

The logo for MFG Invest, featuring a stylized square icon with a red and white diagonal split.

MFG INVEST

Q2 2024



Портфолио



payhawk

eleven

Boleron

Native Spaces

Lotus

icanpreneur[®]
file > new > startup[®]

Tiger
Technology

ONDO[™]
SMART FARMING SOLUTIONS

HYDROGENERA

VEDAMO

Tapline

STAR
FORGE

FindMeCure

CANOPY

paysera



TETMET

Native Teams



През второто тримесечие на 2024г. пазарът на дялови инвестиции видя ръст спрямо предното тримесечие, както и същото за 2023г. За пръв път от много години насам общата стойност на инвестициите в Европа надмина тази на инвестициите в Азия. Най-много пари бяха насочени към сферата на изкуствения интелект. Макар че настроенията са по-позитивни, отколкото бяха миналата година, все още се усеща общата несигурност - възможната рецесия в САЩ, следващите ходове на Федералния резерв, президентските избори в САЩ и нестихващите военни конфликти. Появиха се и съмнения за възвръщаемостта от инвестиция в изкуствен интелект. Възможно е очакванията на някои компании, инвеститори или анализатори да са били твърде завишени. „Рим не е построен за един ден“, гласи пословицата. На електричеството, интернетът и мобилните телефони също отне време да станат масови услуги, тъй като изискваха парични средства и промяна в навиците. Защо ситуацията да е различна сега?

След публичната поява на ChatGPT ни питат често дали разглеждаме компании в сферата на изкуствения интелект. Ние и преди това постоянно получавахме презентации, изпълнени с „AI/ML“. Но винаги остават фундаменталните въпроси - какви са екипът, продуктът и пазарът. Всъщност, компаниите в нашето портфолио използват изкуствен интелект - дали внедрявайки даден модел в своя софтуер или като средство за повишаване на собствената си продуктивност. Заложили сме на предприемачи, които, според нас, са достатъчно адаптивни, за да се възползват от всяка възможност.

През февруари се присъединихме към успешното първично публично предлагане на акциите на Болерон на пазар ВЕАМ със сумата от 60 хил. лева. Общо компанията набра 3 170 769 лева допълнителен капитал.

Новите компании, които подкрепихме от началото на годината са Native Teams и TETMET, като инвестирахме по 100 хиляди евро във всяка от тях. Native Teams е глобална платформа за наемане и заплащане със служители в отдалечена среда. Единият основател, Джак, е в Англия, а другият - Александра, е в Северна Македония. Служителите наброяват общо 220 и са разположени в 27 държави. Може да се каже, че целият екип идеално разбира проблемите, които решава, тъй като черпи и от собствения си опит всеки ден.

TETMET е компания, която прави революция в начина, по който създаваме метални и полимерни елементи и структури. Чрез нейната технология производството използва до 98% по-малко енергия и до 70% по-малко материал от настоящите методи. Приложението на тази технология е във всичко, което ни заобикаля, което подсказва за един необятен пазар.

Резюме

Съвет на директорите



Станимир Василев



Неделчо Спасов



Петър Дамянов



НАШЕТО РАЗВИТИЕ
ДОСЕГА

2019

500 хил. евро в **Tiger**

60,3 хил. евро в **LogSentinel**

50 хил. евро в **Payhawk**

2021

150 хил. евро в **Tiger**

200 хил. евро в **Eleven Fund III**

24,4 хил. евро в **LogSentinel**

100 хил. евро в **Boleron**

Q1 2024

100 хил. евро в **Icanpreneur**

100 хил. евро в **Native Teams**

30,68 хил. евро в **Boleron**

2020

51 хил. евро в **Eleven**

607 хил. евро в **eBag**

300 хил. евро в **Payhawk**

300 хил. евро в **Settle**

450 хил. евро в **Boleron**

2022

198 хил. евро в **KOA**

50 хил. евро в **Settle**

250 хил. евро в **POP Market**

100 хил. евро в **Eleven Fund III**

201 хил. евро във **Vedamo**

150 хил. евро в **Settle**

72 хил. евро в **Tiger Technology**

Успешно предлагане на акции на

BEAM на стойност **2 млн. евро**

110 хил. евро в **Hydrogenera**

100 хил. евро в **Eleven Fund III**

150 хил. евро в **Ondo**

2023

250 хил. евро във **Findmecure**

250 хил. евро в **Native Spaces**

658 хил. евро в **Tiger Technology**

100 хил. евро в **StarForge**

47,6 хил. евро в **Canopy**

100 хил. евро в **Eleven Fund III**

100 хил. евро в **Icanpreneur**

150 хил. евро в **Tapline**

70 хил. евро в **Eleven Fund III**

Q2 2024

100 хил. евро в **TETMET**

100 хил. евро в **Native Teams**

5 хил. евро в **Paysera**

 **MFGINVEST**

Баланс

	Баланс на МФГ Инвест към 30/06/2024	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2023	Баланс на МФГ Инвест към 31/06/2023
	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро
Активи			
Имоти, машини и оборудване	3	4	6
Инвестиции в дъщерни предприятия	-	-	-
Инвестиции	24 494	24 017	22 932
Конвертируеми заеми	-	-	-
Търговски вземания	1	2	1
Парични средства	5	21	363
Общо активи	24 500	24 044	23 301
Пасиви			
Дългосрочни задължения към банки	468	103	-
Дългосрочни търговски задължения	-	-	1
Задължения към персонала	7	8	-
Данъчни задължения	3	1	-
Отложени данъци	1 670	1 670	1 606
Общо пасиви	2 147	1 782	1 607
Основен капитал	5 519	5 519	5 519
Премиен резерв	1 454	1 454	1 454
Финансов резултат	15 379	15 289	14 720
Общо собствен капитал	22 353	22 262	21 694
Общо пасиви и собствен капитал	24 500	24 044	23 301



ОПР

	ОПР на МФГ Инвест към 30/06/2024	ОПР на МФГ Инвест към 30/12/2023	ОПР на МФГ Инвест към 30/06/2023
	хил. евро	хил. евро	хил. евро
Промяна в справедливата стойност	142	821	155
Приходи от продажби на участия	-	-	-
Приходи от дивиденди	-	3	-
Нетен доход	142	824	55
Приходи от лихви	-	11	10
Разходи за лихви	(8)	-	-
Нетен лихвен доход	(8)	10	10
Други финансови приходи/ разходи, нето	(1)	(1)	(1)
Бал. ст-ст на продадени акции	-	-	-
Разходи за персонал	(32)	(18)	-
Административни разходи	(12)	(95)	(77)
Печалба преди данъци	90	720	88
Разходи за данъци върху печалбата	-	(63)	-
Нетна печалба за периода	90	657	88



ПОРТФОЛИО

Компания	Първоначална инвестиция	Собственост	Заявена инвестиция (евро)	Инвестирани (евро)	Справедлива стойност, MFGI (евро, дисконт)	Справедлива стойност на компанията (евро)	Възвръщаемост (пъти)	Метод за оценка
eBag	2019	11,945%	606 630	606 630	4 593 356*	42 726 903	7,57	По последен рунд
LogSentinel	2019	1,660%	84 772	84 772	-	-	-	-
Payhawk	2019	1,840%	330 446	330 446	14 904 000*	900 000 000	45,10	По последен рунд
Tiger Tehnology	2019	8,320%	1 380 124	1 380 124	1 248 000	15 000 000	0,90	По последен рунд
Eleven Capital	2020	0,620%	51 129	51 129	133 514	21 534 572	2,61	Стойност на борсата 05.07.2024
Auka Norway (Settle Group)	2020	1,340%	500 246	500 246	-	-	-	-
Settle Bulgaria	2020	60,000%	901 919	901 919	-	-	-	-
Boleron	2020	14,574%	580 555	580 555	1 216 491	8 346 994	1,89	Стойност на BEAM 05.07.2024
Eleven FUND III	2021	1,660%	1 000 000	570 000	509 301	30 680 799	0,89	Нетна стойност на активите
Koa Tehnology	2022	1,830%	197 485	197 485	197 485	12 074 000	1,00	По последен рунд
POP Greece	2022	1,190%	250 000	250 000	-	-	-	-
Vedamo	2022	3,460%	201 004	201 004	201 004	5 809 360	1,00	По последен рунд
Ondo	2022	3,200%	150 400	150 400	204 154	6 379 800	1,36	По последен рунд
Hydrogenera	2022	0,896%	109 895	109 407	109 407	12 210 560	1,00	По последен рунд
Findmecure	2023	2,310%	249 997	250 000	249 480	10 800 000	1,00	По последен рунд
NativeSpaces	2023	3,760%	250 000	250 200	225 600	6 000 000	0,90	По последен рунд
StarForge	2023	8,330%	100 000	100 000	99 960	1 200 000	1,00	По последен рунд
Canopy**	2023	0,250%	47 601	47 601	47 775	19 110 000	1,00	По последен рунд
Tapline	2023	1,590%	149 938	149 938	149 937	9 430 000	1,00	По последен рунд
Icanpreneur	2023	3,980%	200 000	200 000	200 000	5 030 000	1,00	По последен рунд
Native Teams***	2024	0,313%	100 000	100 000	100 000	32 000 000	1,00	По последен рунд
TETMET***	2024	0,667%	100 000	100 000	100 000	15 000 000	1,00	По последен рунд
Paysera****	2024		5 084	5 084	5 084			
Общо	-	-	7 547 208	7 117 427	27 349 431	1 153 332 988	3,15	-

*Справедливата стойност на активите включва 10% дисконт на някои от активите, свързан с бизнес риска, както е представена в ГФО на МФГИ .

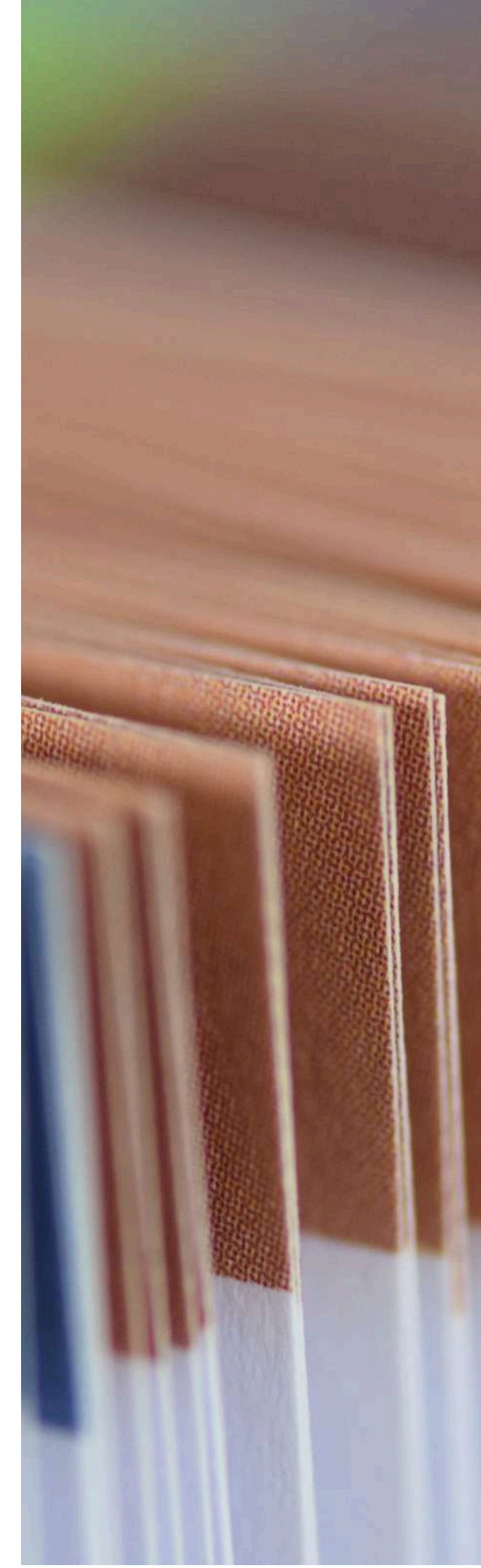
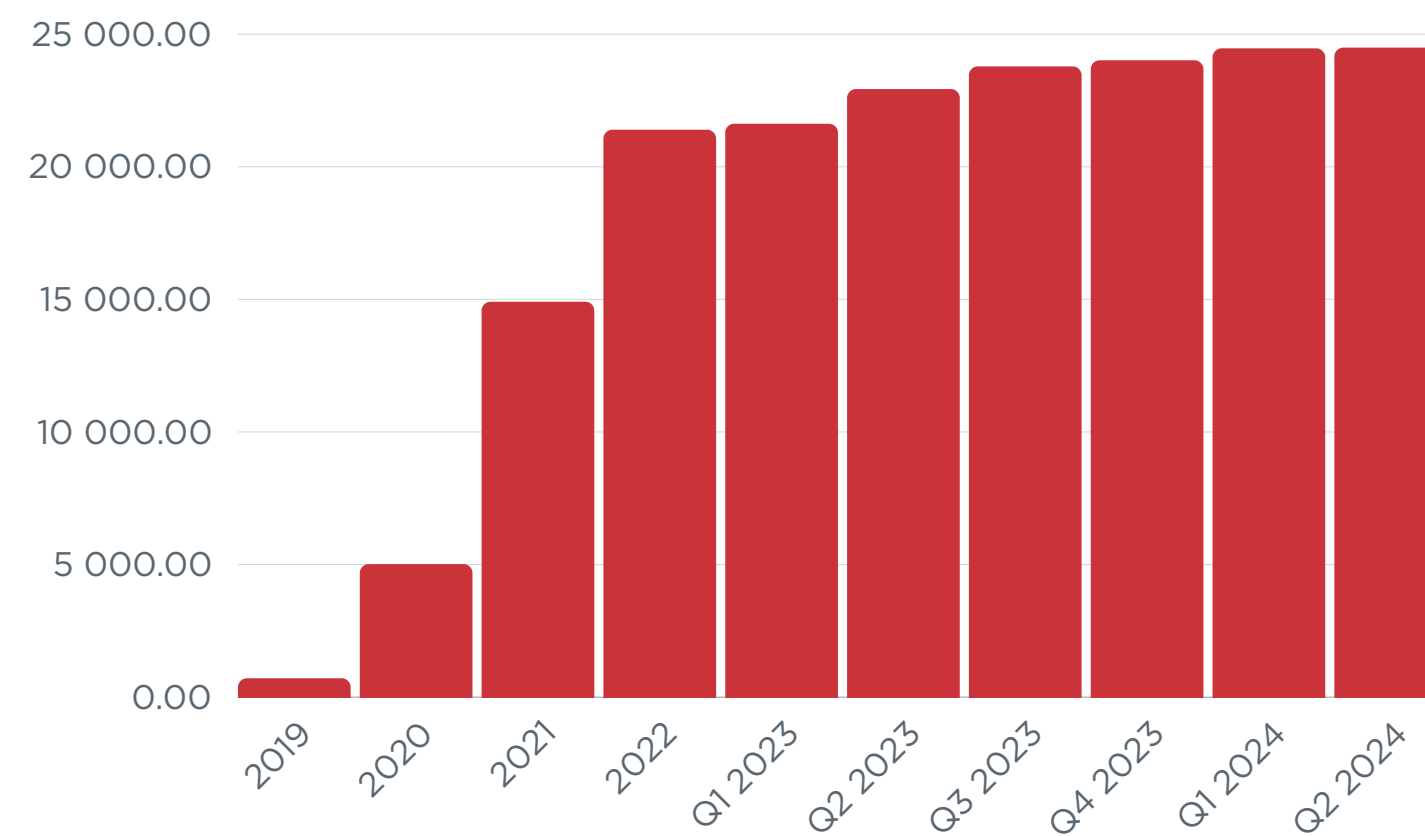
**Инвестицията е посредством SAFE инструмент, поради което процентът участие е приблизителен.

***Инвестицията е посредством SAFE инструмент, поради което процентът е приблизителен, а оценката е максималната, на която МФГ Инвест ще обърне инвестицията си в акции.

**** Инвестицията е направена при първично публично предлагане на BEAM пазара на БФБ. Вторичната търговия с акции на дружеството не е започнала към датата на отчета.

ПОРТФОЛИО

	2019	2020	2021	2022	2023	Q1 2024	Q2 2024
Справедлива стойност (хил. евро)	712,74	5 018,84	14 911,32	21 398,08	24 016,69	24 466,47	24 372,90
Ръст спрямо 2019 (пъти)	1	7,04	20,92	30,02	33,65	34,33	34,20



Tiger Technology

Tiger Technology проектира и имплементира софтуерни продукти и решения за обработване на големи данни, които трябва да се достъпват от множество машини. Tiger Technology успешно имплементира решенията си в сферата на видеонаблюдението, където има работни проекти в големи обекти по целия свят (летища, фармацевтични фабрики, публичен сектор и др.), както и в сферата на дигиталната патология в партньорство с Philips и Microsoft.

Компанията вече е спечелила доверието на гиганти като AWS, Microsoft, IBM, Wasabi, Seagate, Philips, като в момента усилено работи по задълбочаване на тези стратегически важни партньорства. Пазарите, на които компанията има много добро развитие, са САЩ, Западна Европа и Близкият изток.



Клиенти, с които компанията може да се похвали са BorgWarner, Monaco Telecom, Gulf Bank of Kuwait, LGT Bank Liechtenstein, The Trump Organization. През първото тримесечие компанията разшири управленския екип. Новият CEO на компанията е Ираван Хира, който е с дългогодишен управленски опит в компании като Financial Times и HP.

Компанията събра 2 мил. евро мостово финансиране, като екипът ще търси финансиране от 10 мил евро до края на тази или в началото на следващата година.

За първите шест месеца приходите са нараснали с 53% спрямо същия период миналата година. Сделките в процес на развитие са на стойност 20 млн. евро. Tiger достигна най-високия статус в Azure marketplace - Azure IP co-sell incentivised - възможност за съвместни продажби с Microsoft. Ново партньорство с Hewlett Packard Enterprise с цел изграждане на общо предложени в сферата на видеонаблюдението.





еВаg е онлайн супермаркет, който е лидер на българския пазар и държи 70% от него.

През 2020г. в компанията влезе стратегически инвеститор – чешката компания Rohlik Group, която през 2021г. получи оценка от над 1 милиард евро.

През 2021г. еВаg има 44 млн. лв. оборот, а през 2022г. оборотът достигна 60 млн. лв., което е ръст от 40%.

еВаg завършва на печалба 2023 г. за първи път от основаването си, като постига и ръст от 34% в оборота си, достигайки общ размер на годишните продажби от над 80 милиона лева и печалба от 2 милиона лева. Компанията реализира нов рунд на финансиране при оценка от 42 милиона евро.



еВаg завърши полугодieto на печалба и с оборот, надхвърлящ 50 млн.лв. и ръст над 40% спрямо същия период миналата година.

Екипът успя да изгради нова поточна линия, която да увеличи скоростта на изпълнение и съответно възможните дневни обеми. Предварителната оценка е много позитивна. Предстои постепенна и постоянна оптимизация на различните звена, която да подsigури устойчив ръст.





Payhawk

Payhawk развива софтуерен продукт за expense management, който дава възможност на компаниите както да подобрят процесите си, така и да имат по-голям контрол и прозрачност върху разходите си. Компанията е глобална и има офиси в Ню Йорк, Лондон, Амстердам, Барселона, Париж, Берлин и София. В началото на 2022г. Payhawk получи оценка от 1 милиард долара и се превърна в първия български еднорог.

През второто тримесечие компанията пусна Издание Лято 2024, включващо:

- Workflow Designer за създаване на сложни персонализирани потоци на одобрение, които обикновено се използват за заявки за покупка, поръчки за покупка и управление на фактури от доставчици. Това включва и нови условия - екип и категория, различни нива на мениджмънт;

- Усъвършенствана интеграция с TravelPerk за автоматизирано управление на разходите за бизнес пътувания;
- Template Builder, чрез който счетоводните експорти могат да се персонализират директно в Payhawk.
- Амортизационен план, чрез който могат да се разпределят разходите за дълготрайни активи с лекота, директно в платформата на Payhawk;
- Над 15 подобрения при поръчките за покупка,
- Интеграция с American Express (САЩ), включваща виртуални карти, повече контрол и сигурност.



payhawk

MFGINVEST



Eleven

Eleven Capital е дялов инвеститор с фокус върху предприемачи от България и региона.

Екипът на дружеството е един от пионерите в инвестирането на най-ранен етап в Източна Европа и се състои от успешни предприемачи и професионалисти с богат опит в инвестициите чрез дялово участие.

Портфолиото се състои от 34 основни компании, включително и 11 ключови инвестиции с висок потенциал, много от които отбелязват печалба и/или растат бързо.

Някои от компаниите, в които Eleven е инвестирал до момента, са Enhancv, Dronamics, Businessmap, Coursedot, A4E и други.

Някои по-значими събития през първата половина на годината:

- Енхенсив (enhancv.com) изплати дивидент на Илевън Кепитъл в размер на 1 327 928 лв. (678 767,41 евро).
- Бизнесмап (Kanbanize) изплати дивидент на Илевън Кепитъл в размер на 240 829,64 евро.
- Дронамикс взе 10 млн. евро дялово финансиране от Европейския съвет по иновациите, след като през 2022г. взе безвъзмезден грант на стойност 2,5 млн. евро от същата институция.

Илевън Кепитъл АД взе решение да разпредели дивиденди в размер на 1 380 916,80лв (704 452,88 евро). До момента, МФГ Инвест АД е получило дивиденди от Илевън Кепитъл АД в следните размери:

- 2024г. на база печалбата през 2023г. – 8571,00лв. (4 370,80 евро)
- 2023г. на база печалбата през 2022г. – 5714,00лв. (2 228,90 евро)
- 2022г. на база печалбата през 2021г. – 5714,00лв. (2 228,90 евро)



eleven

 **MFGINVEST**



Eleven Fund III

Eleven Fund III е третият фонд на компанията за рисков капитал Eleven Ventures.

Фондът е с капитал от 60 млн. евро и е регистриран в Нидерландия. Фондът осъществява pre-seed и seed инвестиции в компании от Югоизточна Европа.

През 2022г. фондът е инвестирал общо 15,7 млн. евро в 17 компании, сред които Almacena, BeMe AI, Bibe Coffee, Biopix, CoLumbo, Flow, Frisbo, Pop и други.

През третото тримесечие на 2023г. нвестирахме 100 хил. евро в Eleven Fund III, което е част от нашия ангажимент към фонда.

През четвъртото тримесечие на 2023г. инвестирахме още 70 хил. евро.



eleven

MFGINVEST



Boleron

Болерон е софтуерна платформа за покупка и управление на застрахователни продукти през мобилен телефон.

Платформата на компанията се базира на нови технологии, използващи big data, artificial intelligence и machine vision, и позволява на клиентите да купуват и управляват застраховките си през мобилен телефон 24/7.

На 15.02.2024 г. Болерон реализира успешна емисия на пазар БЕАМ към БФБ, като успя да набере средства в размер на 3 170 769 лева, при оценка на компанията от 16 млн. лева. Средставата ще се използват за експанзия на дейността в Румъния и Гърция.

През първата половина на годината компанията направи 9 463бр. продажби, което е 125% ръст спрямо същия период на 2023г. Премийният приход достигна 1 622 206лв. или 153% повече.

През второто тримесечие продажбите бяха с 51% повече спрямо първото, а приходите нарастнаха с 42%.

Компанията добави два нови продукта и един нов застраховател, както и ChatGPT за застраховане.

Сред постиженията на екипа е и първият договор със застраховател в Румъния. Водят се преговори и с други застрахователи и потенциални партньори. Очаква се старт на продажбите преди края на годината.





Koa (Lotus)

КОА е компания, регистрирана в САЩ, която чрез свое дъщерно дружество развива дейност в Кения.

В началото на 2023г. компанията представи своите първи финансови продукти, насочени към бизнес клиенти, като таргет сегмент са малките бизнеси. Новият продукт е под бранда Lotus.

Към края на 2023г. бизнес клиентите са 202, като транзакциите през платформата само за декември възлизат на 27 млн. долара.

Към края на март 2024г. бизнесите, използващи платформата достигнаха 280, като транзакциите достигнаха 75 млн. дол.

Компанията не успя да набере допълнително финансиране, което наложи минимизиране на разходите и освобождаване на по - голямата част от екипа.



Vedamo

Vedamo е интерактивна платформа за обучение с много функционалности, които правят онлайн обучението ефективно. Платформата предлага и модул за управление на учебно съдържание, който е много полезен за учителите при подготовка на учебното съдържание.

Компанията разчита на ключови партньорства в САЩ, Мексико и Латинска Америка, в редица източноафрикански държави, както и в държави от Близкия изток. През 2022г. Vedamo набра рунд на финансиране в размер на 1,1 млн. евро.

През 2024г. екипът разработи следните функционалности за НПО: интеграция със Salesforce; преработка на управление на групи в уроците; гъвкав график за уроците. За доставчиците на образователно съдържание беше разработен CoBrowser - съвместно ползване на виртуален браузър от учителя и учениците. Тези доставчици са потенциален канал за продажби чрез съвместни пакети.



VEDAMO

MFGINVEST



ONDO Solutions

ONDO е решение от ново поколение, което автоматизира напояването, прецизното торене и климат контрола на открити площи и оранжерии. Системата включва в себе си хардуерно оборудване и специализирана софтуерна платформа за управление, контрол и мониторинг на земеделските процеси 24/7. Технологията е уеб-базирана, което позволява управление на контролера от всяко устройство по всяко време и навсякъде.

Второто тримесечие на 2024 г. се оказва отново много успешно за компания Ондо Солюшънс с подписани 6 нови договора, голяма част от които с вече настоящи клиенти, които убедили се в ползите от ONDO, решават да разширят текущите си инсталации или да автоматизират и други свои стопанства.

Нов ръст в стойностите на издадените фактури спрямо същия период за миналата година - 4.5 пъти. Разработено е обогатяване историята на сензорните данни, за по-лесна визуализация на данните от много и различни типове сензори, както и данни за действията на системата. ONDO е сред 16-те одобрени компании (от 165 кандидатури) за участие в SynergistEIC и получава грант от 50 хил. евро, с фокус върху разрастване на международни пазари. Част от стартираните инициативи е посещението на Metzer Румъния в няколко оборудвани с ONDO стопанства в България. Планиран е пилотен проект и срещи с потенциални клиенти в Южна Африка, както и среща с гръцкия партньор на ONDO в София. CEO-то на ONDO Илия Йорданов беше поканен да вземе участие в Green Transition Forum 4.0: Новите глобални перспективи за региона на Централна и Източна Европа (ЦИЕ), панел: Земеделството на бъдещето и агротехнологии: Устойчиво и Smart земеделие.



Hydrogenera

Грийн Иновейшън АД (Hydrogenera) е дружество, специализирано в разработването и внедряването на иновативни технологии за производство на водород и намирането на различни негови приложения в енергийната система.

Компанията стартира дейността си през 2016г., като за последните две години има успешно реализирани 82 проекта в три различни държави и 71% среден годишен ръст в оборота. Към момента компанията присъства на пазарите в България, Полша и Турция.

През второто тримесечие на 2024г. компанията постигна ръст от над шест пъти спрямо същия период на 2023г.

Хидродженера сключи договори за доставка и интеграция на АЕМ система с няколко завода в България, както и предпроектни проучвания.

Компанията успя да постигне редица успехи в развойната дейност, както и напредък в диверсификацията на доставки на някои от компонентите, гарантирайки по-високи скорост и надеждност в производството.

Водородната система от серията АЕМ инсталирана в Полската академия на науките показва абсолютно увеличение на ефективността с 29.2%. Инсталираната водородна система е с мощност 20 kW и е присъединена към котелно стопанство с горелка 1 MW.

Драгомир Иванов взе участие панел „Декарбонизацията на индустрията“, в който беше обърнато внимание на различните промишлени решения – от агриволтаици и плаващи солари до термopомпи за индустриален мащаб и водород за различни индустриални приложения.

На Automotive 2024 Драгомир Иванов и Волен Василев взеха участие в панела „Водородни технологии“, по време на който представиха последните разработки на Hydrogenera в сферата на двигателите с вътрешно горене.



HYDROGENERA

MFGINVEST



FindMeCure

FindMeCure е платформа, която помага на пациентите в тяхното търсене на новаторски лечения и лекарства, които не са масово достъпни. Тя е напълно безплатна за тях. До момента компанията е подпомогнала над 2 млн. пациенти.

Другият софтуер на компанията е TrialHub. Той подпомага организациите, занимаващи се с клинични проучвания. Чрез него получават достъп до структурирана и пълна информация при планиране на изпитванията.

До момента чрез платформата са планирани близо 6 000 изследвания. TrialHub се използва от средни и големи компании, включително ICON, Medpace, Novartis и Premier Research. Предлага се в 70 страни, като 50% от бизнесите са базирани в САЩ, а останалите най-вече в Западна Европа.



FindMeCure

През 2023г. FindMeCure успя да постигне повече от двойно увеличение в приходите и броя клиенти. Месечните посетители на TrialHub се увеличиха три пъти.

През първото тримесечие на 2024г. екипът успя да постигне рекордни продажби и значително увеличи средния приход на клиент. В същото време компанията беше избрана да представи своето решение, базирано на изкуствен интелект на няколко международни форума, които ще се състоят през второто тримесечие - GenAI4Pharma, Reuters Pharma и Boom Summit

През второто тримесечие компанията успя да увеличи приходите си със 150% спрямо същия период през 2023г. Паралелно компанията спечели Clinical Trial Arena Excellence Award for Innovative clinical research solution, TrialHub беше включена в доклад на Deloitte "Unleash AI ROI in Pharma" и стана официален партньор на Salesforce LifeScience Cloud.



 **MFGINVEST**



Native Spaces

Native Spaces е основана в Ница, Франция от българката Таня Бенчева. Представява платформа, която променя изцяло начина, по който запазваме и организираме събития. Фокусът към момента са фирмените събития, а първият пазар - Френската Ривиера - предпочитана дестинация за провеждане на събития от висока класа. Екипът може да се похвали с клиенти като YouTube, Adidas, Twitch, Amazon, Dior, WSJ, BBC и LinkedIn.

Native Spaces предлага уникални по рода си места, които се проверяват от екипа, за да се гарантира качеството им. Native Spaces открива нови пространства като галерии, музеи, лодки, частни къщи, които са празни през част от годината или преди това не са използвани с подобна цел. Така домакините получават допълнителен доход, а клиентите - забележително преживяване.

През първото тримесечие на 2024г. Native Spaces заслужи място в селекцията на Sifted в категория "Настанявания, събития и пътуване". В същото време оборотът на платформата се повиши три пъти спрямо същия период на 2023г. Заедно с новите клиенти, по-голямата част от миналогодишните са се завърнали с по-големи бюджети. Паралелно с това, оптимизациите по сайта помогнаха на клиентите от по-ниския сегмент да преминат към режим на самообслужване, което повиши ефективността на платформата.

През второто тримесечие компанията успя да повиши оборота на платформата 2,6 пъти. Сред новите клиенти се нареждат имена като Reddit, Adobe и Target.



StarForge

Една от новите инвестиции, с които стартирахме годината е StarForge – нов интерактивен реалити формат, който проследява развитието на играчи на League of Legends, една от най-популярните компютърни игри в света. В рамките на живи излъчвания по Twitch, играчите развиват уменията си и се борят за голямата награда. Към началото на 2023г. компанията вече има зад гърба си един пилотен (нулев) сезон, излъчван в България.

В периода март и май 2023 г. беше проведен и излъчен и първи сезон – международен, включващ държавите от Централна и Източна Европа. Първи сезон отбеляза изключително голям интерес като само за един от дните достигна гледаемостта, отбелязана за целия пилотен сезон.. Компанията официално си партнира с Coca Cola, Twitch и League of Legends. Размерът на инвестицията ни е 100 хил. евро.

STARFORGE 

StarForge представи световна иновация в интерактивността на живото предаване чрез т.нар. bounty система. Чрез нея зрителите в реално време могат да задават мисии на участниците, които им носят възнаграждение. Освен, че увеличава емоционалната ангажираност на зрителите, системата представлява пилотен метод за директна монетизация в индустрия, която традиционно разчита почти изцяло на спонсорства като основен паричен източник. Сезонът беше гледан от 75 000 уникални зрители.

През първата половина на 2024г. екипът на StarForge се зае с организация на голям международен турнир за една от най-масовите отборни електронни игри и в момента води преговори с най-големият производител в сферата, като вижда силен интерес от някои от най-големите отбори в света.



 **MFGINVEST**



Сапору

Сапору е платформа за управление на процеси от фондове и за извършване на инвестиции.

Компанията зад платформата е регистрирана в Делауеър като Canopy Investment Funds II SPV LLC. Нашата инвестиция в компанията е 50 хил. долара.

Екипът, който седи зад Сапору, започва работа през 2021 г., като си поставя за цел да улесни максимално процеса по инвестиране в startup компании. Чрез платформата Сапору компанията успява да изгради централизирана система и да постигне автоматизация на процесите, съпровождащи извършването на инвестиции в startup компании.

Към момента Сапору се популяризира и използва основно от фондовете за частни инвестиции при организиране на рундове за финансиране, както и за последващото управление на инвестициите.

Целта на компанията е да разработи съвременна версия на SS&C (NASDAQ: SSNC, пазарна капитализация от 14 милиарда долара), която ще позволи на фондовете да управляват всичките си частни инвестиции.

Частните капиталови инвестиции са индустрия с обем от 10 трилиона долара.

Очаква се частният инвестиционен капитал да нарасне поне с 50% до над 15 трилиона долара в следващите 5 години. Автоматизацията на работните процеси и отчетността, които са във фокуса на Сапору, ще бъдат от съществено значение за индустрията.





Tapline

Tapline UG, базирана в Германия е платформа за намиране на дългово финансиране на SaaS компании.

Клиентите са компании, които имат доказуеми приходи чрез онлайн продажби и търсят средства за ускорен растеж. Дълговото финансиране през платформата често се явява заместител или допълнение към дялова инвестиция.

Компанията оперира основно в Германия, Австрия и Швейцария, като в последните месеци навлиза в Чехия, Полша и Естония. До момента Tapline има запитвания за 100 млн. евро дълг, което показва огромното търсене на услугата.

През октомври извършихме инвестиция в компанията в размер на 150 000 евро.

През декември 2023г. Fintech News Switzerland определи Tapline за една от седемте млади финтех компании с най-добър потенциал за растеж през 2024г.

За първото тримесечие компанията увеличи финансирането на компании през платформата с 54% спрямо същия период миналата година. Сделките в процес се увеличиха с 25%, а през март бяха отчетени рекордни приходи. Финансирането в полски злоти и чешки крони бе одобрено от регулаторите.



Icanpreneur

Icanpreneur е първият ускорител чрез софтуер (Accelerator-as-a-Software). Платформата насочва стартиращи технологични компании, както и продуктови мениджъри по техния предприемачески път чрез доказали се в практиката процеси. Помага им да достигнат от идея до пазарно успешен продукт, отново и отново.

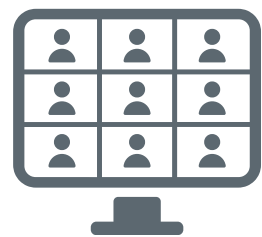
С помощта на този софтуер се извършва ефективно пазарно валидиране на първоначалните идеи и развитието им до такива, които отговарят на конкретни пазарни нужди.

През ноември компанията си осигури финансиране на стойност 830 хил. евро в pre-seed рунд, в който ние вземаме участие с 200 хил. евро, половината от които са изплатени през 2023г., а другата половина - през януари 2024г.

Финансирането ще помогне на компанията да разшири екипа, подобри продукта и увеличи пазарното си присъствие.

В последното тримесечие фокус беше трансформацията от софтуерна компания към AI компания. Беше пусната първа версия на Generative AI асистента IVA (Icanpreneur Virtual Assistant), който ще помага в най-трудните, скучните или времеемки моменти.





Native Teams

Native Teams е глобална платформа за наемане и заплащане със служители, проектирана за отдалечена и гъвкава работа.

Тя помага на хора на свободна практика, отдалечени работници и работодатели да управляват разплащанията помежду си и да управляват служебния си статут.

Компанията оперира в 60 държави.

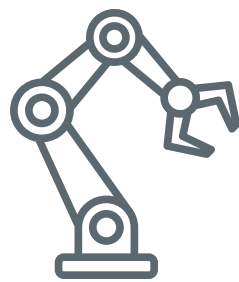
Чрез платформата работниците могат освен заплащане, да получат достъп до същите привилегии, каквито има един служител на трудов договор - осигуровки, придобивки, достъп до банково финансиране и др.

Бизнес моделът на компанията включва периодични месечни плащания (абонамент) от работодателите, работниците, както и допълнителни приходи от транзакционни такси, превалутиране и др.

През февруари инвестирахме 100 000 евро в Native Teams чрез инструмент тип SAFE.

Компанията надскача своите продажби с всеки изминал месец. Целта е до края на годината да достигне 2 млн. евро периодични месечни приходи.





TETMET

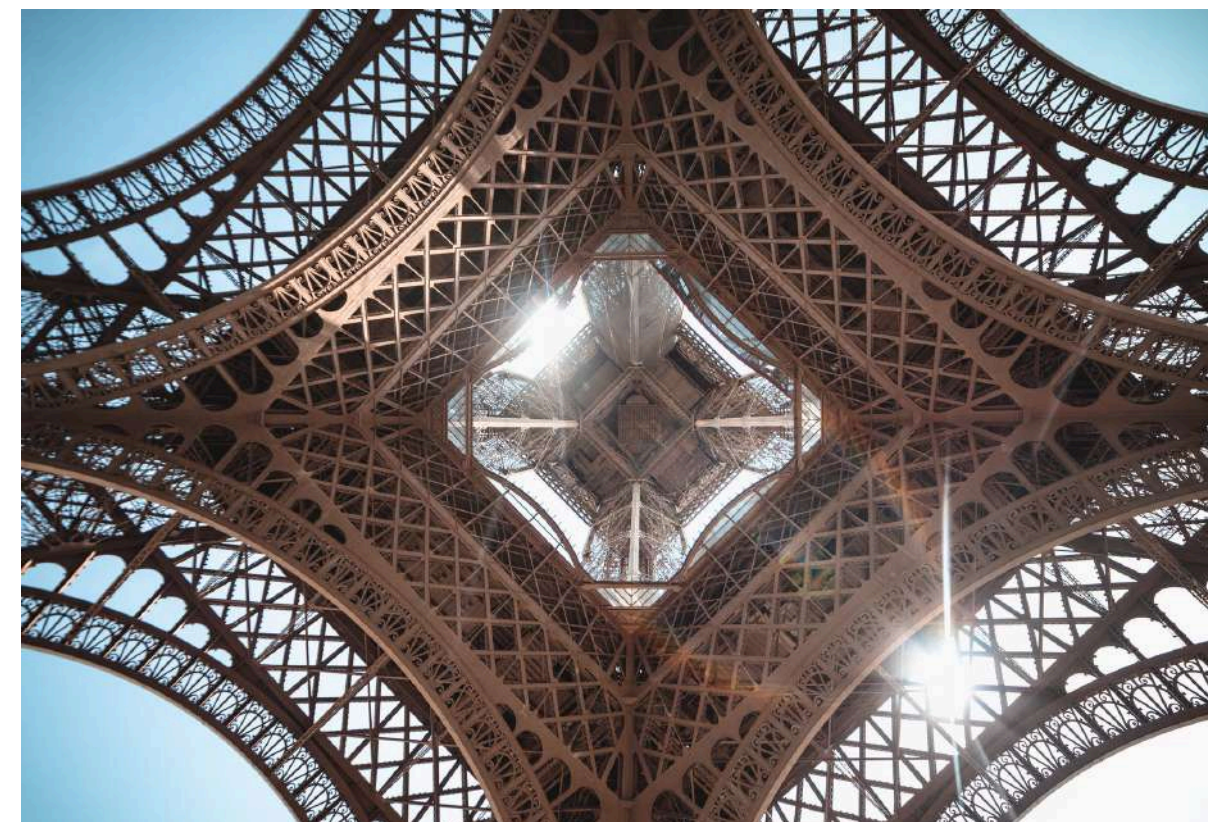
Френската компания е разработила технологията ASLM (Adaptive Spatial Lattice Manufacturing) или адаптивно производство на пространствени решетки.

- 40-70% по-малко материал и 99% по-малко енергия спрямо конв. метод.
- автомобили, самолети, космически апарати, мебели, колела, строителство

Бизнес моделът представлява софтуерен лиценз, при който клиентът плаща за изработени работочасове. Огромно предимство на компанията е, че клиентите ползват работи, които или вече притежават, или могат да купят свободно на пазара.

Има силен интерес от компании в автомобилостроенето и самолетостроенето, които в момента плащат за пробни конструкции.

Нашата инвестиция в компанията е в размер на 100 000 евро в рунд “pre-seed”.



TETMET

 **MFGINVEST**

MFG INVEST

Акциите на MFG Invest се търгуват на beam пазара на Българската фондова борса под борсов код MFG.

 бул. Джавахарлал Неру 28, София

