



MFG INVEST

Q4 2023



Портфолио





През изминалата 2023г. пазарът на рисков капитал претърпя сериозен спад, като обемът и броят на сделките се приближиха до нивата от 2019г. Повишените лихвени проценти, банковите проблеми в началото на годината, неизпълнените очаквания от страна на китайската икономика, несигурното икономическо представяне на глобално ниво и нестихващите военни конфликти бяха някои от факторите, които задържаха пазара надолу. Въпреки всичко това, при компаниите в най-ранен етап на развитие, промяната в оценките беше минимална. Разбира се имаше и сфери, в които интересът от инвестиции не намаля и оценките се повишиха. Такава сфера е изкуствения интелект, като интересът към нея очакваме да продължи и през тази година.

Благодарение на новите акционери в МФГ Инвест АД, които записаха акции, търгувани в сегмент BEAM на БФБ, успяхме да реализираме шест нови инвестиции и две последващи в Tiger Technology и Eleven Fund III. През годината три от компаниите ни успяха да получат повишена оценка – eBag, Tiger Technology и Ondo Solutions. От друга страна взехме решение да отпишем три други от баланса си – Settle Group, POP Market Greece и Log Sentinel.

Взехме активно участие в стартър екосистемата, което дава положителен ефект върху броя сделки, които разглеждаме, включително в международен план. Решени сме да засилим тази си дейност, така че да разполагаме с все по-богат избор от потенциални инвестиции. Продължаваме да слагаме екипа на първо място като критерий за инвестиция, вярвайки, че той е водещият фактор при компаниите в ранен етап, където е и нашият фокус.

През 2024г. очакваме някои от компаниите в портфолиото ни да организират нови рундове на финансиране, започвайки с Voleron, която на 15.02.2024 Г. успя да направи успешно предлагане на BEAM сегмента на Българската фондова борса, като пласира 955 051 броя нови акции и набра допълнителен капитал в размер на 3 170 769 лева.

Резюме

Съвет на директорите



Станмир Василев



Неделчо Спасов



Петър Дамянов



НАШЕТО РАЗВИТИЕ
ДОСЕГА



Баланс

	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2023	Баланс на МФГ Инвест към 30/09/2023	Баланс на МФГ Инвест към 31/12/2022
Активи	в хил. евро	в хил. евро	в хил. евро
Имоти, машини и оборудване	4	5	6
Инвестиции в дъщерни предприятия	-	-	-
Инвестиции	24 017	23 786	21 398
Конвертируеми заеми	-	-	-
Търговски вземания	-	-	75
Парични средства	21	257	1 731
Общо активи	24 042	24 048	23 210
Пасиви			
Дългосрочни задължения към банки	103	-	-
Дългосрочни търговски задължения	2	1	-
Задължения към персонала	8	-	-
Данъчни задължения	1	-	-
Отложени данъци	1 760	1 606	1 606
Общо пасиви	1 873	1 606	1 606
Основен капитал	5 519	5 519	5 519
Премиен резерв	1 454	1 454	1 454
Финансов резултат	15 196	15 468	14 630
Общо собствен капитал	22 169	22 442	21 604
Общо пасиви и собствен капитал	24 042	24 048	23 210



	ОПР на МФГ Инвест към 31/12/2023	ОПР на МФГ Инвест към 30/09/2023	ОПР на МФГ Инвест към 31/12/2022
	хил. евро	хил. евро	хил. евро
Промяна в справедливата стойност	821	910	6 379
Приходи от продажби на участия	-	-	-
Нетен доход	821	910	6 379
Приходи от лихви	10	10	9
Разходи за лихви	(1)	-	(188)
Нетен лихвен доход	10	10	(178)
Други финансови приходи/ разходи, нето	(1)	(1)	(3)
Бал. ст-ст на продадени акции	-	-	-
Разходи за персонал	(18)	-	(111)
Административни разходи	(95)	(82)	(56)
Печалба преди данъци	717	836	6 030
Разходи за данъци върху печалбата	(153)	-	(603)
Нетна печалба за периода	564	836	5 427



ПОРТФОЛИО

Компания	Първоначална инвестиция	Собственост	Заявена инвестиция (евро)	Инвестирани (евро)	Справедлива стойност, MFGI (евро, дисконт)	Справедлива стойност на компанията (евро)	Възвръщаемост (пъти)	Метод за оценка
eBag	2019	11,945%	606 630	606 630	4 593 356*	42 726 903	7,57	По последен рунд
LogSentinel	2019	1,66%	84 772	84 772	-	-	-	-
Payhawk	2019	1,84%	330 446	330 446	14 904 000*	900 000 000	45,10	По последен рунд
Tiger Tehnology	2019	8,32%	1 380 124	1 380 124	1 248 000	15 000 000	0,90	По последен рунд
Eleven Capital	2020	0,62%	51 129	51 129	138 621	22 358 299	2,71	Стойност на борсата 31-12-2023
Auka Norway (Settle Group)	2020	1,34%	500 246	500 246	-	-	-	-
Settle Bulgaria	2020	60,00%	901 919	901 919	-	-	-	-
Boleron	2020	17,610%	550 000	550 000	1 061 883*	6 700 000	1,93	По последен рунд
Eleven FUND III	2021	1,66%	1 000 000	570 000	509 301	30 680 799	0,89	Нетна стойност на активите
Koa Tehnology	2022	1,83%	197 485	197 485	197 485	12 074 000	1,00	По последен рунд
POP Greece ***	2022	1,19%	250 000	250 000	-	-	-	-
Vedamo	2022	3,46%	201 004	201 004	201 004	5 809 360	1,00	По последен рунд
Ondo	2022	3.26%	150 400	150 400	204 154	6 379 800	1,36	По последен рунд
Hydrogenera	2022	0,90%	109 895	109 895	109 895	12 210 560	1,00	По последен рунд
Findmecure	2023	2,09%	249 997	250 000	225 720	10 800 000	0,90	По последен рунд
NativeSpaces	2023	3.76%	250 000	250 200	225 600	6 000 000	0,90	По последен рунд
StarForge	2023	8,33%	100 000	100 000	99 960	1 200 000	1,00	По последен рунд
Canopy**	2023	0,25%	47 601	47 601	47 775	19 110 000	1,00	По последен рунд
Tapline	2023	1,590%	149 938	149 938	149 937	9 430 000	1,00	По последен рунд
Icanpreneur	2023	1,988%	200 000	100 000	99 996	5 030 000	1,00	По последен рунд
Общо	-	-	7 311 569	6 781 789	24 016 687	1 105 509 721	3,46	-

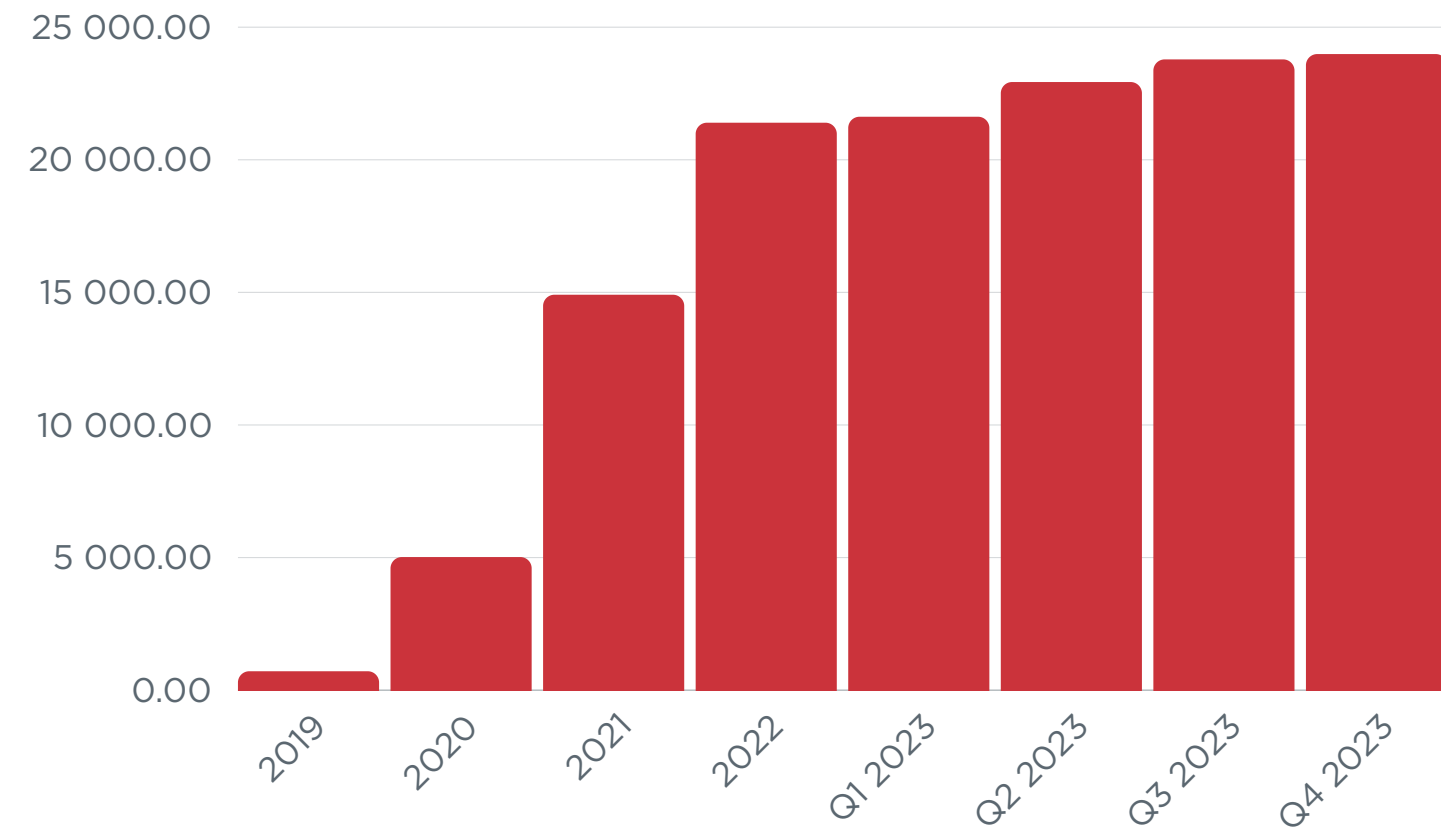
*Справедливата стойност на активите включва 10% дисконт на някои от активите, свързан с бизнес риска, както е представена в ГФО на МФГИ .

** При отбелязаните инвестиции, процентът на участие е приблизителен, тъй като процедурата по увеличение на капитала не е приключила.

*** Предстои реструктуриране на компанията и преразпределяне на процента участие, с оглед на плановете за развитие на нов бизнес. Очакваме посочения процент да се промени.

ПОРТФОЛИО

	2019	2020	2021	2022	Q1 2023	Q2 2023	Q3 2023	Q4 2023
Справедлива стойност (хил. евро)	712,74	5 018,84	14 911,32	21 398,08	21 623,27	22 932,05	23 785,44	23 986,73
Ръст спрямо 2019 (пъти)	1	7,04	20,92	30,02	30,02	32,17	33,37	33,65



Tiger Technology

Tiger Technology проектира и имплементира софтуерни продукти и решения за обработване на големи данни, които трябва да се достъпват от множество машини. Tiger Technology успешно имплементира решенията си в сферата на видеонаблюдението, където има работни проекти в големи обекти по целия свят (летища, фармацевтични фабрики, публичен сектор и др.), както и в сферата на дигиталната патология в партньорство с Philips и Microsoft.

Компанията вече е спечелила доверието на гиганти като AWS, Microsoft, IBM, Wasabi, Seagate, Philips, като в момента усилено работи по задълбочаване на тези стратегически важни партньорства. Пазарите, на които компанията има много добро развитие, са САЩ, Западна Европа и Близкият изток.



През 2023 г. Тайгър успя да реализира над 2 милиона евро приходи, а сделките в процес на развитие са на стойност около 8 милиона евро.

Клиенти, с които компанията може да се похвали са BorgWarner, Monaco Telecom, Gulf Bank of Kuwait, LGT Bank Liechtenstein, The Trump Organization. Tiger спечели “Milestone Technology Partner of the year 2023 for Middle East”.





eBag е онлайн супермаркет, който е лидер на българския пазар и държи 70% от пазара.

През 2020г. в компанията влезе стратегически инвеститор – чешката компания Rohlik Group, която през 2021г. получи оценка от над 1 милиард евро.

През 2021г. eBag има 44 млн. лв. оборот, а през 2022г. оборотът достигна 60 млн. лв., което е ръст от 40%.

През 2023г. компанията успя да постигне значителна оптимизация на вътрешните процеси, включително изграждане на нов, по-модерен склад, увеличавайки своя капацитет. eBag привлече партньори, като в сайта вече има аптека, различни специализирани и био храни, фермерски продукти, готови ястия, десерти и др.

eBag завършва на печалба 2023 г. за първи път от основаването си, като постига и ръст от 34% в оборота си, достигайки общ размер на годишните продажби от над 80 милиона лева и печалба от 2 милиона лева. Компанията реализира нов рунд на финансиране при оценка от 42 милиона евро.

През 2024г. компанията ще инвестира 5 млн. евро в нова поточна линия и роботизиран пикинг, обновяване на част от автопарка с електрически автомобили и зарядна станция в склада.





Payhawk

Payhawk развива софтуерен продукт за expense management, който дава възможност на компаниите както да подобрят процесите си, така и да имат по-голям контрол и прозрачност върху разходите си. Компанията е глобална и има офиси в Ню Йорк, Лондон, Амстердам, Барселона, Париж, Берлин и София.

В началото на 2022г. Payhawk получи оценка от 1 милиард долара и се превърна в първия български еднорог.

През 2023г, Payhawk стана официален партньор на Microsoft. През юли получи лиценз за дружество за електронни пари от Банката на Литва и отвори свой офис във Вилнюс. През четвъртото тримесечие Payhawk получи лиценз за електронни пари и във Обединеното кралство. Payhawk интегрира продукта си с NetSuite на Oracle, една от най-разпространените платформи за управление на бизнес. NetSuite се използва от над 37 000 компании. Payhawk достигна статут „направено за NetSuite“.

Компанията пусна нов продукт на пазара, Payhawk Green – иновативен метод за следене и отчитане на въглеродния отпечатък през разходите. Екипът разработи тази функционалност в отговор на нарастващите изисквания към глобалните компании.

Паралелно спечели множество отличия от G2, Capterra и Fintech Future Paytech Awards, и направи много продуктови подобрения.



payhawk

MFG INVEST



Eleven

Eleven Capital е дялов инвеститор с фокус върху предприемачи от България и региона.

Екипът на дружеството е един от пионерите в инвестирането на най-ранен етап в Източна Европа и се състои от успешни предприемачи и професионалисти с богат опит в инвестициите чрез дялово участие.

Портфолиото се състои от 34 основни компании, включително и 11 ключови инвестиции с висок потенциал, много от които отбелязват печалба и/или растат бързо.

Някои от компаниите, в които Eleven е инвестирал до момента, са Dronamics, Businessmap, Coursedot, A4E и други.



eleven

 **MFG INVEST**



Eleven Fund III

Eleven Fund III е третият фонд на компанията за рисков капитал Eleven Ventures.

Фондът е с капитал от 60 млн. евро и е регистриран в Нидерландия. Фондът осъществява pre-seed и seed инвестиции в компании от Югоизточна Европа.

През 2022г. фондът е инвестирал общо 15,7 млн. евро в 17 компании, сред които Almacena, BeMe AI, Bibe Coffee, Biopix, CoLumbo, Flow, Frisbo, Pop и други.

През третото тримесечие инвестирахме 100 хил. евро в Eleven Fund III, което е част от нашия ангажимент към фонда.

През четвъртото тримесечие инвестирахме още 70 хил. евро.



eleven

MFGINVEST



Boleron

Болерон е софтуерна платформа за покупка и управление на застрахователни продукти през мобилен телефон.

Платформата на компанията се базира на нови технологии, използващи big data, artificial intelligence и machine vision, и позволява на клиентите да купуват и управляват застраховките си през мобилен телефон 24/7.

За 2023г. компанията успя да постигне 113% годишен ръст на премиения приход. От създаването си компанията е направила продажби за над 6,5 млн. лв. като повече от половината са през 2023г.

През 2023г. усилената работа на екипа доведе до изключително подобрене на продуктовата линия. Болерон дигитализира и пусна на пазара първата онлайн застраховка живот в България, с което навлиза в нова бизнес вертикала. Редом с това пусна онлайн здравна застраховка за лечение на тежки заболявания в чужбина, с което вече предлага една от най-добрите здравни застраховки в България. Компанията навлиза и в ниша за над 1 млрд. лв. годишно, като пусна на пазара онлайн фирмена застраховка.

През ноември компанията стартира продажби на онлайн застраховки в партньорство с Виваком.

На 15.02.2024 г. Болерон реализира успешна емисия на пазар БЕАМ към БФБ, като успя да набере средства в размер на 3 170 769 лева, при оценка на компанията от 16 млн. лева. Средставата ще се използват за експанзия на дейността в Румъния и Гърция.





Koa (Lotus)

КОА е компания, регистрирана в САЩ, която чрез свое дъщерно дружество развива дейност в Кения.

В началото на 2023г. компанията представи своите първи финансови продукти, насочени към бизнес клиенти, като таргет сегмент са малките бизнеси. Новият продукт е под бранда Lotus.

През второто тримесечие на 2023 г. успя да спечели 74 компании, като разплащанията през тях достигнаха общо 3,1 млн. дол. Компанията успешно пусна форекс услуга, която очаква да бъде сред основните източници на приходи.

През трето тримесечие бизнес клиентите достигнаха 136, като два от тях са лидери в индустрията, в която оперират. Lotus вече предлага интеграция с Quickbooks. Данните на компанията към момента сочат ръст не само в броя клиенти, но и в броя транзакции, извършвани от тях.

Към края на 2023г. бизнес клиентите са 202, като транзакциите през платформата само за декември възлизат на 27 млн. долара.



Vedamo

Vedamo е интерактивна платформа за обучение с много функционалности, които правят онлайн обучението ефективно. Платформата предлага и модул за управление на учебно съдържание, който е много полезен за учителите при подготовка на учебното съдържание.

Компанията разчита на ключови партньорства в САЩ, Мексико и Латинска Америка, в редица източноафрикански държави, както и в държави от Близкия изток. През 2022г. Vedamo набра рунд на финансиране в размер на 1,1 млн. евро.

През първото тримесечие на 2023г. уникалните потребители ученици, участвали в сесия, са 180 760, учителите - 5 690, а проведените сесии - 84 068.

През второто тримесечие на 2023г. компанията пушна маркетплейс tutor.one, разработван в тясно сътрудничество с Факултета по педагогика към Софийския университет "Св. Климент Охридски". На tutor.one вече има над 200 учители. За същия период с основния продукт на Ведамо са проведени 73 223 обучения на живо, 3510 уникални обучителя са използвали платформата, както и 126 161 уникални обучаващи се.

Към септември учителите в tutor.one достигнаха 300, а 600 са в изчакване. Екипът успя да направи значителни технологични подобрения на продукта. Компанията ще наблегне на маркетингови кампании, насочени към обучаващи се и подготвя няколко нови партньорства.



VEDAMO

MFGINVEST



ONDO Solutions

ONDO е решение от ново поколение, което автоматизира напояването, прецизното торене и климат контрола на открити площи и оранжерии. Системата включва в себе си хардуерно оборудване и специализирана софтуерна платформа за управление, контрол и мониторинг на земеделските процеси 24/7. Технологията е уеб-базирана, което позволява управление на контролера от всяко устройство по всяко време и навсякъде.

По данни на клиенти на ONDO към края на 2022г. интегрирането с ONDO технологията е довело до с 20% по-висок добив и с толкова по-малко използване на торове, с 30% по-малък разход за напояване и с толкова по-малко човешки грешки и увеличение на печалбата.

През лятото, като един от победителите в състезанието за АгриТех стартъпи EBRD AgVenture, компанията ONDO Solutions беше поканена да представи своето арги тех решение за прецизно напояване, торовнасяне, контрол и мониторинг на растенията в рамките на Taiwan Smart AgriWeek Exhibition в Тайпе, Тайван.

В същото време представителят на компанията за Гърция Thomas Moschos грабна наградата „Най-добър органичен фермер“ на EU Organic Awards 2023. Семейното стопанство Moschos Farm е първото имплементирало системата на ONDO в Гърция и неговата награда е доказателство за предимствата, които ONDO дава на съвременния фермер.

През октомври ONDO участва като изложител на събитието Fruit Attraction в Мадрид, Испания. В края на декември ONDO предложи възможност за инвестиция в компанията чрез платформата Seedblink.



Hydrogenera

Грийн Иновейшън АД (Hydrogenera) е дружество, специализирано в разработването и внедряването на иновативни технологии за производство на водород и намирането на различни негови приложения в енергийната система.

Компанията стартира дейността си през 2016г., като за последните две години има успешно реализирани 82 проекта в три различни държави и 71% среден годишен ръст в оборота. Към момента компанията присъства на пазарите в България, Полша и Турция.

Четвъртото тримесечие на 2023г. беше изключително успешно за компанията, като приходите общо за годината достигнаха увеличение от 4,9 пъти спрямо 2022г.

Разликата компанията отдава основно на:

- Реализация на 7 електролизьора АЕМ с капацитет 20kW
- Реализация на 2 електролизьора АЕМ с капацитет 250kW
- Сключване на договор за 1 електролизьор АЕМ Z с капацитет 1MW

Ключово постижение беше успешното завършване на проект с EBRD, съвместно с Dronamics. Целта на проекта беше постигната успешно, като на възложителя беше предаден напълно функционален двигател с вътрешно горене, работещ на 100% водород с нулеви показатели за CO₂ и NO_x в пълната крива на натоварване. EBRD проявяват интерес към доразвиване на проекта и подготовка на двигателя за имплементация и евентуално производство.





FindMeCure

FindMeCure е платформа, която помага на пациентите в тяхното търсене на новаторски лечения и лекарства, които не са масово достъпни. Тя е напълно безплатна за тях. До момента компанията е подпомогнала над 2 млн. пациенти.

Другият софтуер на компанията е TrialHub. Той подпомага организациите, занимаващи се с клинични проучвания. Чрез него получават достъп до структурирана и пълна информация при планиране на изпитванията.

До момента чрез платформата са планирани близо 6 000 изследвания. TrialHub се използва от средни и големи компании, включително ICON, Medpace, Novartis и Premier Research. Предлага се в 70 страни, като 50% от бизнесите са базирани в САЩ, а останалите най-вече в Западна Европа.

През юни компанията пуна TrialHub IQ - авангардна AI технология, която предстои да ускори напредъка в дизайна на клиничните изпитвания чрез използване на познания в индустрията. Клиничните изпитатели могат да задават въпроси на модула и да получават отговори на база проверени източници или бази данни, собственост на компанията за проучвания.

В третото тримесечие на 2023г. компанията записа рекорд годишните периодични плащания с 24% ръст спрямо предното тримесечие. Компанията отдава успеха на подобренията по продукта, включително TrialHub IQ, съвместно с подобрена стратегия в маркетинга и продажбите.

През 2023г. FindMeCure успя да постигне повече от двойно увеличение в приходите и броя клиенти. Месечните посетители на TrialHub се увеличиха три пъти.



FindMeCure

MFGINVEST



Native Spaces

Native Spaces е основана в Ница, Франция от българката Таня Бенчева. Представява платформа, която променя изцяло начина, по който запазваме и организираме събития. Фокусът към момента са фирмените събития, а първият пазар - Френската Ривиера - предпочитана дестинация за провеждане на събития от висока класа. Екипът може да се похвали с клиенти като YouTube, Adidas, Twitch, Amazon и LinkedIn.

Native Spaces предлага уникални по рода си места, които се проверяват от екипа, за да се гарантира качеството им. Native Spaces открива нови пространства като галерии, музеи, лодки, частни къщи, които са празни през част от годината или преди това не са използвани с подобна цел. Така домакините получават допълнителен доход, а клиентите - забележително преживяване.

През 2023г. Native Spaces набра рунд за дялово финансиране от 1 млн. евро и още толкова банково финансиране, главно от Френската банка за развитие. Нашата инвестиция в компанията е в размер на 250 000 евро.

За 2023г. платформата успя да увеличи пространствата с 4 пъти, да удвои продажбите и да привлече клиенти като Dior, Forbes, BBC, Wall Street Journal, Banijay (компанията зад MasterChef, Survivor, Big Brother) и др. Освен това отвори офис в България, разшири екипа и напредна с втора версия на платформата, както и с уеб приложението.

За 2024г. компанията е поставила за цел да довърши V2 заедно с приложението, да оптимизира маркетинговите разход и да ускори експанзията в Париж.



StarForge

Една от новите инвестиции, с които стартирахме годината е StarForge – нов интерактивен реалити формат, който проследява развитието на играчи на League of Legends, една от най-популярните компютърни игри в света. В рамките на живи излъчвания по Twitch, играчите развиват уменията си и се борят за голямата награда. Към началото на 2023г. компанията вече има зад гърба си един пилотен (нулев) сезон, излъчван в България.

В периода март и май 2023 г. беше проведен и излъчен и първи сезон – международен, включващ държавите от Централна и Източна Европа. Първи сезон отбеляза изключително голям интерес като само за един от дните достигна гледаемостта, отбелязана за целия пилотен сезон.. Компанията официално си партнира с Coca Cola, Twitch и League of Legends. Размерът на инвестицията ни е 100 хил. евро.

STARFORGE 

StarForge представи световна иновация в интерактивността на живото предаване чрез т.нар. bounty система. Чрез нея зрителите в реално време могат да задават мисии на участниците, които им носят възнаграждение. Освен, че увеличава емоционалната ангажираност на зрителите, системата представлява пилотен метод за директна монетизация в индустрия, която традиционно разчита почти изцяло на спонсорства като основен паричен източник. Сезонът беше гледан от 75 000 уникални зрители.

През втората половина на годината екипът се фокусира върху оформяне на концепцията за следващия сезон на база наученото от предния. Целта е да се обхване по-голям регион и да се подобри съдържанието. Основателите успяха да привлекат още професионалисти, работили по големи продукции, с чиято помощ да предложат едно още по-добро преживяване на зрителите.



MFGINVEST



Сапору

Сапору е платформа за управление на процеси от фондове и за извършване на инвестиции.

Компанията зад платформата е регистрирана в Делауеър като Canopy Investment Funds II SPV LLC. Нашата инвестиция в компанията е 50 хил. долара.

Екипът, който седи зад Сапору, започва работа през 2021 г., като си поставя за цел да улесни максимално процеса по инвестиране в startup компании. Чрез платформата Сапору компанията успява да изгради централизирана система и да постигне автоматизация на процесите, съпровождащи извършването на инвестиции в startup компании.

Към момента Сапору се популяризира и използва основно от фондовете за частни инвестиции при организиране на рундове за финансиране, както и за последващото управление на инвестициите.

Целта на компанията е да разработи съвременна версия на SS&C (NASDAQ: SSNC, пазарна капитализация от 14 милиарда долара), която ще позволи на фондовете да управляват всичките си частни инвестиции.

Частните капиталови инвестиции са индустрия с обем от 10 трилиона долара.

Очаква се частният инвестиционен капитал да нарасне поне с 50% до над 15 трилиона долара в следващите 5 години. Автоматизацията на работните процеси и отчетността, които са във фокуса на Сапору, ще бъдат от съществено значение за индустрията.





Tapline

Tapline UG, базирана в Германия е платформа за намиране на дългово финансиране на SaaS компании.

Клиентите са компании, които имат доказуеми приходи чрез онлайн продажби и търсят средства за ускорен растеж. Дълговото финансиране през платформата често се явява заместител или допълнение към дялова инвестиция.

Компанията оперира основно в Германия, Австрия и Швейцария, като в последните месеци навлиза в Чехия, Полша и Естония. До момента Tapline има запитвания за 100 млн. евро дълг, което показва огромното търсене на услугата.

През октомври извършихме инвестиция в компанията в размер на 150 000 евро.

През декември 2023г. Fintech News Switzerland определи Tapline за една от седемте млади финтех компании с най-добър потенциал за растеж през 2024г.



Icanpreneur

Icanpreneur е първият ускорител чрез софтуер (Accelerator-as-a-Software). Платформата насочва стартиращи технологични компании, както и продуктови мениджъри по техния предприемачески път чрез доказали се в практиката процеси. Помага им да достигнат от идея до пазарно успешен продукт, отново и отново.

С помощта на този софтуер се извършва ефективно пазарно валидиране на първоначалните идеи и развитието им до такива, които отговарят на конкретни пазарни нужди.

През ноември компанията си осигури финансиране на стойност 830 хил. евро в pre-seed рунд, в който ние вземаме участие с 200 хил. евро, половината от които са изплатени през 2023г., а другата половина - през януари 2024г.

Финансирането ще помогне на компанията да разшири екипа, подобри продукта и увеличи пазарното си присъствие.



MFG INVEST

Акциите на MFG Invest се търгуват на beam пазара на Българската фондова борса под борсов код MFG.

 бул. Джавахарлал Неру 28, София

