увеличи скоростта на изпълнение и съответно възможните дневни обеми. Предварителната оценка е много позитивна. Предстои постепенна и постоянна оптимизация на различните звена, която да подsigури устойчив ръст.

През третото тримесечие еВаg продължи да работи на печалба, увеличи оборота си с над 40% спрямо миналата година и така достигна 100млн. лв. оборот за последните 12 месеца до август включително.





Payhawk

Payhawk развива софтуерен продукт за expense management, който дава възможност на компаниите както да подобрят процесите си, така и да имат по-голям контрол и прозрачност върху разходите си. Компанията е глобална и има офиси в Ню Йорк, Лондон, Амстердам, Барселона, Париж, Берлин и София. В началото на 2022г. Payhawk получи оценка от 1 милиард долара и се превърна в първия български еднорог.

През 2023 г. консолидираните приходи на Payhawk са скочили със 114% до 12.6 млн. паунда.

През третото тримесечие на 2024г. компанията пусна Издание Есен 2024, включващо:

- Следене бюджета в реално време. Възможност за наблюдение на всички фирмени бюджети и промените по тях от едно място.

- Карти за всяка цел - тази функция дава възможност за персонализиране на картите според предназначението им и вътрешните правила и нужди на компанията - карта за гориво, карта за доставчици, карта за абонаменти и т.н.
- Коментари - комуникацията с колеги за определени разходи се случва точно там, където са и разходите. Така винаги те разполагат с пълната информация и времето за обработка значително намалява.
- Директна интеграция със Sage Intacct - автоматизиране на рутинните счетоводни задачи и ускорете приключването на месеца с помощта на автоматично синхронизиране на основните счетоводни данни, фактурите, плащанията и банковите транзакции между Payhawk и Sage Intacct.
- И още над 10 нововъведения;



payhawk

MFG INVEST



Eleven

Eleven Capital е дялов инвеститор с фокус върху предприемачи от България и региона.

Екипът на дружеството е един от пионерите в инвестирането на най-ранен етап в Източна Европа и се състои от успешни предприемачи и професионалисти с богат опит в инвестициите чрез дялово участие.

Портфолиото се състои от 34 основни компании, включително и 11 ключови инвестиции с висок потенциал, много от които отбелязват печалба и/или растат бързо.

Някои от компаниите, в които Eleven е инвестирал до момента, са Enhancv, Dronamics, Businessmap, Coursedot, A4E и други.

Някои по-значими събития през първата половина на годината:

- Енхенсив (enhancv.com) изплати дивидент на Илевън Кепитъл в размер на 1 327 928 лв. (678 767,41 евро).
- Бизнесмап (Kanbanize) изплати дивидент на Илевън Кепитъл в размер на 240 829,64 евро.
- Дронамикс взе 10 млн. евро дялово финансиране от Европейския съвет по иновациите, след като през 2022г. взе безвъзмезден грант на стойност 2,5 млн. евро от същата институция.

Илевън Кепитъл АД взе решение да разпредели дивиденди в размер на 1 380 916,80лв (704 452,88 евро). До момента, МФГ Инвест АД е получило дивиденди от Илевън Кепитъл АД в следните размери:

- 2024г. на база печалбата през 2023г. – 8571,00лв. (4 370,80 евро)
- 2023г. на база печалбата през 2022г. – 5714,00лв. (2 228,90 евро)
- 2022г. на база печалбата през 2021г. – 5714,00лв. (2 228,90 евро)



eleven

 **MFGINVEST**



Eleven Fund III

Eleven Fund III е третият фонд на компанията за рисков капитал Eleven Ventures.

Фондът е с капитал от 60 млн. евро и е регистриран в Нидерландия. Фондът осъществява pre-seed и seed инвестиции в компании от Югоизточна Европа.

През 2022г. фондът е инвестирал общо 15,7 млн. евро в 17 компании.

Към края на 2023г. инвестициите в компанията наброяват 27, а общата стойност на вложените в тях средства е 26,7 млн.

Към септември 2024г. инвестициите на фонда са в размер на 32 млн. евро, а компаниите в портфолиото са 32, сред които Almacena, BeMe AI, Bibe Coffee, Biopix, CoLumbo, FlatAway, Flow, Frisbo, Native Teams и други.

МФГ Инвест е LP (limited partner) във Фонда, като общата заявка за инвестиция е в размер на 1M евро. Към 30.09.2024 г., сме платили общо 670 хил. евро от общата заявена сума, а последните 100 хил. евро платихме през август.



eleven

MFGINVEST



Boleron

Болерон е софтуерна платформа за покупка и управление на застрахователни продукти през мобилен телефон.

Платформата на компанията се базира на нови технологии, използващи big data, artificial intelligence и machine vision, и позволява на клиентите да купуват и управляват застраховките си през мобилен телефон 24/7.

На 15.02.2024 г. Болерон реализира успешна емисия на пазар БЕАМ към БФБ, като успя да набере средства в размер на 3 170 769 лева, при оценка на компанията от 16 млн. лева. Средставата ще се използват за експанзия на дейността в Румъния и Гърция.

За първите девет месеца на годината компанията направи 12543бр. продажби, което е 115% ръст спрямо същия период на 2023г. Премийният приход достигна 2 422 531лв. или 127% повече.

През третото тримесечие екипът успя да пусне международна здравна застраховка с покритие до 1 млн. евро. Също така, навлиза в сегмента МСП с допълнително здравно осигуряване с 1 готов продукт. През следващата година компанията ще увеличава броят продукти за МСП. Този сегмент е много обещаващ, тъй като застрахователите не са наблягали на него досега за сметка на корпорациите.

Пуснат бе и първия застрахователен продукт в Румъния с Алианц. Водят се преговори с най-големия телеком там за съвместно партньорство.





Koa (Lotus)

КОА е компания, регистрирана в САЩ, която чрез свое дъщерно дружество развива дейност в Кения.

В началото на 2023г. компанията представи своите първи финансови продукти, насочени към бизнес клиенти, като таргет сегмент са малките бизнеси. Новият продукт е под бранда Lotus.

Към края на 2023г. бизнес клиентите са 202, като транзакциите през платформата само за декември възлизат на 27 млн. долара.

Към края на март 2024г. бизнесите, използващи платформата достигнаха 280, като транзакциите достигнаха 75 млн. дол.

Компанията не успя да набере допълнително финансиране, което наложи минимизиране на разходите и освобождаване на по - голямата част от екипа.

Компанията водеше разговори за придобиване, но след 30.09.2024. получихме информация, че сделката няма да бъде затворена. Очакваме да бъдат предприети стъпки по ликвидация.



Vedamo

Vedamo е интерактивна платформа за обучение с много функционалности, които правят онлайн обучението ефективно. Платформата предлага и модул за управление на учебно съдържание, който е много полезен за учителите при подготовка на учебното съдържание.

Компанията разчита на ключови партньорства в САЩ, Мексико и Латинска Америка, в редица източноафрикански държави, както и в държави от Близкия изток. През 2022г. Vedamo набра рунд на финансиране в размер на 1,1 млн. евро.

През 2024г. екипът разработи следните функционалности за НПО: интеграция със Salesforce; преработка на управление на групи в уроците; гъвкав график за уроците. За доставчиците на образователно съдържание беше разработен CoBrowser - съвместно ползване на виртуален браузър от учителя и учениците. Тези доставчици са потенциален канал за продажби чрез съвместни пакети.



VEDAMO

MFGINVEST



ONDO Solutions

ONDO е решение от ново поколение, което автоматизира напояването, прецизното торене и климат контрола на открити площи и оранжерии. Системата включва в себе си хардуерно оборудване и специализирана софтуерна платформа за управление, контрол и мониторинг на земеделските процеси 24/7. Технологията е уеб-базирана, което позволява управление на контролера от всяко устройство по всяко време и навсякъде.

През третото тримесечие на 2024г. ONDO сключи 6 нови договора, включително 2 пилотни проекта в Молдова. 3 инсталации бяха успешно завършени, а 13 са в процес на изграждане. Открита беше и седмата инсталация по проект AgroDigiRise

Стойността на издадените фактури за тримесечието е 4.82 пъти по-висока спрямо същия период миналата година.

Обявена бе пилотна програма в Румъния, която ще даде възможност на пет стопанства да увеличат своята продукция посредством инсталация на ONDO на специална цена.

Софтуерните подобрения включват персонализирани аларми, подобро изчисляване на дебита на водомера и нови езици в платформата - украински и руски



Hydrogenera

Грийн Иновейшън АД (Hydrogenera) е дружество, специализирано в разработването и внедряването на иновативни технологии за производство на водород и намирането на различни негови приложения в енергийната система.

Компанията стартира дейността си през 2016г., като за последните две години има успешно реализирани 82 проекта в три различни държави и 71% среден годишен ръст в оборота. Към момента компанията присъства на пазарите в България, Полша и Турция.

През третото тримесечие на 2024г. компанията постигна ръст от над пет пъти спрямо същия период на 2023г.

Дружеството се фокусира върху два ключови прокета с голям потенциал за последваща реализация. Те бяха изпълнени в срок и се очаква да доведат след себе си редица нови договори.

Работи се по предпроектни проучвания за АЕМ Z системи с мащаб над 1MW. Бяха постигнати редица подобрения на системата, включително в демистера, системата за контрол на пяната и охладителната система.

Експертизата на компанията е все по-разпознаваема и Hydrogenera получава много покани за участия в панелни дискусии. Драгомир Иванов се включи в “Зеления преход 4.0”, най-значимият форум в ЦИЕ на тема европейската зелена сделка, както и в Hydrogen Mobility Roadshow CEE. Европейската комисия изпрати лична покана до Драгомир Иванов да сеприсъедини към работна група за „Действия по климата“. Драгомир взе участие в кръглата маса с главния директор на ГД г-н Курт Ванденберге. В работната среща бяха дискутирани стратегии за ускоряване на заложените цели в Зелената сделка.



HYDROGENERA

MFGINVEST



FindMeCure

FindMeCure е платформа, която помага на пациентите в тяхното търсене на новаторски лечения и лекарства, които не са масово достъпни. Тя е напълно безплатна за тях. До момента компанията е подпомогнала над 2 млн. пациенти.

Другият софтуер на компанията е TrialHub. Той подпомага организациите, занимаващи се с клинични проучвания. Чрез него получават достъп до структурирана и пълна информация при планиране на изпитванията.

До момента чрез платформата са планирани близо 6 000 изследвания. TrialHub се използва от средни и големи компании, включително ICON, Medpace, Novartis и Premier Research. Предлага се в 70 страни, като 50% от бизнесите са базирани в САЩ, а останалите най-вече в Западна Европа.



FindMeCure

През третото тримесечие компанията успя да увеличи приходите си със 100% спрямо същия период през 2023г. Компанията пусна своя продукт Standard of Care, който променя изцяло начинът, по който индустрията набира участници в клиничните проучвания, като предоставя актуални данни за:

- Намиране на квалифицирани пациенти, включително следи етапите на тяхното лечение.
- Разбиране на демографията на пациентите: Осигурява незабавен достъп до профила на пациентите, включително лечения, дози и разходи.
- Избягване на скъпи промени: Съгласува протоколите на проучването с местните разпоредби.
- Намаляване на времето за събиране на данни от часове до минути с глобална, актуална информация.
- Ускоряване на набирането: подобрява набирането и задържането на участници чрез реални прозрения и тенденции.



 **MFG INVEST**



Native Spaces

Native Spaces е основана в Ница, Франция от българката Таня Бенчева. Представява платформа, която променя изцяло начина, по който запазваме и организираме събития. Фокусът към момента са фирмените събития, а първият пазар - Френската Ривиера - предпочитана дестинация за провеждане на събития от висока класа. Екипът може да се похвали с клиенти като YouTube, Adidas, Twitch, Amazon, Dior, WSJ, BBC и LinkedIn.

Native Spaces предлага уникални по рода си места, които се проверяват от екипа, за да се гарантира качеството им. Native Spaces открива нови пространства като галерии, музеи, лодки, частни къщи, които са празни през част от годината или преди това не са използвани с подобна цел. Така домакините получават допълнителен доход, а клиентите - забележително преживяване.

През първото тримесечие на 2024г. Native Spaces заслужи място в селекцията на Sifted в категория "Настанявания, събития и пътуване". В същото време оборотът на платформата се повиши три пъти спрямо същия период на 2023г. Заедно с новите клиенти, по-голямата част от миналогодишните са се завърнали с по-големи бюджети. Паралелно с това, оптимизациите по сайта помогнаха на клиентите от по-ниския сегмент да преминат към режим на самообслужване, което повиши ефективността на платформата.

През второто тримесечие компанията успя да повиши оборота на платформата 2,6 пъти. Сред новите клиенти се нареждат имена като Reddit, Adobe и Target.

През третото тримесечие компанията успя да увеличи оборота на платформата с 33% спрямо същия период на 2023г.



StarForge

През 2023 г. StarForge успя да реализира първия сезон на реалити формат, който проследява развитието на играчи на е League of Legends. Сезонът беше успешен и успя да привлече сериозни партньори и спонсори.

През 2024 г. компанията планираше да организира голям международен турнир в София, но за съжаление не успя да постигне тази цел и да привлече необходимите партньори и спонсори. Компанията минимизира разходите си и ще търси възможности за продажба на софтуер и ноу - хау в бъдеще.



STARFORGE 

 **MFGINVEST**



Сапору

Сапору е платформа за управление на процеси от фондове и за извършване на инвестиции.

Компанията зад платформата е регистрирана в Делауеър като Canopy Investment Funds II SPV LLC. Нашата инвестиция в компанията е 50 хил. долара.

Екипът, който седи зад Сапору, започва работа през 2021 г., като си поставя за цел да улесни максимално процеса по инвестиране в startup компании. Чрез платформата Сапору компанията успява да изгради централизирана система и да постигне автоматизация на процесите, съпровождащи извършването на инвестиции в startup компании.

Към момента Сапору се популяризира и използва основно от фондовете за частни инвестиции при организиране на рундове за финансиране, както и за последващото управление на инвестициите.

Целта на компанията е да разработи съвременна версия на SS&C (NASDAQ: SSNC, пазарна капитализация от 14 милиарда долара), която ще позволи на фондовете да управляват всичките си частни инвестиции.

Частните капиталови инвестиции са индустрия с обем от 10 трилиона долара.

Очаква се частният инвестиционен капитал да нарасне поне с 50% до над 15 трилиона долара в следващите 5 години. Автоматизацията на работните процеси и отчетността, които са във фокуса на Сапору, ще бъдат от съществено значение за индустрията.





Tapline

Tapline UG, базирана в Германия е платформа за намиране на дългово финансиране на SaaS компании.

Клиентите са компании, които имат доказуеми приходи чрез онлайн продажби и търсят средства за ускорен растеж. Дълговото финансиране през платформата често се явява заместител или допълнение към дялова инвестиция.

Компанията оперира основно в Германия, Австрия и Швейцария, като в последните месеци навлиза в Чехия, Полша и Естония. До момента Tapline има запитвания за 100 млн. евро дълг, което показва огромното търсене на услугата.

През октомври извършихме инвестиция в компанията в размер на 150 000 евро.

През декември 2023г. Fintech News Switzerland определи Tapline за една от седемте млади финтех компании с най-добър потенциал за растеж през 2024г.

За първото тримесечие компанията увеличи финансирането на компании през платформата с 54% спрямо същия период миналата година. Сделките в процес се увеличиха с 25%, а през март бяха отчетени рекордни приходи. Финансирането в полски злоти и чешки крони бе одобрено от регулаторите.



Icanpreneur

Icanpreneur е първият ускорител чрез софтуер (Accelerator-as-a-Software). Платформата насочва стартиращи технологични компании, както и продуктови мениджъри по техния предприемачески път чрез доказали се в практиката процеси. Помага им да достигнат от идея до пазарно успешен продукт, отново и отново.

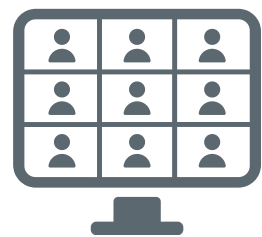
С помощта на този софтуер се извършва ефективно пазарно валидиране на първоначалните идеи и развитието им до такива, които отговарят на конкретни пазарни нужди.

През ноември компанията си осигури финансиране на стойност 830 хил. евро в pre-seed рунд, в който ние вземаме участие с 200 хил. евро, половината от които са изплатени през 2023г., а другата половина - през януари 2024г.

Финансирането ще помогне на компанията да разшири екипа, подобри продукта и увеличи пазарното си присъствие.

В последното тримесечие фокус беше трансформацията от софтуерна компания към AI компания. Беше пусната първа версия на Generative AI асистента IVA (Icanpreneur Virtual Assistant), който ще помага в най-трудните, скучните или времеемки моменти.





Native Teams

Native Teams е глобална платформа за наемане и разплащане със служители, проектирана за отдалечена и гъвкава работа.

Тя помага на хора на свободна практика, отдалечени работници и работодатели да управляват разплащанията помежду си и да управляват служебния си статут.

Компанията оперира в 60 държави.

Чрез платформата работниците могат освен заплащане, да получат достъп до същите привилегии, каквито има един служител на трудов договор - осигуровки, придобивки, достъп до банково финансиране и др.

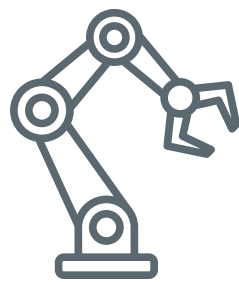
Бизнес моделът на компанията включва периодични месечни плащания (абонамент) от работодателите, работниците, както и допълнителни приходи от транзакционни такси, превалутиране и др.

През февруари 2024г. инвестирахме 100 000 евро в Native Teams чрез инструмент тип SAFE.

През третото тримесечие компанията извърши ключови назначения, включително нов оперативен директор (COO) и бранд мениджър. Сформиран бе и екип продажби в офиса в Шенай, Индия, тъй като това е един от пазарите, на които компанията смята да наблегне.

Месечните периодични плащания са нарастнали с около 130% и растат с 6-7% на месечна база.





TETMET

Френската компания е разработила технологията ASLM (Adaptive Spatial Lattice Manufacturing) или адаптивно производство на пространствени решетки.

- 40-70% по-малко материал и 99% по-малко енергия спрямо конв. метод.
- автомобили, самолети, космически апарати, мебели, колела, строителство

Бизнес моделът представлява софтуерен лиценз, при който клиентът плаща за изработени работочасове. Огромно предимство на компанията е, че клиентите ползват работи, които или вече притежават, или могат да купят свободно на пазара.

Има силен интерес от компании в автомобилостроенето и самолетостроенето, които в момента плащат за пробни конструкции.

Нашата инвестиция в компанията е в размер на 100 000 евро в рунд “pre-seed”.

Фокусът през последните две тримесечия бяха автомобилните производители, които вече плащат на компанията за тестови части и сглобки. При тях нуждата от промяна към по-икономично производство се усеща най-силно и не е тайна за никого.



TETMET

 **MFGINVEST**

MFG INVEST

Акциите на MFG Invest се търгуват на beam пазара на Българската фондова борса под борсов код MFG.

 бул. Джавахарлал Неру 28, София

